Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 36 (142)
6 верасня 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 2500 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Уважаемые читатели!

Напоминаем, что до 10 сентября продолжается подписка на "Нацыянальную эканамічную газету" на IV квартал 1995 г.

Подписаться на "НЭГ" можно в любом отделении связи и пункте подписки.

ИНДЕКС В КАТАЛОГЕ —
63142 (за наличный расчет), стоимость на квартал — 30000 руб.;
63149 (за безналичный расчет), стоимость на квартал — 39000 руб.

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

Мы не будем жить богато, если не научимся экономить

Несмотря на трудное экономическое положение Беларуси многие предприятия по-прежнему живут расточительно. По оценке Комитета по энергосбережению и энергетическому надзору, а также международных экспертов, потенциал энергосбережения в республике составляет 35—40%.

— Это значит, — уточнил заместитель председателя комитета Александр САВАНОВИЧ, — что из использованных в прошлом году 31,3 млн. тонн условного топлива неэффективно израсходована одна треть — в пять раз больше ежегодной добычи нефтепродуктов в самой Беларуси. В стоимостном выражении перерасход топлива составляет 500 млн. долларов. При этом нелишне отметить, что в структуре отечественного импорта энергоресурсы занимают 60%, а на их приобретение требуется около двух млрд. долларов США, что соизмеримо с валовым внутренним продуктом Беларуси.

Ясно, что сегодня деньги необходимо вкладывать не в развитие новых мощностей — их у нас достаточно (мощность всех 22 станций в республике равна 7,3 млн.кВт), а в новые технологии, способствующие повышению эффективности использования топлива как в производстве, так и населением. А для этого надо решительно поменять курс с энергозатратного на энергосберегающий. Пока же деньги по прежнему тратятся на приобретение энергоносителей, относящихся на себестоимость продукции. Поэтому и цены на продукцию в конечном итоге поднимаются до баснословных размеров. Ведь согласно действующему законодательству они устанавливаются самими предприятиями, не заинтересованными в экономии.

— Как известно, подготовлен проект Национальной программы энергосбережения, стратегической целью которого является выход Беларуси к 2000 году по энергоемкости валового внутреннего продукта на уровень государств Европейского Союза. Какие меры при этом предусматриваются?

— Мы предлагаем реальные и конкретные действия, в реализации которых должны участвовать все министерства и ведомства республики. Разработаны эффективные быстроокупаемые мероприятия — от внедрения новых технологий и применения нетрадиционных видов топлива и отходов производства до подготовки кадров. Охвачены проектом программы и вопросы создания законодательно-правовой и нормативно-технической базы. Если конкретнее, то это разработка и принятие стандартов расхода тепла и энергии на единицу выпускаемой продукции, товаров и услуг, совершенствование системы тарифов на газ, воду, электрическую и тепловую энергию организация массового производства и оснащение всех категорий энергопотребителей дешевыми и качественными приборами учета.

Данные меры касаются первого этапа программы. На втором необходимы разработка и использование новых энергосберегающих технологий, оборудования и материалов во всех отраслях народного хозяйства, восстановление малых ГЭС, модернизация котельных и так далее.

— Аналогичные проблемы, видимо, есть и в других странах. Как они решаются и может ли их опыт пригодиться Беларуси?

— Безусловно, эта проблема коснулась многих стран. Но выходили они из кризиса по-разному. Например, в Германии была создана правовая нормативная база энергосбережения, за счет которой в стране валовой внутренний продукт вырос на 43,8%, а потребление энергии увеличилось всего на 3,5%. Аналогичные законы имеют США, Япония, Болгария, Чехия, Польша. Приняты подобные нормативные акты в Литве и Украине. У нас проект закона об энергосбережении подготовлен больше года назад, но так и не был включен в повестку сессии Верховного Совета двенадцатого созыва. И это при том, что энергоемкость валового национального продукта в Беларуси в 2 раза выше, чем в странах Западной Европы, а эффективность использования тепла и энергии в сельском хозяйстве в 3—4 раза ниже, чем в странах Европейского сообщества. По потреблению же на душу населения наша республика находится на среднеевропейском уровне.

Во многих странах, в том числе с развитой рыночной экономикой, существуют государственные органы, наблюдающие и контролирующие эффективное использование энергии. Во Франции, например, никто не имеет права установить котел, даже у себя дома, с коэффициентом полезного действия ниже определенного уровня. А президент США Клинтон обязал все федеральные учреждения покупать компьютеры и принтеры только со специальным зеленым знаком — символом энергосбережения.

Мы изучаем опыт развитых стран, где на протяжении последних 20 лет действует целый ряд рычагов и стимулов, направленных на эффективное использование энергии в промышленности и на транспорте, в сельском хозяйстве и в быту. В этих странах политика энергосбережения проводится путем создания благоприятных экономических условий для разработки и использования новых технологий, оборудования, приборов учета и т.д. При решении этих задач используются меры как непосредственного финансирования работ в форме государственных субсидий, так и косвенного стимулирования в виде налоговых льгот, ускоренной амортизации. С учетом зарубежного опыта главными направлениями энергосберегающей политики в республике стали изменение структуры энергоемких производств и продукции, организация производства и наращивание выпуска энергосберегающего оборудования, организация приборного учета, особенно в социально-бытовом секторе.

— Энтузиастом программы энергосбережения, как известно, уже стало Министерство образования и науки, установившее приборы учета в вузах республики. Его примеру следует и Министерство здравоохранения. Но это энтузиазм, так сказать, на государственном уровне. А как решается проблема в быту?

— Года два-три назад установка приборов учета тепла и воды виделась только в перспективе. Сегодня сознание людей удалось повернуть к этой проблеме — уже идут заявки на установку счетчиков в квартирах. Многие делают следующий шаг: анализируют и регулируют уровень потребления, что дает реальную экономию и государству, и потребителю, а окупается установка прибора учета за 3—4 месяца. Например, в Дании за счет аналогичного мероприятия жилищный фонд сократил потребление энергоресурсов на 50% без ущерба комфортности.

Но такая, казалось бы, простая вещь, как установка теплосчетчиков, потянула за собой целую цепочку проблем. Прежде всего это некоторое сопротивление производителей теплоэнергии — теперь нельзя списать свои грехи на потребителя, а надо будет думать об уменьшении потерь в теплосетях. Во-вторых, счетчики должны быть надежными и удобными в потреблении, более того, они должны быть отечественными, чтобы защитить собственных производителей. В-третьих, необходимо обеспечить жизненный цикл этих приборов, поверку и ремонт, для чего необходима соответствующая квалификация специалистов. Все это в равной мере касается приборов учета воды и газа.

Конечно, жизнь без энергии представить невозможно, вопрос в том, где ее взять. Приведу такие цифры: мировая цена одного полученного на гидроэлектростанции или ветроустановке кВт стоит 5 тысяч долларов, на атомной станции — 1600, на тепловой — 1000—1200 долларов. Этот же кВт, полученный путем экономии энергии, стоит 300—400 долларов. Так что же дешевле?

Необходима целая система пропаганды энергосберегающих мероприятий. Приучать к этому надо со школы, а может, как на Западе, с раннего детства. В этой связи мы проводим конкурсы, выставки, издали брошюру по экономии энергии в быту. По инициативе Комитета по энергосбережению и надзору Белорусским теплотехническим институтом открыт специализированный магазин, где можно приобрести все виды счетчиков, котлы, запорную арматуру, утеплители, светильники и другое энергосберегающее оборудование.

Тереза ХАЮТИНА

КОНКУРС "НЭГ"

Рынок ГКО в России



Максим ТЯГАР, студент 2 курса факультета банковского дела Белорусского государственного экономического университета. Конкурсная работа, фрагменты которой предлагаются читателю, посвящена проблемам рынка ГКО в России.

Государственные обязательства — это долговые обязательства, эмитентом которых является государство в лице органов власти, предприятий или учреждений в целях займа дополнительных финансовых ресурсов, идущих на покрытие расходов для нужд страны.

На территории Российской Федерации имеют хождение несколько видов государственных долговых обязательств. Среди них государственные облигации, казначейские обязательства, золотые сертификаты, государственные именные краткосрочные бескупонные облигации (в дальнейшем — государственные краткосрочные облигации (ГКО). Важнейшее значение из них имеют ГКО — один из главных инструментов кредитно-денежной политики Центрального банка России. Наряду с межбанковскими кредитами (МБК) и валютным рынком они считаются важнейшим объектом краткосрочного рынка капиталов.

(Окончание на 29 стр.)

ПРЕСС–КОНФЕРЕНЦИИ

В повестке сессии — бюджет-96

На встрече с журналистами председатель Верховного Совета М.И.ГРИБ высказал обеспокоенность возможным срывом восемнадцатой сессии, открытие которой намечено на 5 сентября. По словам Мечислава Ивановича, из некоторых районов поступает информация о том, что местные органы власти пытаются помешать депутатам ВС принять участие в сессии. Спикер также сообщил о своей беседе с Президентом, в ходе которой Александр Лукашенко заявил, что не будет препятствовать работе парламента.

Президиум Верховного Совета накануне еще раз уточнил ориентировочный перечень вопросов, которые предлагаются для включения в повестку. Их около тридцати. Планируется обсудить информацию Кабинета Министров о выполнении Программы неотложных мер по выходу экономики Беларуси из кризиса, принять закон о государственном бюджете на 1996 год, ряд законов по вопросам развития экономики. Намечается корректировка примерно двадцати ныне действующих законодательных актов. Среди них законы о налогообложении, собственности, иностранных инвестициях, о гражданстве, о Верховном Совете, о выборах депутатов Верховного Совета и т.д.

Понятно, что срыв сессии создаст сложную ситуацию в республике. Новый парламент даже в случае успешных повторных выборов сможет приступить к работе не раньше второй половины января следующего года. Причем не стоит ждать от депутатов-новичков слаженной профессиональной работы в первое время. Так что вполне вероятно, многие уже подготовленные законопроекты на некоторое время будут отложены.

Анна ФЕДОРОВА

P.S. Перед отправкой этого номера газеты в типографию стало известно, что восемнадцатая сессия начала свою работу.

Указ Президента профсоюзами "не принят"

4 сентября в республиканском пресс-центре состоялась встреча с журналистами председателя Федерации профсоюзов Беларуси Владимира ГОНЧАРИКА. Повод — указ Президента от 21 августа сего года N 336 "О некоторых мерах по обеспечению стабильности и правопорядка в Республике Беларусь".

Позиция официальных профсоюзов в отношении этого указа: он противоречит Конституции, ибо перечеркивает право граждан на защиту своих экономических и социальных интересов, включая право на объединение в профсоюзы и на забастовку. Нарушен Закон "О профессиональных союзах", в соответствии с которым (часть 3,статья 6) "нормативные акты, затрагивающие трудовые и социально-экономические права граждан, принимаются государственными и хозяйственными органами управления с предварительным уведомлением соответствующих профсоюзов не позже чем за неделю". Никакого уведомления не было. Указ вступает в противоречие и с международными правовыми нормами, закрепленными в Конвенции МОТ. Приостановлена деятельность первичной профсоюзной организации метрополитена. В связи с этим возникает масса нерешенных житейских проблем. Непонятно, кто будет, скажем, оказывать материальную помощь, выделять путевки на отдых и т.д. То есть тем самым ущемлены права всех членов профсоюза метрополитена. Вообще запретить деятельность первичной профсоюзной организации полномочен только Верховный суд по представлению Генерального прокурора. Юридическая формулировка "приостановить", которая использована в указе, не найдена юристами Федерации ни в одном нормативном документе республики. Принимая во внимание это обстоятельство, Президиум Совета Федерации профсоюзов Беларуси обратился к Президенту с просьбой пересмотреть содержание статьи 1 и 3 указа N 336, а также в Верховный и Конституционный суды Республики Беларусь рассмотреть вопрос о правомерности указа.

Позиция Президума Совета Федерации профсоюзов такова. Забастовка, конечно, не метод решения конфликтов в таких жизненно важных отраслях, как метрополитен. К тому же она запрещена законом. Но все-таки грубейшие нарушения норм права при увольнении забастовщиков, опечатывание кабинетов и т.д. должны быть немедленно устранены.

— Несмотря на все наши усилия, — подчеркнул Владимир Гончарик, — в законодательстве ответственность нанимателя за нарушение коллективного договора только декларируется. Рабочего можно наказать, уволить. Закон о трудовых спорах также несовершенен — противоречат друг другу статьи 13 и 6. Об этом мы неоднократно заявляли прокурорам города, республики, начальнику метрополитена, мэру города, обращались к Президенту с предложением создать специальную комиссию для рассмотрения ситуации с участием администрации Президента, собственника, правоохранительных органов и профсоюзов. Ответа не получили.

У Президента было достаточно полномочий действовать в рамках закона, — заключил Владимир Гончарик, — но он их не использовал, что не может не беспокоить. Ведь забастовки могут случаться и впредь, потому что коренные причины их не устранены. Это неплатежи, остановка предприятий, повсеместная задержка заработной платы. По итогам переговоров с Федерацией профсоюзов и организациями нанимателей Кабинет Министров принял постановление N 435, где предусматриваются меры по оздоровлению ситуации. Оно подписано 8 августа, доведено министерствам, которые его рассмотрели. Но дальше процесс остановился.

Аэлита СЮЛЬЖИНА

По сводкам ГУНР

Сотрудниками Пуховичского отдела налоговых расследований совместно с налоговой инспекцией проверен на предмет соблюдения налогового законодательства директор фермерского хозяйства "Свислочь" У., который в августе 1994 года реализовал через посредников в городе Минске 45 тонн сухого молока без отражения прибыли по бухгалтерским отчетам и сокрыл от налогообложения доход в сумме свыше 145 миллионов рублей. В настоящее время ущерб, нанесенный государству, возмещен в полном объеме.

Молодечненским отделом налоговых расследований во взаимодействии с территориальной налоговой инспекцией проведена проверка финансово-хозяйственной деятельности ПКФ "Вера", директором в которой работал гражданин С. Установлено, что С., осуществляя сделки в г.Заславле Минского района, реализовал импортные подакцизные продукты (спиртные напитки, табачные изделия) на общую сумму 6719740 рублей без начисления уплаты акцизного налога в размере более 4 миллионов рублей. Решением народного суда Молодечненского района С. признан виновным в сокрытии доходов и приговорен к 2 годам лишения свободы с конфискацией имущества и лишен права занимать материально-ответственные должности и заниматься предпринимательской деятельностью.

Сотрудниками Солигорского отдела налоговых расследований проверен фермер М., проживающий в Солигорском районе. По результатам проверки установлено, что М. в период 1993-1995гг. занимался торгово-закупочной деятельностью, скупал меховые изделия и шкурки зверей, реализовывал их без ведения бухгалтерского учета и выдачи покупателям отрывных талонов. Нанесенный государству ущерб на сумму 7492000 рублей возмещен полностью.

Главное управление налоговых расследований

КУРСЫ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ, установленные Национальным банком РБ с 1 сентября 1995г.

	Единый курс		Единый курс
1 австралийск.доллар	8646,62	1 сингапур.доллар	8087,77
1 австр.шиллинг	1112,94	10 турецк.лир	2,39
1 фунт стерлингов	17823,93	1 СДР	17200,12
10 бельг.франков	3807,95	1 эстонская крона	974,16
1 немецкая марка	7826,86	1 российск.рубль	2,56
1 голланд.гульден	6985,79	10 украин.карбован.	0,70
1 датская крона	2016,66	1 литовск.лит	2875,00
100 итальянск.лир	709,88	1 латвийск.лат	21335,00
1 канадск.доллар	8575,69	1 кыргызст.сом	1100,00
1 норвежск.крона	1791,03	1 молдавск.лей	2536,00
1 доллар США	11500,00	1 казахст.тенге	150,00
1 финск.марка	2620,60	1 армянск.драм	15,00
1 франц.франк	2277,68	10 грузинск.купонов	0,01
1 шведск.крона	1574,29	1 туркменск.манат	55,00
1 швейцар.франк	9531,70	1 азербайджан.манат	1,50
10 японск.иен	1178,40	1 узбекский сум	45,00
1 ЭКЮ	14672,11	1 таджикск.рубл	198,00
10 испанск.песет	916,48		
10 греч.драхм	486,69	*Курс клиринговых валют*	
1 ирландск.фунт	18233,71		
1 исландск.крона	174,19	1 доллар США по расчетам с Кубой	11500,00
1 кувейт.динар	38035,39		
10 ливанск.фунтов	71,30	1 доллар США по расчетам с Чехией и Словакией	11500,00
10 португал.эскудо	753,85		

❑ Торговый дом в Уругвае? Почему нет

В Посольстве Республики Беларусь в Российской Федерации состоялась встреча с руководством представительства уругвайской фирмы "Иславик", на которой обсуждались возможности открытия в Уругвае белорусского Торгового дома.

По словам президента фирмы Л. Платонова, в соответствии с законодательством Уругвая организационной фирмой Торгового дома может стать общество с ограниченной ответственностью, созданное белорусскими и уругвайскими юридическими лицами. Предполагается, что это общество (условное название "БЕЛУР") будет способствовать продвижению белорусских товаров в Уругвае, Парагвае, Чили, Аргентине, Бразилии и других странах Южной Америки.

Руководитель представительства фирмы предложил организовать в ближайшее время поездку в Уругвай представителей Беларуси с целью решения организационных задач по созданию "БЕЛУРа" и знакомства с регионом.

❑ Выставочно–информационный центр Беларуси в России

Открыт выставочно-информационный центр в Посольстве Республики Беларусь в Москве.

Центр организован на основании распоряжения правительства (N 99р от 13.02.1995 г.) Министерством внешних экономических связей и Республиканским выставочным центром при участии отраслевых министерств и ведомств республики. В составе экспозиции образцы экспортной продукции белорусских предприятий, информационные материалы по номенклатуре, ценам, конъюнктуре белорусского рынка, а также рекламные проспекты, брошюры, видеоролики, информация на магнитных носителях. В формировании выставки приняли участие более 100 предприятий нашей республики. Среди них ПО "Сморгонский завод оптического станкостроения", Минская фабрика цветной печати, ПО "Горизонт", могилевское АО "Лента", Лидское деревообрабатывающее объединение, Минский электромеханический завод, ПО "Белшина" и многие другие.

Не случайно такой центр впервые открыт именно в Москве. Россия — наш ближайший сосед и важнейший торговый партнер. "В случае, если первый опыт окажется удачным, мы постараемся распространить его и на другие дипломатические и торговые миссии республики за рубежом",— подчеркнул министр внешних экономических связей М. Маринич.

❑ Представители деловых кругов США встретятся с А. Лукашенко

Состоялась встреча министра ВЭС М. Маринича с Чрезвычайным и Полномочным Послом США в Республике Беларусь г-ном К. Яловицем. На ней были обсуждены вопросы подготовки намеченной на 27 сентября встречи Президента РБ А. Лукашенко с представителями деловых кругов США.

Среди основных задач планируемой встречи: продвижение белорусских товаров на рынок США, активизация работы ведущих американских компаний на белорусском рынке, а также практическая проработка возможности их участия в совместной реализации белорусских инвестиционных проектов. Американские бизнесмены смогут побывать и провести переговоры на различных отраслевых предприятиях республики.

Как сообщил г-н Яловиц, Государственный департамент и Министерство торговли США готовы оказать содействие в подготовке и проведении этого визита. В настоящее время Посольством Республики Беларусь в США совместно с Американским бизнес-центром в Минске разосланы приглашения уже более 150 американским компаниям и фирмам.

Для наиболее эффективной подготовки и проведения встречи создается рабочая группа из представителей республиканских министерств, предприятий и предпринимательских организаций.

❑ Успели отпраздновать

Своим указом N 343 от 1 сентября текущего года Президент республики установил (восстановил) еще один прежний профессиональный праздник — День работников нефтяной и газовой промышленности. Таковых в нашей стране немало, и они успели попраздновать в первое воскресенье первого осеннего месяца.

День нефтяников и газовиков отныне в соответствии с указом будет отмечаться ежегодно в первый выходной день сентября.

❑ Прогноз на будущий год

Готовя материалы для прогноза на 1996 год управление экономики внешней торговли МВЭС основывалось на реальной оценке социально-экономической ситуации в республике и возможностей внешнеэкономического комплекса для расширения деятельности.

Прогноз в сфере внешнеэкономической деятельности базируется на результатах, достигнутых в ходе выполнения Программы неотложных мер по выходу экономики республики из кризиса и разработанной Министерством экономики концепции социально-экономического развития Республики Беларусь до 2000 года.

В перечень основных экономических показателей входит развитие экспорта, как основного источника поступления валюты, ориентация на сохранение рынков СНГ и опережающего роста экспорта в государства дальнего зарубежья, рационализация импорта.

Экономические реформы и структурные изменения в экономике ставят перед разработчиками сложую задачу — учесть максимальное количество факторов, оказывающих влияние на прогнозируемые показатели. При этом из множества сценариев прогноза внешнеэкономической деятельности выбирается тот, который в наибольшей степени удовлетворяет достижению платежеспособности национальной экономики.

ПРОЕКТЫ

Заслон недобросовестной рекламе

Подготовлен проект указа Президента Республики Беларусь "О мерах по защите потребителей от недобросовестной рекламы в сфере финансовых услуг".

В соответствии с проектом реклама финансовых услуг, которые могут предоставляться при наличии лицензии, должна содержать номер лицензии, дату ее выдачи, срок действия и наименование выдавшего ее органа. Не допускается реклама: до регистрации выпуска ценных бумаг; с указанием размеров дивидендов, выплачиваемых по простым акциям, кроме фактически выплаченных по итогам последнего финансового (завершенного) года; с объявлением гарантий, обещаний или предположений о будущей эффективности (доходности) своей деятельности; содержащая в прямой или косвенной форме недостоверные или неточные сведения о страховании денежных вкладов, а также сравнение между рекламируемыми и другими юридическими лицами, их услугами, если данное сравнение невозможно подтвердить цифрами статистической отчетности или бухгалтерского баланса, заверенного аудиторами.

Нарушение вышеперечисленных требований чревато санкциями.

Несомненно, что появление такого указа месяца два назад помогло бы затормозить широкую рекламную кампанию финансовых пирамид вроде "Техинпрома" и "Техинвеста". Сегодня же их организаторы, прихватив украденное, оказались вне досягаемости белорусской Фемиды.

(Соб.инф.)

Справочное бюро "НЭГ"

"Ноу-хау" по 5-процентному налогу на прибыль

ВОПРОС. **В номере N 34 "НЭГ" прочитал статью аудитора И.Ковалевича "Что за выручка у комиссионера?". Поддерживая выводы автора, но учитывая, что налоговые инспекции на местах поступают, наоборот, по-своему, взимая 5-процентный налог у комиссионеров не с комиссионной выручки, а с продажной цены товара (т.е. с выручки комитента), хотелось бы спросить у автора возможен ли выход их создавшейся ситуации без судебных разбирательств? То есть, может, у автора есть какое-то "ноу-хау"?**

Свиридов А.П.,
г.Витебск.

Аналогичные вопросы поступили и от других читателей.

Ответ. Такое "ноу-хау" действительно есть. Оно очень простое и базируется на двух "китах".

Первый "кит" — это то, что никакой ни законодатель, ни толкователь законодательства не могут предлагать налогоплательщику для исчисления его налогов никакой исходной базы, кроме той, по которой он обладает достоверной информацией и которая является одним из обязательных информативных источников непосредственно в его учете и отчетности.

Второй "кит" — это то, что в соответствии с пунктом 3 (абз.3) постановления пленума Высшего хозяйственного суда Беларуси от 16.01.95г. N 1 договаривающиеся стороны вместо определенной цены могут устанавливать способ определения цены. Таким образом, комиссионер, выполняя поручение комитента по договору комиссии при заключении сделки купли-продажи (поставки) может договориться с покупателем, например, о том, что сумму цены за предлагаемый товар покупатель перечислит на такие-то банковские реквизиты (указываются реквизиты комитента), но при этом: при перечислении в этот же день — цена товара такая-то, а при перечислении, например, завтра (варианты: через день, через два и т.п.) — цена другая. Для перечисления комиссионного вознаграждения в виде фиксированной суммы указать свои банковские реквизиты. Можно также договориться, что комиссионное вознаграждение после получения всей выручки вам перечислит сам комитент в виде процента (как это обычно устанавливалось раньше). Но хороший посредник получит вознаграждение от обеих сторон.

Таким образом, выручка комитента, оставшаяся "за кадром" для комиссионера, очень наглядно свидетельствует в споре с налоговой инспекцией, то, что все же неправомерно устанавливать в качестве исходной базы для расчета "5-процентного" налога данные, являющиеся, быть может, даже коммерческой тайной стороннего лица. К тому же, как мы убедились выше эти данные могут просто-напросто отсутствовать не только в статистической, бухгалтерской и налоговой отчетности белорусского налогоплательщика, но эти данные могут отсутствовать в Республике Беларусь вовсе, если комитент — лицо иностранное.

Игорь КОВАЛЕВИЧ,
аудитор

г.Витебск

Семинары (по налогам)

ООО "Экоинформ" проводит 13 сентября 1995 г. очередной "День бухгалтера". Участвуют специалисты Минфина, налоговой инспекции, аудиторы. В программе: обзор изменений налогового законодательства, анализ ошибок в расчетах с бюджетом, ответы на ваши вопросы. **Стоимость участия 1 чел. — 148 тыс.руб. (с питанием).** Деньги перечисляются на ***р/с 003532—005 в БелВнешэкономбанке г.Минска, код 0226.***

* * *

Консультации

Редакция "НЭГ" и фирма "Александр-аудит" **проводят консультации по бухгалтерскому учету, налогообложению и внешнеэкономической деятельности.** Справки по тел.: (0172) 27-63-60, 26-93-53.

* * *

Предложения

Торговая фирма "WOJTEX" 15-157 Bialastok, ul.Wikllnowa 16, тел./факс (8-1048-85) 762-324 предлагает торговое сотрудничество с солидной белорусской фирмой.

ВЕСТЬ

Был просто район, стал парк

Кабинет Министров своим постановлением (N 440 от 10.08.95 г.) утвердил проект создания с 1 сентября нынешнего года на территории Браславского района Витебской области национального парка "Браславские озера". Во имя "сохранения уникальных экосистем, эффективного и более полного использования рекреационных возможностей природных ресурсов Браславского района и в соответствии со Схемой рационального размещения особо охраняемых природных территорий Республики Беларусь".

Новый национальный парк передается в ведение Управления делами Президента. Это управление в 1995-1996 гг. совместно с Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды и Витебским облисполкомом обеспечит разработку технического проекта функционирования парка.

Одновременно постановлением утверждено и Положение о национальном парке "Браславские озера", который определяется как "комплексное природохозяйственное и научно-исследовательское учреждение с соответствующими задачами и правами".

ВЫСТАВКИ

Строительный смотр в Лейпциге

пройдет с 25 по 29 октября 1995 г.

Bau-Fachmesse Leipzig '95
25. bis 29. Oktober 1995

На минувшей неделе в Минске состоялась презентация Лейпцигской строительной ярмарки.

Предстоящая ярмарка расценивается в Германии как одно из самых крупных событий в отрасли. В ней примут участие свыше 1700 экспонентов из более чем 30 стран. Открывает ярмарку федеральный министр строительства Клаус Тёпфер.

Учитывая большой спрос на предоставление выставочной площади, дирекция ярмарки решила соорудить дополнительный павильон из сборных строительных элементов.

Чем же вызван столь большой интерес к ярмарке? Конечно же, в первую очередь теми огромными возможностями, которые она предоставит участникам и посетителям для установления контактов, выхода на восточноевропейский рынок, а также фактом успешной строительной деятельности в новых федеральных землях Германии. (Ожидается, что в нынешнем году прирост строительства там составит порядка 13%, причем строительство жилья возрастет на 20%.)

Что можно будет увидеть и услышать на ярмарке? Об этом можно судить по ее разделам: "Строительная техника", "Строительный инструмент", "Стройматериалы", "Крыши, стены и фасады, окна, двери, ворота", "Электротехническое и сантехническое оборудование", "Реконструкция старых зданий", "Компьютер в строительстве...", "Переработка строительных отходов" и другие — всего 13 разделов.

Думается, что белорусским специалистам особенно интересно будет познакомиться с возможностями санации старого жилфонда, в том числе крупнопанельных домов. Свои возможности в этом деле в Лейпциге продемонстрируют немецкие, финские, чешские фирмы.

Вообще же на эту ярмарку прибудет свыше 300 иностранных экспонентов. Традиционно большое количество фирм будут представлять Франция, Италия, Австрия, Польша. Значительные выставочные площади займут голландские, датские, российские, испанские, чешские компании. Впервые свою продукцию в Лейпциге продемонстрируют фирмы из Ирландии, Лихтенштейна, Хорватии, Португалии, Турции, Уэльса, Люксембурга.

Лейпцигская строительная ярмарка как никогда будет богата семинарами, симпозиумами, коллоквиумами, "круглыми столами". В ходе этих мероприятий специалисты смогут обсудить проблемы технического, экономического, экологического и иного характера.

Одним словом, предстоит большой смотр возможностей строительной сферы.

Ф. ВАРВАРИН

ОТ РЕДАКЦИИ. Учитывая масштабность, значимость Лейпцигской строительной ярмарки, представительство Промышленно-торговой палаты Лейпцига в Беларуси совместно с Белорусской торгово-промышленной палатой и акционерным обществом "Стройэнергокоммерц" организует посещение этой ярмарки с 25 по 28 октября чартерным авиарейсом. Об условиях поездки *Вы можете справиться по телефонам: (0172) 76-99-29 (представитель Лейпцига), (0172) 26-94-22 (ТПП) и (0172) 76-99-30 (АО). Подача заявок до 1 октября 1995 г.*

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ПРИХОДИТЕ ЗА КРАСОТОЙ

Согласитесь, что весной жизнь становится радостнее, интереснее: меняются ее мелодия, цвет, ритм. Человек чутко, порой подсознательно реагирует на пробуждение природы. Гармоничное и богатое разнообразие весенне-летних красок способствует, можно сказать, поэтическому состоянию души, хорошему настроению. Поэтому мы и приносим в дом или офис зеленую веточку, цветы.

С глубокой древности люди отмечали цветами торжественные и знаменательные события в жизни. Различное назначение букетов (в переводе с французского — красиво составленная группа цветов) родило искусство их составления. Не так давно у нас появилась возможность увидеть прекрасные композиции из цветов, поступившие в магазины из Китая, Голландии и других стран.

Загляните на фирму "Белы комін", которая находится на улице Д. Сердича белорусской столицы, и вы будете приятно удивлены: в рождающихся здесь композициях и букетах из искусственных цветов вы найдете все многообразие красок, ритмов, интонаций природы.



Аранжировки из цветов все чаще используются для украшения офисов, жилых помещений, различных интерьеров, витрин, торжественных мероприятий. И в этом вам всегда помогут мастера фирмы. Их композиции нарядны, торжественны, обаятельны, создают хорошую атмосферу. Символично и название фирмы. Издавна "комін" в белорусской хате, как отмечает директор фирмы Наталья Костюченко, белили к большим праздникам: становилось уютнее, светлее, краше.

Искусство составления цветочных композиций в нашей стране — дело достаточно новое. Но мастера фирмы стремятся постичь все его секреты. Сырье — лепестки, зелень и прочее,— к сожалению, приходится получать из-за рубежа. А вот замысел композиции, практическое составление букета — это плод умения и фантазии специалистов "Белага коміна".

Непросто создать маленький "оазис" уюта, настроения, радости. Для этого нужны знания о сочетании тонов, пропорциях и многом другом, что создает гармонию. О том, что аранжировщики фирмы демонстрируют хороший вкус, радуют людей, свидетельствует количество заказов. "Беламу коміну" всего два с половиной года, а оформлено фирмой уже более двухсот объектов, среди которых здание СНГ, помещения Верховного Совета, резиденция Президента, рестораны, банки, магазины. Ряд учреждений медицины, культуры фирма украсила в порядке благотворительности.

Специалисты "Белага коміна" работают не только с искусственными цветами, но и с живыми растениями. Озеленение интерьера может быть комбинированным. Еще они могут выполнить работы по дереву, сделать вышивку, изготовить изделия из соломки и лыка. А в весеннее время вам могут помочь преобразить дачный участок: сделать из обычного палисадника нечто похожее на ботанический сад в миниатюре. Рабатки, альпинарии, актрарии, примуларии... — это уютные, сказочно красивые уголки живой природы, где можно хорошо отдохнуть, с удовольствием потрудиться.

Поселите рядом с собой красоту!
Для этого достаточно позвонить
по тел.: 31-65-28, 53-75-41

Татьяна САМУЙЛОВА

БЕЛАРУСЬ – РОССИЯ

ДОЛГ платежом красен

Отметив профессиональный праздник работников газовой промышленности и двухлетие собственной деятельности, небольшой коллектив СП "Спецкомплектимпекс" встал перед необходимостью принимать решение о том, как быть дальше...

В неоднозначной истории и сегодняшнем дне СП сплелось столько проблем межгосударственного, макро- и микроэкономического характера, что их анализ и озвучание намечаемых путей выхода могут оказаться полезными как для государственных, так и деловых людей. Успех задуманного послужит на благо стране, а значит, всем нам.

Об этом наша беседа с директором СП "Спецкомплектимпекс" Петром ЛИСКЕВИЧЕМ.

— Что побуждает руководство к каким-то переменам и в чем специфика вашего предприятия?

— "Спецкомплектимпекс" создавалось как совместное белорусско-российское предприятие решением РАО "Газпром" и Советом Министров Беларуси, — рассказал Петр Михайлович. — Изначально идея нашего появления на свет заключалась в том, чтобы компенсировать разорвавшиеся связи некогда единого с точки зрения газообеспечения региона, в который входили Беларусь и Прибалтика, включая Калининградскую область России.

Основной задачей СП, как записано в уставе, было обеспечение потребителей, в первую очередь газовой промышленности, на договорной основе, по согласованной номенклатуре и ценам материально-техническими ресурсами, производимыми в Республике Беларусь, РФ и третьих странах; осуществление расчетных финансовых операций за поставленные материально-технические ресурсы, включая экспортно-импортные поставки, а также выполнение других поручений учредителей и ведение самостоятельной производственно-коммерческой деятельности в рамках законов, разрешенных законодательством нашей республики.

Источником содержания и развития предприятия являются отчисления за маркетинговые услуги от стоимости поставляемой продукции в размере 4%, которые по решению РАО "Газпром" входят в зачет уменьшения долга Беларуси за потребленный ею газ.

Хочу отметить, что половина из этих 4% идет в бюджет республики в виде налогов, а оставшиеся 2% — на наше развитие. Так вот, за счет этих средств и полученной прибыли построена в республике производственная база стоимостью в 2 млрд.руб. в д.Дубовый Лес Минского района. Это складские помещения, гараж, АЗС, бытовые здания с полным набором инженерных коммуникаций. Организован автотранспортный участок для доставки грузов предприятиям РАО и другим потребителям. Получено право (код) на ведение перевозок по железной дороге необходимых газовикам грузов, причем мы берем на себя оформление всех документов при доставке в любых направлениях. Приобретено импортное оборудование и заканчивается организация деревообрабатывающего участка. Заключены договоры с проектными организациями на создание стоянок автотранспорта и его заправок газом на белорусском участке магистрали Варшава — Минск— Москва. Брестские власти дали "добро" на организацию таможенного склада. Решением Минского горисполкома выделен участок для строительства офиса "Газпрома" в столице республики.

И последнее, уже ведется работа по организации приема, хранения, переработки и транспортировки грузов для обеспечения строительства двухниточного межконтинентального газопровода Ямал — Запад.

За время существования "Спецкомплектимпексом" произведена поставка продукции в 1994 году на 89204,23 млн.рублей, нынче — уже на 156054,58 млн.

Специфика деятельности именно нашего предприятия в том, что поставляемые нами материально-технические ресурсы (МТР) оплачивает ГП "Белтрансгаз" белорусскими рублями в счет погашения задолженности последнего за полученный газ. Контроль и отчетность перед учредителями полностью проводит наше СП. Другим вариантом расчетов может быть, что тоже применяется, поставка МТР без оплаты путем взаимозачета за поставленный газ между "Белтрансгазом" и предприятиями-производителями РБ. Так вот, наш отечественный учредитель позволяет себе оплачивать меньше половины стоимости заключенных договоров.

"Белтрансгаз" в одностороннем порядке нарушает условия договора с "Газпромом" об организации поставок и оплаты МТР для его предприятий, заключая контракты поставок без участия учрежденного им же и РАО предприятия. Это приводит к потере 4% отчислений. Сумма таких потерь по состоянию на конец первого полугодия т.г. превысила миллион долларов.

Приведу пример. В Костромской области в городе Волгореченске строится завод трубных заготовок. Для него "Газпром" купил на сотни млн.долл. оборудования. Это оборудование лежит под дождем, а "Белтрансгаз", имея 3 телеграммы от РАО, более года не платит Молодечненскому заводу легких металлоконструкций, чтобы те могли отправить в Волгореченск заготовки и "закрутилось бы" то дорогое оборудование. Самое странное в том, что "Белтрансгаз" почему-то считает себя не дебитором, а кредитором. Хотя мы, вся республика, и неважные плательщики, но даже теми деньгами, что попадают в "Белтрансгаз", он распоряжается по своему усмотрению. Белорусские долги "Газпрому" фактически остались бесконтрольными со стороны республиканских властных структур. Если "Белтрансгаз" не будет платить тем, кому нужно в первую очередь для поставки продукции, то, как говорит фактический хозяин средств — российский партнер, никакого взаимопонимания между нами и ими не будет.

Россияне на рубеже двухлетия СП считают, что им такой учредитель с белорусской стороны не нужен — они хотят честного партнерства.

— Какие вырисовываются перспективы?

— Альтернатива в двух вариантах. Или мы становимся российским предприятием с теми же функциями, что у нас сейчас есть, или остаемся СП с обязательным пересмотром пропорций уставного фонда. Потому что все, что создано, сделано за счет России. Что нам было нужно, нам давали с обязательной припиской "в счет уставного фонда". Таким образом, российская сторона увеличивала свою долю, белорусская — свои долги.

Мы сейчас проводим точный анализ нашей работы за два года, считаем реально существующий уставный фонд.

— И какое получается соотношение?

— 97:3. Белорусских — 3. А начинали с 50%. Возможно, и удастся дотянуть нашу долю до 30%, но при условии, что с этой стороны будет пересмотрено учредительство. Данный вариант имеет как сторонников, так и противников.

Рассмотрим второй вариант: мы становимся иностранным для Беларуси предприятием. России для нормальной работы это проще и надежнее. При этом мы свое все равно будем получать, налоги платить в соответствии с местным законодательством. Остается лишь вопрос уставного фонда. Никакой части республики в нем не будет. Для СП перспективу вижу в том, что как только мы становимся здесь иностранцами, тут же акционируемся (сейчас это невозможно, т.к. один из наших учредителей госпредприятие) и сразу же продаем акции на сумму белорусской части уставного фонда здесь, в родной республике.

Важно отметить, что в нынешней сложной ситуации по расчетам и погашению долга опыт работы нашего СП очевидно перспективен и взаимовыгоден для обоих государств. Причем отработанная нами схема может быть применена в других сферах деятельности экономики Беларуси, имеющих взаимосвязи не только с Россией, но и другими странами. На наш взгляд, было бы полезным объединить усилия газовиков и энергетиков для решения задач по расчетам за поставляемые ресурсы.

— Значит, "Спецкомплектимпекс" пытается увязать интересы всех в нашей республике, кто связан с газом, при отсутствии у них денежных средств помогать им рассчитаться с долгами за газ, а их сумма превышает 400 млн.долл., собственной продукцией?

— Именно. Коль мы, белорусы, должники, то и решать проблему избавления от долга надо всем миром, используя все возможные пути. Если не будут идти проплаты внутри республики, долг наш перед Россией не уменьшится. Нельзя получать, тратить и ничем за это не рассчитываться.

Одним сабельным взмахом гордиев узел долгов не разрубишь. Только поняв его природу, структуру, можно найти те рычаги, с помощью которых проблема станет разрешимой.

— А если конкретно?

— Тот же молодечненский завод, о котором я уже говорил. Он половину своей продукции поставляет "Газпрому". Так же, как и Минский завод колесных тягачей. У них конкурентоспособные производства, люди не гуляют. Так и использовать это надо, тем более что каждые 100 млн.рублей, направленные "Белтрансгазом" этим предприятиям, снимают с республики газовый долг на 104!

И еще. Мы привыкли, что в Россию надо поставлять телевизоры, МАЗы, БелАЗы. Но ныне эта продукция настолько подорожала, что стала неконкурентоспособной. Чего стоят одни только наши игры с НДС! По действующему законодательству (Закон "О налоге на добавленную стоимость") этот налог не взимается при условии взаимности. Мы России никакого НДС за газ не платим, а продукция, которая поставляется в счет погашения долга за него, этим налогом облагается на общих основаниях. В результате автомобиль МАЗ в Москве можно приобрести до 40% дешевле, чем в воротах завода.

Понимаю, те, кто собирает налоги, озабочены стремлением наполнить худой государственный карман. Но они не просчитывают следующее: некупленная продукция оседает на складах, производства останавливаются, у людей нет работы, поступлений в бюджет вовсе никаких. Себе дороже получается. И другой момент — исполнительская дисциплина: раз закон есть, он должен выполняться на всех уровнях. Тут нужны воля державы и еще общее понимание, что при нашей нынешней сложной экономической ситуации простыми схемами не обойдешься.

Сегодня России в обмен на газ нужно продавать не только продукцию, но и услуги. Пока у соседа бегают и трудятся МАЗы, БелАЗы, другая техника, нужно срочно создавать там сервисные центры по обеспечению их работоспособности. В противном случае это сделают немцы, японцы, американцы. Но для своих Камацу и Катерпиллеров... Одним словом, мы этим уже начали заниматься с производителями техники.

Нужно использовать ситуацию, когда "Газпром" очень заинтересован в тягачах МЗКТ, когда-то разрабатывавшихся для перевозки ракет. Мы сумели доказать, что эта техника, дооснащенная крановыми механизмами грузоподъемностью 40 и более тонн, незаменима при работе на технологических коммуникациях газовых промыслов, газоперерабатывающих заводов, на площадках компрессорных станций. В прошлом году "Газпром" заказал их минскому заводу на 8 млн.долл., нынче — на 28!

К слову заметить, из-за несвоевременности оплаты "Белтрансгазом" за поставляемую продукцию и изменения курса валют в прошлом году МЗКТ понес убытки более 1 млн.долл.

И при таком спросе директору завода подчас приходится искать деньги на выплату зарплаты рабочим. А где же здесь наши банки? Вот таких бы производителей им вовремя и поддержать, чтобы те пошли еще дальше, подтянув за собой остальных.

МЗКТ не нужно заниматься поисками копеек на зарплату, он должен предвидеть инвестирование, и не только российское, а, может быть, и наверняка он к этому придет — какое-то немецкое, мановское, или заокеанское катерпиллеровское, чтобы выходила продукция мирового класса, и не только для газовиков России. Раз минские тягачи дешевле конкурентов на два порядка, их надо продавать в Южную Америку, Африку. А за счет получаемых от "Газпрома" оборотных заводу надо становиться на ноги, наращивать качество. Финансовая мощь республики, банки должы считаться с этим. Обязательно работу лидера должна поддерживать та или иная мощная страховая компания. Получился где-то крен — поддержать, помочь выровняться. И так должны бы работать все предприятия, выпускающие ликвидную продукцию.

Недавно в Беларуси родилась финансово-промышленная группа "Химпромагроинвест", куда вошли 17 ликвидных предприятий, в том числе и МЗКТ. Я уверен, это жизнеспособная структура, потому что поддерживая друг друга, участники еще и блокируют себя от нежелательного вмешательства. Все в ней заинтересованы вносить инвестиции, чтобы потом по законному праву получать дивиденды (и то, и другое не только в денежной форме).

— Так и вы замахиваетесь на нечто подобное?

— Я бы скорее назвал это инвестиционно-промышленным образованием, так как наша цель — не только прибыль, а и стремление оживить производство путем инвестирования и увязки интересов бизнеса разных стран. Сегодня мне звонят из Киева, Калининграда, огромной России: можно ли им у нас то или другое купить. Причем знают, кто делает и как взять. Вокруг нас работают, преодолевают таможенные преграды. Интерес и бизнес во всем мире не знают границ.

Можем в этот мировой процесс включиться и мы, подстраховав, поддержав, повторяю, наших передовиков. Другого я не вижу.

Беседовала
Ирина ЖУКОВА

КГБ, МВД... Кто следующий?



Андрей Игоревич НАРЕЙКО, 32 года.

Генеральный директор фирмы ТРЕВЕЛИНК-ИНВЕСТ.

Окончил МРТИ, аспирантуру. Женат, двое детей. Побеждал страх, спускаясь на горных лыжах с отрогов Карпат, Кавказа, Кольского полуострова. Сотрудничал с предприятием, создававшим "БУРАН" - вариант советского "Шатла". Создавал дело, думая о завоевании доверия заказчиков с очень короткими именами: МВД, КГБ, МО.

Вывел фирму на прямое партнерство со всемирно известной MOTOROLA.

Лидер, в котором сочетается энергия и обаяние.

Безупречной репутацией дела дорожит превыше всего.

С А. И. Нарейко беседует президент рекламного агентства "Магнарт" Николай КУЗНЕЦОВ.

- Давайте начистоту, Андрей Игоревич. Вы изначально сделали ставку на тех, кого другие стараются избегать...

- Потому что с тем же МВД нужно вести чистый и честный бизнес. Мы сознательно выбрали мощных и требовательных заказчиков, чтобы показать уровень, на котором можем работать. Наши разработки значительно превзошли негибкие, избыточные , неприемлемо дорогие системы связи для спецструктур, которые производил государственный ВПК. С другой стороны, это довольно тяжелое и не очень прибыльное дело.

- И вы отняли у ВПК хлеб ?..

- Чтобы сберечь значительные средства силовой ветви. Они сами сделали выбор. Так, наши автоматизированные системы оповещения (АСО) установлены в штабах ГО и ЧС более 150 городов СНГ.

- И что же, вы никому не обязаны?

- Обязаны. Переменам, которые заставили считать деньги и в принципе породили саму возможность бросить ВПК вызов. Здесь не было никаких закулисных сделок. Мы победили, потому что просчитали потребность и удовлетворили ее. Когда под Гродно запылал крупный сельскохозяйственный комплекс и пожарные не могли справиться с огнем, выручила связь. Мощные радиостанции, поставленные пожарникам нами. Пожарные средства прибывали с расстояния 60—70 километров. Их действия координировались по рации непосредственно из центра. Пожар потушили. Теперь у нас заказывают такие системы республиканское и областные управления пожарной охраны.

- Вы любите конкуренцию...

- Да, это увлекательно —- опережать. Общеизвестно, что существующие оперативные средства связи милиции морально устарели. Предполагаю, что "Мерседес" премьер-министра М. Чигиря был успешно угнан только потому, что преследовавшие его не имели современных радиостанций. Р/с "Виола", которой вооружена милиция, позволяет работать только через центр, куда стекается информация и откуда выдаются команды. С такой техникой рассредоточенные по городу посты не в состоянии самостоятельно отслеживать преступника, напрямую прослушивая эфир. Имея радиостанцию с функцией сканирования по каналам, простой оперативник мог самостоятельно принять решение, где поставить заслон, потому что любой маневр угонщика моментально бы становился известен всем постам.

- Естественно, вы решили и тут помочь МВД...

- Мы решили помочь всем. Были изучены альтернативные варианты полицейской связи производства Японии, Германии и США. MOTOROLA превзошла конкурентов. Это факт, что именно ее спецсвязью пользуются ведущие страны мира. В начале года мы закончили опытную эксплуатацию средств связи MOTOROLA в МВД республики. Ранее просто спускали "сверху" неконкурентоспособную продукцию самодовольного ВПК. Теперь же мы получили сертификат на все технические характеристики, в том числе санэпидемнадзора: радиостанции MOTOROLA безвредны с точки зрения излучений.

- Каким стандартам соответствуют эти радиостанции?

- Военным стандартам США MIL-STD 810 C, D, E, обеспечивающим нормальную работу станции в особо трудных условиях: дождя, высокой влажности, пыли, соляного тумана, механических ударов и вибраций, пониженного атмосферного давления, высоких и низких температур.

- Вы получили заключение, рекомендующее радиостанции МОТОРОЛА к применению в МВД и ВВ. Известно, что Администрация уделяет особое внимание силовым структурам. Кому еще уже сейчас нужна первоклассная техника?

- Заинтересовались частные детективы. Мы выдали для опытной эксплуатации ретранслятор и мобильные средства связи Ассоциации детективных служб "Мэта". Им нужна конфиденциальная связь между мобильными постами, центральным офисом и охраняемыми объектами.

Пришел владелец автомобиля "Mercedes-300". Его гараж в 6 км от дома. Никто не смог предложить ему такой охранной сигнализации, которая давала бы знать о покушении на угон на таком расстоянии. Мы решили проблему. Получили разрешение на использование отдельной частоты, установили в его машине мощную мобильную радиостанцию, а для себя он купил портативную. Теперь срабатывание сигнализации он услышит и за десятки километров от машины.



Поступили заказы на подобную систему и от банков. Но банкирам мало знать, что система охраняет автомобили, им нужно знать, какую именно из машин взламывают.

- Подробнее о банкирах, пожалуйста.

- В банковскую связь мы закладываем возможность шифрования и экстренной помощи.

Я прошел специальное обучение в американской фирме "TRANSCRIPT" по установке и программированию scremblers. Скрэмблеры - это устройства, позволяющие шифровать речевое сообщение в радио- и телефонном каналах. На хороших моделях число комбинаций доходит до ста триллионов. Первые пять скрэмблеров приобрел один из минских банков.

Важно сделать переговоры недоступными для посторонних ушей.

Канал экстренной помощи "911" в Минске уже создается. Наша связь будет с ним совместима.

Безопасность банкиров усилят специальные скрытые устройства. MOTOROLA предлагает массу таких дополнительных гарнитур. Пример: вот человек, у которого нет никаких переговорных приспособлений. Но все не так! У него в ухе спрятан телесного цвета миниатюрный приемопередатчик, который включается от голоса и ведет прием информации. Сама радиостанция - под пиджаком. Вы можете вести переговоры, не беря радиостанцию в руки. Эти устройства очень заинтересовали службы охраны банков.

А вот возможности мобильной станции GM 300. Она позволит банку организовать удаленный пункт считывания кредитной карточки. С ее помощью передаются данные с компьютера на компьютер. А если в ЭВМ ввести карту района, где движутся инкассаторские машины, то спецустройство глобального позиционирования позволит определить их местонахождение с точностью до 20 м. В любой момент! Вы помните угон инкассаторского КаМАЗа. И сколько его искали.

Станция GM 900 специально конструировалась для работы в охранной системе, она имеет устройство, которое выдает сигнал SOS в эфир.

- Кто ваши партнеры по бизнесу в СНГ?

— Мы не смогли бы чувствовать себя так уверенно, не имея надежного партнера в России и Украине. Фирма "TRAVELINK" является техническим центром MOTOROLA с 1989 г. Расположена в Москве.

Два года назад было принято решение об образовании таких же центров в Киеве "Тревелинку" и Минске "Тревелинк-инвест". Наша фирма - авторизированный дистрибьютер MOTOROLA по трем департаментам: RPG (двухсторонняя радиосвязь), RNSG (транкинговые системы связи, КВ-радиостанции, системы передачи данных), радиопейджинг. Продукцию получаем непосредственно со склада MOTOROLA.

В настоящий момент количество дружественных фирм, объединенных под названием "TRAVELINK", — более десяти по всей территории СНГ. Кроме названия их объединяет основной лозунг компаний "TRAVELINK" — "Максимальное удовлетворение потребностей заказчика".

- Быть может, так создаются транснациональные корпорации. Все хорошо, однако, факт отключения иракских средств связи по спецсигналу во время военных действий может вызвать опасения ...

- Что это может произойти и у нас? Польша , Россия и Украина выбрали для своих силовых структур аппаратуру MOTOROLA. Российский НИИ спецтехники досконально ее исследовал. MOTOROLA никогда не пойдет на подрыв марки, на то, чтобы начинять технику компонентами-"диверсантами". Да и у нас в Беларуси есть центр по защите информации. Превосходство радиостанций "МОТОРОЛА" очевидно. Их максимальная мощность в 5 раз выше, чувствительность в 5 раз больше, а габариты в три раза меньше, чем у отечественных. Это не любительская, это - профессиональная связь.

- Есть ли ограничения в применении радиосвязи для наших потребителей?

- Ограничения есть. Средства связи могут быть реализованы организации при наличии у нее разрешения на радиочастоты от Государственной инспекции электросвязи. В противном случае средства связи не могут быть поставлены.

- Но радиочастоты - это исчерпаемый ресурс...

- Именно поэтому, чем раньше вы обратитесь в ГИЭ, тем вероятнее, что частота вам достанется. Правда, за нее нужно ежегодно платить. Впрочем, также как и за землю.

- В чем именно заключается ваш творческий компонент, который вы включаете в услугу?

- Все заказчики уникальны. Будь то крупная организация, будь то частное лицо. Каждый хочет не просто купить аппаратуру, а получить систему, которая решала бы его проблемы.

Устарела связь на Белорусской железной дороге. Но это не значит, что она в один присест может списать старое и закупить современное оборудование. Нужен проект поэтапного переоснащения. Мы начали с модернизации связи на узловых станциях, значительно расширив ее функции. Наши ноу-хау в том, как наиболее рационально оптимизировать переход с "доисторического" на современный уровень связи. Как заставить работать то, что имеется, в едином комплексе с тем, что мы поставляем. Как получить максимальный финансовый и технический эффект. Все системы, которые мы проектируем и устанавливаем, работают и работают именно так, как того хочет заказчик.

- А заказчик, возможно, совсем не представляет, в чем отличие вашей связи от того же "Белсела"?

—"Белсел", или мобильный радиотелефон, - это частный случай современной связи. Он ориентирован на потребность в мобильном, дуплексном (вы слушаете и говорите одновременно) малогабаритном средстве связи. Полный аналог традиционного телефона, но с расширенными функциями в подключении факсимильных аппаратов, передаче электронной почты и т.д.

С другой стороны, никому в голову не придет оснастить сотовым телефоном наряд охраны. Он не сможет действовать в оперативной обстановке, так как ему необходимы надежные средства двухсторонней связи, позволяющие мгновенно связаться друг с другом, а также с центральной радиостанцией. Такая радиостанция работает в симплексе (говорите и слушаете попеременно) и может иметь выход на АТС, но задача заменить сотовый телефон перед ней не стоит.

Наши радиостанции выполняют свои уникальные функции, и в нише оперативной беспоисковой связи они незаменимы.

Строители, пограничники, транспортники, энергетики, таможенники, нефтяники - скоро всем им преимущества MOTOROLA радиостанций, думаю, объяснять не придется.

- Однако дело в том, что ваш рассказ и мне во многом в новинку. Надо бы и других информировать...

- Мы начали это широко делать. Мы дорожим своим именем и доверием клиентов. Закупаем дополнительное диагностическое оборудование, расширяем сервисный центр, выходим на более широкий круг потребителей, чтобы показать: вот чего вам по-настоящему не хватает, вот что даст вам современная связь. Вот как будете вы с ней развиваться, вот что вам понадобится завтра. ТРЕВЕЛИНК-ИНВЕСТ - это полная поддержка заказчика.

КОНВЕРСИЯ–95

ВОЕННЫМ ГОРОДКАМ — НОВУЮ ЖИЗНЬ

Исполнительной дирекцией ПРООН/МОТ "Международный проект по конверсии", который официально действует в Беларуси с ноября 1994г., в Минске проведен семинар. Участие в нем приняли свыше 80 представителей из демилитаризованных военных городков, МОТ, представительства ООН, государственных и общественных организаций.

Обозреватель "НЭГ" Александр ТРОПИН попросил исполнительного директора "Международного проекта по конверсии" Александра КОЗЕЛА рассказать о целях и задачах этого учреждения ПРООН/МОТ.

— Александр Григорьевич, почему все-таки "Международный проект по конверсии"? Речь ведь, насколько я понял, идет о национальных проблемах?

— Сегодня, пожалуй, нет такой национальной проблемы, которая бы не влияла на международную обстановку, особенно в таком густонаселенном регионе планеты, как европейский континент.

Поскольку Республика Беларусь во все времена занимала ключевое геополитическое и стратегическое положение в нашей части света, на ее территории еще в пору существования Союза ССР концентрация воинского контингента была самой высокой в Европе. Один военнослужащий здесь приходился на 43 человека гражданского населения, что в 14,7 раза превышало такое соотношение в России, в 2,7 раза — в Казахстане и в 2,3 раза — в Украине.

После вывода российских войск перед республикой встала серьезная экономическая проблема освоения 4,6 млн.гектаров земель, где "квартировали" войсковые части и соединения, располагались многочисленные военные городки, которых только в 1993-1994г.г. освободилось около 100. Более 100 тыс.военнослужащих и их семей потеряли работу. Такое же количество военных объектов предполагается высвободить в 1995—1996г.г. Общие расходы на эти цели, по оценкам международных экспертов, составят примерно 8 млн.долларов США, а с учетом природоохранных мероприятий увеличатся в 1,8 раза.

Естественно, это в сущности благое дело одной Беларуси не по силам, тогда как результаты его имеют международное значение. Поэтому Представительство ООН и МОТ как организации, последовательно выступающие за мир и прогресс, как уже бывало не раз, откликнулись на проблемы нашего государства, продекларировавшего курс на безъядерный и нейтральный статус. Международная организация труда подготовила проект конверсии военных городков в зоны занятости, предпринимательства и энергосбережения.

Около двух лет назад председатель тогда еще Госкомтруда Георгий Бадей, первым заместителем которого я был, вышел с конкретными предложениями по созданию демилитаризованных зон развития предпринимательства и энергосбережения, над которыми мы уже работали где-то в течение года. Наш проект был одобрен, и впервые в практике ООН и МОТ осуществляемая ими в Беларуси миссия была поручена местным специалистам. В этом был свой резон. Поскольку по существующей практике обычно в таких случаях эти организации направляли своих экспертов, а затем эмиссаров, которым и в западных-то странах со стандартизованным укладом жизни требовалось определенное время для общественной, национальной и социальной адаптации. В наших условиях это происходило бы гораздо дольше. А за это время приходило бы в негодность и разворовывалось оставленное оборудование жизнеобеспечения, да и сам жилищно-производственно-административный фонд. Многие люди, лишившись возможности зарабатывать на жизнь, положили начало неконтролируемой миграции как внутри республики, так и за ее пределы.

Одним словом, с нашей подачи было найдено оптимальное решение, которое органически соответствовало национальным интересам в данном вопросе. 27 мая 1994г. Совет Министров республики принял постановление N 389 "О международном проекте по конверсии военных городков в зоны занятости, предпринимательства и энергосбережения", заложив национальный фундамент под "Международный проект по конверсии".

На первой нашей конференции "Социально-экономическое возрождение военных городков через демилитаризацию" 26-27 апреля 1995г. мы обнародовали разработанную Национальную программу и международный проект по созданию на базе военных городков зон интенсивного развития предпринимательства по рыночным принципам. Более 250 участников ее, в числе которых были представители Президента, правительства, зарубежных представительств, общественных и официальных учреждений, предпринимателей, финансистов, приняли итоговый документ, открывший путь к практическим действиям.

— Александр Григорьевич, мы привыкли под конверсией понимать обычно перепрофилирование военных предприятий на выпуск продукции мирного назначения. Вы же вкладываете в это понятие несколько иной смысл...

— Возможно. Но если конверсия преследует цель обеспечить общественное благо, то и в центре ее должен стоять человек с его насущными проблемами и интересами. Вот от этого мы и отталкивались при разработке "Международного проекта по конверсии".

— Что конкретно предусматривается вашей программой?

— Эффективное использование базы военных городков, природных ресурсов и географического положения на рыночном уровне. Что это означает? Создание наиболее благоприятных условий для отечественных и зарубежных инвесторов в развитии среднего и малого бизнеса в сфере услуг на базе уже существующих поселений. Дело в том, что лишенные возможности трудиться и в связи с этим материальной основы для жизни, жители этих городков будут вынуждены неконтролируемо мигрировать в другие районы, создавая демографический дисбаланс и при нынешней безработице социальную напряженность в наиболее неблагополучных регионах.

В то же время люди, проживающие в военных городках, как правило, специалисты высокого класса, а эти зоны имеют хорошую базу для самодостаточной социальной инфраструктуры. Надо еще учитывать и то, что городки располагаются в районах менее компактного проживания, что делает актуальной задачу закрепления в них проживающего населения. Добавим сюда и природные возможности в демилитаризованных зонах. Таким образом, получается, что от решения проблемы социально-экономической реанимации этих объектов выигрывают не только они сами, но и государство в целом.

— Каким же образом вы надеетесь вернуть их к жизни в мирном качестве?

— Прежде всего, и это, наверное, будет приоритетным, — организация высококлассного автосервиса. Возьмем только по Бресту. Тут неисчерпаемые возможности в организации для так называемых водителей-дальнобойщиков комплексных сервисных центров, где они могли бы не только получить техническую помощь, но при необходимости воспользоваться культурно-бытовыми, медицинскими, оздоровительными услугами, перекусить, посетить бар, хорошо отдохнуть и даже пройти таможенную процедуру пересечения границы. Все это поможет ликвидировать очереди на контрольно-пропускных пунктах, создаст бытовые условия близкие по стандарту к западным для иностранных транспортников. Организация такого же обслуживания в пунктах перегрузки грузов, перестановки вагонов на железной дороге. Кстати, это ведь не только в Бресте возможно, но и, скажем, в Крупках, да и на протяжении всех наших дорог. Ведь республика — транзитная держава. И зарабатывать, вероятно, лучше не на высоких транзитных налогах, которые вызывают адекватную реакцию у наших соседей, а на хорошо поставленном сервисе. Кроме того, перспективными направлениями являются деревообработка, швейное производство, в отдельных экологически чистых районах сбор лекарственных трав, тепличное и огородное хозяйство, овощепереработка, грибоварение, производство товаров народного потребления и т.д. и т.п. Одним из перспективных направлений будет и участие в общенациональной программе по энергосбережению. Учитывая актуальность этой проблемы, к конверсии в Беларуси подключилась Европейская экономическая комиссия ООН/ЕЭК.

— А что, собственно, вы планируете в этой области?

— Прежде всего о самой проблеме. Сравнительный анализ показывает, что от былого Союза нам досталась энергоемкая экономика. Например, энергоемкость валового национального продукта в Беларуси в 1985—1990г.г. была в два с лишним раза выше, чем в странах Западной Европы. По оценкам западных и отечественных экспертов, уже сегодня имеющийся потенциал энергосбережения у нас равен 30—40%. Нужно не забывать, что энергосбережение — это самый дешевый источник энергии. Если сейчас один установленный кВт на гидростанции стоит $5000, на АЭС — $1600, ГРЭС — $1000—1200, то сбереженный — всего лишь $300—400.

Так вот, мы намерены заняться организацией производства тепловой и электроэнергии по современным высокопродуктивным технологиям, учета потребления, режима экономии, развитием нетрадиционных способов энергообеспечения, выпуском энергосберегающего оборудования и материалов, подготовкой высококвалифицированных специалистов по энергосбережению.

— Александр Григорьевич, планов у вас, как говорится, громадье. Но кто будет их финансировать?

— Для начала я назову основных участников проекта, чтобы представить, так сказать, гарантии его реализации. Итак, национальные: Мингосимущество, Минтруда, Минобороны, Минэнерго, ведущие ассоциации предпринимателей и работодателей, акционерный банк "Беларусь", местные власти. Теперь о зарубежных. Это МОТ, ООН/ЕЭК, Британская добровольная помощь за рубежом (БЕСО), Регион Эмилия Романья и Ассоциация малого бизнеса и местного экономического развития (Италия). А кроме того, мы приглашаем к участию всех желающих как у нас в стране, так и за рубежом. Кстати, для наших инвесторов и предпринимателей действуют определенные льготы в налогообложении, таможенных процедурах и ряд других привилегий.

— Какие выгоды от вашего проекта государству?

— О части из них я уже сказал. Это выгоды демографического порядка, в развитии предпринимательства и привлечении иностранных инвестиций, энергосбережении. А кроме того, мы планируем создание в ближайшем будущем более 100 тыс.рабочих мест, причем не только для жителей военных городков. Практически это значит, что опережая неизбежно грядущую реструктуризацию экономики, мы предлагаем государству уже готовый, адаптированный к рыночным условиям экономический сектор. Причем, как мы рассчитываем, корпорированный. Далее мы предлагаем развитие малонаселенных районов, с самодостаточной системой жизнеобеспечения. И наконец, конкретную продукцию легкой, пищевой, фармакологической, строительной, деревообрабатывающей и других отраслей промышленности и сельского хозяйства. Думаю, что этого уже более чем достаточно, чтобы государство оказало и нам поддержку.

— И наконец, о чем шла речь на прошедшем недавно семинаре?

— Была создана дилерская сеть или, вернее, ее основа из 50 человек в различных военных городках республики. Президентом ее избран Юрий Князев.

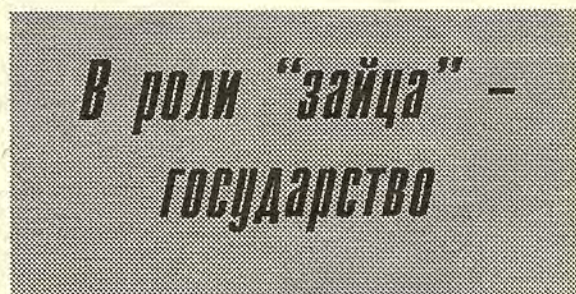
— Можно считать, что "Международный проект по конверсии" в Беларуси стартовал?

— И пока неплохо...

ПАССАЖИРСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ

Недавно состоялось расширенное заседание коллегии Министерства транспорта и коммуникаций с участием министров экономики, финансов, жилищно-коммунального хозяйства, председателей исполкомов областных советов и Мингорисполкома, а также председателей правлений Белкомстройбанка и Приорбанка. Речь шла о выполнении Республиканской программы функционирования и развития пассажирского транспорта до 2000 года.

Одним из центральных вопросов, вынесенных на обсуждение, было освоение выпуска и ремонта подвижного состава на предприятиях Беларуси. Министр транспорта и коммуникаций Александр Лукашев проинформировал участников заседания о том, что уже удалось сделать в этом направлении. На лидском опытном заводе "Неман" организовано производство автобусов для внутригородских перевозок ЛиАЗ-5256 с годовым объемом 250 единиц. Акционерным обществом "Амкодор" освоена сбор-



ка автобусов "Икарус-280", планируется в дальнейшем осуществлять ее, используя комплектующие собственного производства. Объединение "Белавтомаз" приступило к выпуску междугородных автобусов "Неоплан". Более 120 автобусов "Икарус" в год будет ремонтировать после проведенной реконструкции авторемзавод в Гомеле, а на здешнем вагоноремонтном заводе изготовлен опытный образец пригородного пассажирского вагона, выполненный на базе подвижного состава, отработавшего свой ресурс. Заводом "Белремокоммунмаш" организован выпуск троллейбусов.

На предприятиях отрасли освоен выпуск сотен наименований запасных частей и комплектующих для "Икарусов" и железнодорожного транспорта, осуществляется комплекс других мероприятий, призванных повысить эффективность работы пассажирского транспорта.

В числе причин, сдерживающих плановую реализацию программы, была названа недостаточная финансовая поддержка государства. Несмотря на то, что из госбюджета предусматривалось ежегодно выделять деньги на закупку около 1000 автобусов, 10 дизель-поездов, 3 электропоездов, 48 пассажирских вагонов, 2 самолетов, 300 троллейбусов и 20 трамваев, в 1994 г. транспортники получили только 40 млрд. рублей, или 3,3% от предусмотренной потребности, а в 1995 г. — 100 млрд.руб., или 7% соответственно, чего хватит лишь на приобретение 90 автобусов и 92 троллейбусов.

Не выполняют "программных" обязательств и местные органы управления. В 1994 г. на обновление парка подвижного пассажирского состава облисполкомами выделено всего лишь 3 млн.рублей. Реализацию программы приходится осуществлять за счет инвестиционных фондов Минтранса, Минжилкомхоза и Минпрома. В прошлом году из этих средств было использовано 66,8 млрд.руб.

Экономические трудности транспортной отрасли усугубляются существующей системой налогообложения и отсутствием компенсационного механизма покрытия расходов на льготные перевозки. Действующие тарифы не обеспечивают рентабельную работу на внутригородском и пригородном пассажирском транспорте. Удельный вес выделяемых в доходах дотаций на пассажирские перевозки сократился с 73,7% в I квартале 1993 г. до 58,6% во II квартале 1995 г., а по внутригородским и пригородным — соответственно с 70,9% до 58,2%.

Финансовое положение предприятий пассажирского транспорта продолжает ухудшаться. Обновление подвижного состава производится только на 10% от потребности.

Признав, что выполнение программы осуществлялось на уровне, обеспечивающем минимальные потребности населения в транспортных услугах, коллегия обязала соответствующие подразделения и службы Минтранса представить в Минфин и Минэкономики обоснованные расчеты потребности отрасли в обновлении подвижного состава. В 1996 г. для предприятий пассажирского транспорта необходимо приобрести 950 автобусов, 12 пассажирских локомотивов, 20 вагонов, 10 дизель-поездов и 3 электропоезда; в 1997 и 1998 гг. — по 800 автобусов, 10 пассажирских локомотивов и 25 вагонов, 10 дизелей и 3 электропоезда. А начиная с 1999 г. ежегодно предусматривать нормативное обновление подвижного состава.

Соответствующим отделам и службам поручено представить в правительственные органы предложения по дотациям на социально значимые перевозки с авансированием их под планируемый объем, по порядку утверждения тарифов на пассажирские перевозки, финансированию закупок подвижного состава.

Анатолий ДИДЫК

ЗАКОНЫ И ЖИЗНЬ

Юристы, несмотря на профессиональную "разномастность", народ, надо сказать, себя уважающий. Адвокаты не составляют исключения, скорее наоборот. Их самоуважение усиливает элитность отбора и независимость от государства и казны при выполнении своих профессиональных обязанностей — конституционно гарантированной защиты прав и интересов граждан. Данное обстоятельство во многом и предопределило цеховую замкнутость адвокатуры.

Размеренную, устоявшуюся жизнь "цеховиков" нарушило введенное лицензирование адвокатской деятельности, которое явилось контрмерой против чересчур уж шустрых порой юристов-предпринимателей. Однако страсти вскоре улеглись, и адвокатский корпус привычно зашторил окна в своем доме. С его хозяйкой, президентом Союза адвокатов Беларуси Натальей АНДРЕЙЧИК и состоялся наш разговор.

Адвокатура — не сфера предпринимательства

— Наталья Иосифовна, сколько все-таки соискателей адвокатской лицензии осталось "за бортом" и по каким причинам?

— Всего в квалификационную комиссию на данный момент обратилось порядка 1350 человек, из них около тысячи уже работающих адвокатов. Выдано 1200 разрешений. Среди отсеявшихся шесть наших коллег. Основную массу неудачников подвела слабая профессиональная подготовка. Обращается, например, бывший участковый инспектор милиции. Норм гражданского права не знает. Задаешь простейший вопрос о разделе жилплощади и слышишь в ответ: зал с ванной — одному, спальню с туалетом — другому. Понятно, что клиент, обратившись к такому адвокату, потеряет, образно говоря, и зал, и спальню.

Но прежде всего уже сам закон об адвокатуре ограничил приток тех, кто брал разрешения в исполкомах на юридические услуги. Он поставил препятствие ранее судимым и уволенным из правоохранительных органов по компрометирующим обстоятельствам. Пополнять адвокатуру людьми, которым не нашлось места в суде, прокуратуре, милиции, — неуважение не только к ней, но и к правосудию в целом.

Надо сказать, что часть людей, которые по-настоящему хотели заниматься адвокатской работой и не получили лицензию с первого раза, потратили год на подготовку, показали надлежащие знания и добились поставленной цели.

— Каким образом устанавливается наличие так называемых компрометирующих обстоятельств увольнения? Ведь у нас и вора могут проводить по собственному желанию, а для нормального работника и статью отыскать. К тому же запрет на профессию, насколько я знаю, налагает суд, а не комиссия.

— Компрометирующие обстоятельства — это не субъективное мнение кого-то из членов квалификационной комиссии. Во внимание принимаются записи в трудовой книжке соискателя лицензии. Например: "Уволен за появление на рабочем месте в нетрезвом состоянии в соответствии с такой-то статьей КЗоТа". Могут быть и иные формулировки, из которых видно, что человек уволен с работы за недостойное поведение (прогул, хищение и пр.). Таким образом, перечень компромата ограничивается КЗоТом. Никаких дополнительных сведений мы не собираем и, возможно, зря. Как вы уже заметили, многие проштрафившиеся на работе, действительно нередко увольняются по собственному желанию. Даже зная истинные причины увольнения, мы практически бессильны оградить свое ведомство от недобросовестных соискателей лицензий. Однако жизнь показывает, что такие люди не задерживаются и в адвокатуре.

Имеет под собой основание и второе ваше замечание относительно незаконных увольнений. Но на то есть суды, где человек может восстановить свое доброе имя.

— Кто входит в состав квалификационной комиссии, "а судьи кто"?

— Прежде всего подчеркну, что прием в адвокатуру как независимую организацию — дело ее членов. Тем не менее в состав комиссии включены ученые из Белгосуниверситета Тамара Белова и Людмила Зайцева, представитель Минюста Валентина Борейша. Цель — расширить ее людьми, не связанными корпоративными интересами. Участвуют в работе комиссии и квалифицированные адвокаты-практики из всех областей республики. Персональный состав квалификационной комиссии утвержден министром юстиции Беларуси.

— Не привело ли лицензирование к монополизации адвокатской деятельности? Что ни говори, а количество выданных разрешений поддается искусственному регулированию.

— Здесь необходимо знать историю. Долгое время никаких иных адвокатских объединений, кроме коллегий, не существовало. Так повелось еще со времен присяжных поверенных. "Перестройщики" кинули опасный, на мой взгляд, лозунг: "Разрешено все, что не запрещено законом". И, как грибы после дождя, пошли расти правовые кооперативы. Следом за ними совершенно неожиданно и непонятно каким образом появились юристы-предприниматели. Они в явочном порядке регистрировались по месту жительства и стали заниматься адвокатской практикой. А между тем, адвокатура — не сфера предпринимательства. Но о какой монополизации данной деятельности идет речь, если сегодня примерно 200 адвокатов работают индивидуально? Выдавая юристу лицензию, мы не знаем, как он намеревается работать: в составе коллегии или нет. В настоящее время мы заинтересованы пополнить свои ряды в Гомельской, Витебской и Могилевской областях.

— Раз уж по соседству с коллегиями адвокатов работают индивидуалы, то наверняка между ними существует конкуренция. Как она выглядит на практике, соблюдаются ли правила игры?

— Адвокаты, будь они "коллегиальные" или частные, всегда конкуренты. У нас никогда не было "уравниловки", поэтому опытные работники имеют большую "обращаемость" и, соответственно, заработок. Конкуренция на том и построена, что из двух юристов ценится наиболее профессионально сильный. Как и во всякой работе, в адвокатуре выработаны неписаные законы, правила адвокатской этики, которых необходимо придерживаться. Поведение защитника не должно подрывать доверие к адвокатуре в целом, умалять достоинство рядом работающего коллеги. К сожалению, бывают случаи недобросовестного соперничества, когда популярность завоевывается недопустимыми методами. Такие факты выявляются и становятся предметом самого строгого осуждения. Запрещается, например, привлекать клиентов путем использования личных контактов со следователями, судьями. Недопустима и самореклама. Адвокат вправе указать только виды оказываемой юридической помощи, время и место приема. Не допускается афишировать свои способности и возможности. Профессионала высокого класса слава находит сама.

— Меня удивляет, что в России, где рыночное законодательство развивается более интенсивно, до сих пор не принят закон об адвокатуре. В дискуссию вокруг его проектов вовлечены и ученые, и практики. Белорусский же закон благополучно отметил уже свою вторую годовщину.

— Данный документ был заложен в законопроектные работы. В его разработке принимали участие Союз адвокатов, Министерство юстиции. Прошла длительная процедура обсуждения, в т.ч. через прессу. Благодаря принятому закону мы сохранили адвокатуру в Беларуси, дали возможность нормально функционировать судам. У нас не произошло того, что сейчас делается в той же России или Украине (там, кстати, приняли подобный закон, но он оказался неудачным, недееспособным). Белорусский вариант наиболее приемлем в настоящее время, так как учитывает и исторически сложившиеся традиции, и новые веяния. Все новеллы, содержащиеся в нем, так или иначе ранее опробовались, только не закреплялись в таких формулировках. За два года действия закон доказал свою жизнеспособность. Возможно, есть шероховатости, недочеты, но в целом он работает. Затяжка в принятии адвокатского закона в России привела к невосполнимым потерям, о чем нам при встречах не раз говорили российские коллеги.

— Тем не менее закон об адвокатуре вызывал и вызывает немало критических замечаний в свой адрес, в том числе, как ни странно, со стороны самих адвокатов. Планируется ли внесение в него изменений и дополнений?

— Одно из проявлений правового нигилизма, о котором много судачат, как раз в том и заключается, что одной рукой пишется закон, а другой — изменения в него. Это порочная практика. Любой акт парламента проходит определенную процедуру принятия, обдумывается, примеряется к жизни. Исправить его много охотников, но вначале следует исполнять принятое. А у нас сплошь и рядом: не согласен с законом — поступаю, как считаю нужным. В Закон "Об адвокатуре" никаких изменений вносить пока нет необходимости. Все, что в нем заложено, нормально функционирует.

Беседовал
Александр БАЛЫШЕВ

ИНВЕСТИЦИИ

Что делать, если на проект не хватает денег?

Такой совет действительно хорош. Подумайте сами: тот, кто пользуется лизингом, не нуждается в кредите, может применять для платежа не только денежную форму, но и произведенную на лизинговом оборудовании продукцию, различные виды услуг и т.д. Собственно, высокопоставленные чиновники, которым положено решать проблему привлечения и реализации инвестиций, прекрасно осведомлены о преимуществах лизинга. Знают о его достоинствах и заграничные инвесторы, "сидящие" на мешках с деньгами. Но вот почему-то ни те, ни другие не используют этот самый лизинг так, как можно было бы.

В чем же причина стойкой нелюбви к нему? Она лежит на поверхности. Чтобы ее увидеть, достаточно послушать, например, г-на ШТУЛЬМАНА, который отвечает за регион Восточной Европы в крупнейшей немецкой лизинговой компании Зюдлизинг ГмбХ. С ним беседует наш корреспондент Дмитрий НЕСТЕРЕНОК:

Искать кредит? Нет! Использовать лизинг

— Г-н Штульман, расскажите, пожалуйста, о вашей фирме.

— Зюдлизинг ГмбХ является 100-процентным дочерним предприятием Юго-западного Земельного банка земли Баден-Вюртемберг. Головное отделение фирмы находится в столице земли Штутгарте. Зюдлизинг ГмбХ, таким образом, самая крупная лизинговая компания в южной части Германии. И одна из самых крупных в Европе.

— Это универсальная лизинговая компания или вы на чем-то специализируетесь?

— В принципе спектр наших интересов достаточно широк. Но поскольку в земле Баден-Вюртемберг интенсивнее других развиваются такие отрасли как машиностроение, дорожная техника, микроэлектроника, химическая промышленность, то именно в них мы имеем наибольший успех. Могу перечислить основные объекты нашего лизинга: автопоезда, техника для офисов и устройства ЭВМ, производственные машины, краны, устройства телекоммуникации, объекты медицинской техники, оборудование, транспортные — дорожные, водные, воздушные средства, рабочая одежда. По последней позиции хочу отметить, что на крупных промышленных предприятиях требуется столь большое количество одежды, что она становится объектом лизинга.

— Имеются ли у вас какие-либо контакты со странами СНГ и как вы рассматриваете этот рынок?

— Среди государств СНГ мы работаем в основном с Россией. Сейчас, например, идут интенсивные переговоры с Газпромом о лизинге оборудования.

Основная трудность при работе с этими странами — получение гарантии. Нам нужна либо гарантия правительства, под которую можно получить экспортную страховку "Термеса", либо гарантия какого-либо банка, но этот банк должен иметь на счету в Германии деньги на сумму лизингового договора. Такими банками-партнерами в России для нас являются Инкомбанк и Сбербанк. Что касается Республики Беларусь, то она не использовала свою квоту от "Термеса" на получение кредитов в 300 млн.ДМ. Видимо, правительство вяло проводит политику привлечения иностранных инвестиций. Насчет Беларуси могу заметить, что нас, конечно же, интересуют новые рынки, но тут большую роль играет уровень риска. В вашей республике риск пока достаточно велик и поэтому нужны надежные гаранты.

Из высказываний г-на Штульмана становится понятно, что основное препятствие для быстрого и широкого продвижения иностранных лизингодателей на наш рынок — отсутствие гарантий.

Известно, что правительственные гарантии — вещь малодоступная. Но и к этим гарантиям предъявляются требования ликвидности, что не всегда возможно обеспечить. Поэтому более предпочтительными были бы гарантии банков. Но, как видно из интервью, из громадного количества российских финансовых учреждений доверием у немецких лизингодателей пользуются лишь два, один из которых находится в близких отношениях с отечественным Сбербанком. Поэтому здесь могли бы быть применены различные варианты комбинированных гарантий, главная сущность которых должна оставаться неизменной — обеспечивать высокую ликвидность. Однако еще одно требование — необходимость наличия ресурсов на счету нашего банка-гаранта в Германии на сумму лизингового договора — полностью расстраивает возводимую схему. Вывод можно сделать только один: простыми схемами здесь не обойдешься.

А стоит ли овчинка выделки? Может быть, правы те бизнесмены, которые считают, что лизинг удорожит стоимость оборудования настолько, что его окончательная цена окажется многократно завышенной и проект станет нерентабельным.

Конечно, все нужно считать. Но в любом случае при сравнении вариантов, основанных на ссуде денежных средств, с одной стороны, и товарном кредите в основные средства (читай — лизинг), последнее оказывается более выигрышным уже из анализа рисков, сумм платежей на каждом, а главное — на первом этапе. Это связано с тем, что предприятие освобождается от необходимости единовременной мобилизации средств на полную оплату покупаемого имущества, или от 15% предоплаты в случае займа, получаемого от европейских и американских кредиторов.

Поэтому для многих наших производителей вариант лизинга, как альтернатива стандартной ссуде, был бы весьма приемлем. Но как же быть с предоставлением гарантий? Эта задача также вполне решаема, хотя и непросто. О способе решения мы уже писали в "НЭГ".* Да, он достаточно сложен, но вполне реален. Сущность его заключается в комбинации страхования с залогом, что практически полностью исключает риски лизингодателя.

Реализация такой схемы была бы особенно хороша при условии помощи правительства, заключающейся в предоставлении политических и юридических гарантий конкретному лизингополучателю под подробные бизнес-планы, внятно доказывающие эффективность и реальность проектов, а также их окупаемость (речь идет об иностранном лизинге, т.е. валютной окупаемости).

Александр ВОРОНИН,
кандидат технических наук,
директор консалтинговой фирмы "Интелкэш"

* См."НЭГ" N 25 за 21.06.95 г., стр.28, Александр Воронин "О рисках, рейтингах и гарантиях"



Сдвинем ли землю?

Существует формула: труд — отец богатства, земля — его мать.

При переходе к рыночной экономике неизбежно встает вопрос, в каких формах земля должна включаться в хозяйственный оборот.

Мы считаем, что земля должна быть объектом рыночным, дополненным системой государственного регулирования. Речь идет прежде всего об организации цивилизованного рынка земли, т.е. сферы, где осуществляются в различных формах ее купля-продажа, аренда, наследование и сдача в залог для получения банковского кредита. В этой связи, как показала практика, необходимо учитывать два момента, регулирующих земельные отношения.

Первый — морально-психологический фактор, который является серьезным препятствием для развития рынка земли, а именно неподготовленность значительной части населения к такому шагу.

Во-вторых, земля — это главное средство производства, которое имеет свои особенности. Оно незаменимо, характеризуется постоянным местоположением, пространственно ограничено, невоспроизводимо и в качественном отношении неоднородно. Качество и местоположение земли оказывают сильное влияние на перераспределение доходов и процессы воспроизводства. Отсутствие землевладельца и экономической ответственности, а также игнорирование научно-технического прогресса приводят к потере земельного качества, в результате чего государство недополучает в бюджет огромные суммы.

Причиной всему этому является сложившаяся за последние десятилетия партократическая система, где в рамках огосударствления собственности осуществлена национализация земли и следствием которой стал отрыв работника от земли, от средств производства и результатов собственного труда. Этот негативный процесс продолжается и по сей день.

Без частной собственности на землю немыслим рынок земли. Вопросы реформирования земельных отношений, и в первую очередь собственности на землю, оказались сегодня в центре внимания научно-практических дискуссий.

Если следовать логике, то земельные отношения являются экономическими и должны решаться профессионально с учетом последних достижений науки и практики. На данном этапе основным сдерживающим фактором развития производства, а также нормальных рыночных отношений является именно отсутствие частной собственности на землю в полном смысле этого слова. Под частной собственностью на землю мы понимаем прежде всего отношение людей к земле, как к своей, которое определяется совокупностью прав владения, пользования и распоряжения земельными участками. Необходимость введения частной собственности на землю определяется естественным интересом людей в присвоении источников жизненных ресурсов для удовлетворения своих материальных и духовных потребностей. Частная собственность является центральной проблемой земельной реформы. Она включает социально справедливое, добровольное, экономически обоснованное перераспределение земель между различными группами людей, а также создание действенного экономического механизма регулирования земельных отношений. Собственникам земли, кроме права пользования и владения ею, нужно в законодательном порядке предоставить право обмена земельных участков, их продажи, дарения, завещания, покупки, передачи в аренду, наследования аренды, залога для получения банковского кредита, передачи в качестве взноса в уставный фонд своего предприятия, а также компенсации убытков и стоимости при отчуждении частной земли для государственных и общественных нужд.

В компетенции государственных органов должны быть вопросы регулирования отношений, связанных с частной собственностью на землю. Функции государства в осуществлении земельной реформы мы видим в следующем: осуществление государственного контроля за целевым использованием земель; обеспечение охраны земельных участков; организация землеустройства; введение государственного земельного кадастра и мониторинга земель; защита прав собственников-участников; взимание рентных и других платежей; установление правил пользования земельным участком, учитывающих природоохранные требования; отчуждение частных земель для государственных и общественных нужд; изъятие участков земли в случае нарушения собственником земельного законодательства.

Такая модель права частной собственности является корректной для условий республики, поскольку учитывает как личные интересы, так и социальную справедливость в отношении пользования, владения и распоряжения земельным участком. Государство должно создавать необходимые условия для организации рынка земли, обеспечения его эффективности, определять права и обязанности собственника земли, обеспечивать разработку и соблюдение правил оформления сделок с землей, купчие, закладные, аукционы и т.д., создавать соответствующие компетентно работающие институты, которые осуществляли бы этот процесс.

Плата за землепользование является одним из важнейших рычагов, направленных на обеспечение рационального использования земель экономическими методами, формирование средств для землеустройства, повышения качества земель и их охраны, социального развития территорий. В этих условиях роль платы за землю состоит не в социально-экономическом выравнивании и искусственном устранении условий доходности предприятий, а в изъятии у них рентных доходов, связанных с использованием худших, средних и лучших по качеству и местоположению земель. Платежи за землю должны быть связаны с реальным уровнем производства и ценами на реализацию продукции, а также с размерами инвестиций, необходимых для расширенного воспроизводства качества земельных ресурсов. Эти платежи играют стимулирующую роль в вопросах рационального использования земель, включая природоохранные функции. Дифференцированная плата за землепользование обеспечивает равные условия хозяйствования на разнокачественных землях. Основным ее назначением является обеспечение самофинансирования системы управления земельными ресурсами.

Более чем актуальным сегодня является вопрос владения землей иностранным лицом. Притчей во языцех стала проблема невозможности приобретения участка земли иностранным инвестором наряду с острейшей потребностью в его капитале. В последнее время заметно активизировалась деятельность государственных органов в отношении политики привлечения иностранных инвестиций. Однако самое главное условие — прогрессивное законодательство, стимулирующее приток капитала, — на сегодняшний момент входит в разряд желаемых.

И последнее, о чем хотелось бы сказать. Изменение структуры земельной собственности, введение платности землепользования требует иного подхода к ведению государственного земельного кадастра. Под кадастром мы понимаем систематически поддерживаемый публичный реестр сведений о территории страны, базирующийся на топографической съемке участков собственности. Замечу, что недвижимая собственность здесь должна рассматриваться как "земельный участок и все здания и сооружения на нем". Их уже нельзя разделить, продать или купить раздельно. Информация, содержащаяся в кадастровой системе, является базисом для налогообложения, дает полную характеристику о состоянии земельного фонда республики, распределении его между собственниками, о природном и экологическом ее состоянии, ценах и налогах на землю, содержит геодезическую и картографическую информацию и другие сведения, необходимые для органов исполнительной государственной власти.

По нашему мнению, для решения проблемы земельного кадастра в республике назрела необходимость в ближайшее время разработать и принять закон о земельном кадастре с учетом мирового опыта.

Как видим, начинать необходимо с изменений в законодательстве. Отсутствуют нормы, правила, регулирующие процессы становления земельного рынка, который при оптимальных условиях своего функционирования может стать одним из основных источников пополнения государственного бюджета.

Василий ХРОЛ,
президент белорусской ассоциации "Нерухомасць"

ПРАВО НА ИМУЩЕСТВО.
Нужен закон о его регистрации

Создание полноценного рынка недвижимости невозможно без соответствующей юридической базы. Одним из элементов этой базы, по мнению специалистов, должен стать закон о регистрации прав на недвижимое имущество. Какова объективная основа необходимости такого акта, какие конкретно отношения он должен регулировать — об этом наш корреспондент Виктор Великоселец беседует с председателем правления ассоциации "Нерухомасць" Кириллом ХОЛОПИКОМ.

— Кирилл Вадимович, неужели проблему регистрации прав на недвижимое имущество сегодня можно обозначить как проблему номер один?

— О важности этой проблемы можно судить по тому, как к ней относятся в цивилизованном мире. Так вот, везде ее воспринимают очень серьезно. Дело в том, что без четкой, отлаженной системы регистрации прав невозможно соблюдение одного из фундаментальных прав человека — права собственности, в данном случае на недвижимость.

А гарантия защиты имущественных прав наряду с правом свободы слова,совести, печати и так далее — это первейшая обязанность цивилизованного правового государства.

Неслучайно, например, в некоторых странах архивы, где хранятся имущественные записи, охраняются гораздо более тщательно, чем банки, крупные денежные средства, другие материальные ценности. Так происходит потому, что это считается национальным достоянием, основой благосостояния государства. Если имущественные права граждан надежно защищены, то они могут спокойно совершать сделки на рынке недвижимости — этом важнейшем секторе рыночной экономики, совершенствуя и развивая его. То есть,если государство создает надежные гарантии защиты прав, то такое государство в принципе процветает, без этого его развитие невозможно.

— Какая практика регистрации прав на недвижимое имущество существует сегодня у нас в республике, чем она отличается от зарубежной, насколько соответствует потребностям сегодняшнего дня и перспективам?

— Существующая у нас в республике система регистрации имущественных прав на недвижимость в принципе отвечает требованиям сегодняшнего времени, т.е. она у нас есть. Но требованиям будущего, требованиям экономического развития она не отвечает. Так, например, сегодня у нас регистрируются только права собственности на жилье, нежилые административные помещения, земельные участки и договоры залога. Вот эти права собственности регистрирует государство. Кроме того, в кооперативах (дачных или гаражных) регистрируются права собственности на эти виды недвижимого имущества. Общий недостаток системы регистрации состоит в том, что она разрозненна, осуществляется в трех органах в зависимости от ведомственной юрисдикции объекта недвижимости.

А если говорить о регистрации прав собственности на гараж или дачу, то существующий здесь порядок можно вообще рассматривать как нонсенс. Ведь важнейший документ, подтверждающий право гражданина на собственность, которая, быть может, была смыслом и целью всей его жизни, может храниться в ящике какой-то общественной организации и вообще быть утерянным. При этом никто перед ним никакой юридической ответственности не несет.

Недостатком существующей системы следует признать и то, что в ней полностью отсутствует регистрация прав на аренду, т.е. права на пользование, не регистрируется право на строительство, на долевое участие в строительстве и целый ряд других более сложных прав.

— А нельзя ли на конкретном примере проиллюстрировать несовершенство существующей системы регистрации прав на недвижимость?

— Вот наиболее типичный пример. Отсутствие регистрации права на участие в долевом строительстве приводит к тому — и это уже неоднократно случалось в Минске, — что право на заселение квартиры в строящемся доме может быть продано одновременно нескольким лицам. То есть получается такая узаконенная форма мошенничества. Потом перед гражданами извинятся, вернут деньги, но они-то были в обороте, работали. За рубежом подобного рода махинации и накладки исключены. Вся информация о недвижимости и праве собственности на нее сконцентрирована в одном органе, который по аналогии с нашим можно было бы назвать бюро регистрации. Орган этот — структура государственная. Если, скажем, чиновник этого органа допустил оплошность или совершил умышленное действие, нанесшее ущерб собственнику, то сам он отвечает перед государством, но потерпевшему именно государство компенсирует ущерб в полном размере из специально создаваемого страхового фонда.

— Проблема регистрации прав собственности на недвижимость, по вашему мнению, назрела. Согласны ли с вами в этом представители властей?

— С удовлетворением должен отметить, что понимание проблемы "наверху" есть. В минувшем месяце приказом министра жилищно-коммунального хозяйства создана комиссия для подготовки проекта закона Республики Беларусь "О регистрации недвижимого имущества". В комиссию вошли тринадцать представителей заинтересованных министерств и ведомств, в том числе и я как представитель ассоциации "Нерухомасць". Кроме того, уже действует рабочая группа из трех человек во главе с С.А.Шавровым — ведущим специалистом в этой отрасли права. Все это дает основания надеяться, что такой закон будет принят новым составом парламента вне зависимости от его политической окраски. Сам закон обязан быть политически нейтральным, он просто должен установить порядок регистрации собственности и собственников в стране.

Зачем нам дом за границей?

Зарубежная недвижимость пользуется у граждан Республики Беларусь, да и всех стран СНГ, вполне понятным уважением. Ведь квартира в Швейцарии или дом на Кипре — не только способ вложения денег, но и место проведения отпуска или деловых встреч. Они могут стать также убежищем в случае, если будет необходимо срочно куда-нибудь уехать (в жизни бывает по-разному). Иностранная недвижимость, таким образом, представляется многим как запасной аэродром, приземлившись на котором можно начать новую жизнь "не с нуля". Владение иностранной недвижимостью представляет собой, наконец, и источник дохода.

Однако возможности коммерческого использования недвижимой собственности, получение статуса резидента или гражданства для ее владельцев, решение налоговых проблем и легализации капитала сильно различаются в разных странах. С одной стороны, каждая страна представляет свои уникальные возможности, с другой — законодательство в области недвижимости всюду в мире очень сложно и часто представляет серьезную проблему даже для местных граждан.

Безусловный интерес вызывают те страны, которые обеспечивают стабильный рост стоимости купленной недвижимости. Нельзя назвать справедливым мнение, например, о том, что европейская недвижимость всегда растет в цене — разные бывают периоды. В странах третьего мира цены значительно падают в моменты путчей и переворотов, в Европе же основной фактор конъюнктуры этого рынка — общеэкономическая ситуация. Во времена экономических спадов цены на недвижимость в целом падают, во время оживления экономики, напротив, — растут. Последнее значительное падение цен на недвижимость в Европе было в начале 90-х годов и к 1993 году закончилось. Сейчас цены в большинстве европейских стран растут — по крайней мере в том же темпе, что и инфляция.



Документы, комментарии, реклама

№ 36 Сентябрь' 95

СПРАВОЧНИК НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА

Вопросы и ответы, возникающие в практике исчисления налогов

Письмо ГТНИ при Кабинете Министров РБ от 11.07.95г. N 02/122

(Продолжение. Начало в "НЭГ" N 34, 35)

НАЛОГИ НА ПРИБЫЛЬ И ДОХОДЫ

19. Вопрос: Облагается ли налогом прибыль колхозов, совхозов, крестьянских (фермерских) хозяйств, полученная от реализации мяса и молока, закупленного у населения?

Ответ: Да, облагается в общеустановленном порядке.

20. Вопрос: Прибыль предприятий агропромышленного комплекса по материально-техническому обеспечению облагается налогом по ставке 10 процентов. По какой ставке облагается прибыль, полученная этими предприятиями от реализации товарно-материальных ценностей населению через свой магазин за наличный расчет?

Ответ: Прибыль вышеуказанных предприятий от реализации социально значимых товаров населению за наличный расчет облагается налогом по ставке 30 или 15 процентов. При реализации товаров несобственного производства, не являющихся социально значимыми, налог на прибыль уплачивается в размере 5 процентов от выручки от реализации этих товаров.

21. Вопрос: Предприятия агропромышленного комплекса (РАПСы, РАПТы, колхозы, совхозы и др.) оказывают транспортные услуги населению и организациям. По какой ставке облагается прибыль, полученная этими предприятиями от оказания транспортных услуг?

Ответ: Прибыль вышеназванных предприятий от транспортного обслуживания облагается налогом по ставке 10 процентов.

22. Вопрос: В какие сроки должны представлять колхозы, совхозы, крестьянские (фермерские) хозяйства, межхозяйственные предприятия и организации, сельскохозяйственные кооперативы, подсобные сельские хозяйства предприятий и организаций, другие сельскохозяйственные формирования расчеты налога на прибыль за 1994 год от реализации цветов и декоративных растений, а также продукции пушного звероводства?

Ответ: Вышеназванные плательщики представляют расчеты налога на прибыль за 1994 год в сроки, установленные для представления годового бухгалтерского отчета, но не позднее 1 апреля 1995 года.

23. Вопрос: Уплачивают ли колхозы, совхозы, крестьянские (фермерские) хозяйства, межхозяйственные предприятия и организации, сельскохозяйственные кооперативы, подсобные сельские хозяйства предприятий и организаций, другие сельскохозяйственные формирования, в том числе предприятия индустриального типа налог на прибыль по нельготируемым видам деятельности в случае, если в целом по предприятию получен убыток?

Ответ: Вышеназванные плательщики должны вести раздельный учет, исчислять и уплачивать в общеустановленном порядке налог на прибыль по нельготируемым видам деятельности (торговля, промышленная переработка и т.д.) и доходам от внереализационных операций, уменьшенным на сумму расходов по этим операциям.

24. Вопрос: Жилищно-строительный кооператив сдает в аренду незаселенные квартиры, другой хозяйственной деятельностью не занимается. По какой ставке-15 или 30 процентов должна облагаться прибыль, полученная от сдачи квартир в аренду?

Ответ: По ставке 15 процентов облагается прибыль предприятий промышленности, науки и научного обслуживания, строительства и т.д. Предприятие относится к определенному виду деятельности по выручке, занимающей наибольший удельный вес в выручке от реализации продукции (работ, услуг). Поскольку жилищно-строительный кооператив не имеет выручки от реализации и, следовательно, его невозможно отнести к предприятиям конкретного вида деятельности, то прибыль от сдачи квартир в аренду как доходы от внереализационных операций подлежат обложению налогом на прибыль по ставке 30 процентов.

25. Вопрос: В соответствии с подпунктом е) пункта 2 статьи 5 Закона "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" не облагается налогом прибыль предприятий, полученная от изготовления медицинской техники, запасных частей к ней, медицинских инструментов и расходных материалов на неспециализированных предприятиях. Какой порядок отнесения к неспециализированным предприятиям?

Ответ: К неспециализированным предприятиям для получения льготы относятся предприятия, у которых выручка от реализации медицинской техники, запасных частей к ней, медицинских инструментов и расходных материалов составляет менее 50 процентов общей выручки от реализации продукции (работ, услуг), отражаемой на счете 46 бухгалтерского учета.

26. Вопрос: Негосударственное предприятие оказывает услуги производственного характера (ремонтные, строительные работы и т.д.). Будет ли распространяться льгота по прибыли до 2-х лет? Письмом ГГНИ N 02/14 от 25.01.95 года предусмотрена льгота по продукции собственного производства, которая удостоверяется сертификатом. Сертификат выдается только на продукцию, а на услуги нет. Достаточно ли лицензии на оказание услуг производственного характера, выданной соответствующим органом?

Ответ: Действие вышеназванной льготы распространяется на прибыль, полученную от реализации продукции собственного производства, удостоверенную соответствующим сертификатом, а также на работы (услуги) производственного характера, по которым сохранен порядок предоставления льготы, действующий в 1994 году, изложенный в Методических указаниях Министерства финансов Республики Беларусь от 17 января 1994 года N 16 "О порядке исчисления налога на прибыль".

27. Вопрос: Предприятие предоставляет населению услуги в видеокафе. Вход в видеокафе осуществляется по зарегистрированным в налоговой инспекции билетам, в стоимость которых входит минимальное меню (кофе, напиток и т.д.) и стоимость видеопрограммы. Будет ли предприятие являться плательщиком налога на доходы?

Ответ: Да, будет. Налог с доходов от видеосалонов взимается по всем видам оказываемых ими услуг.

28. Вопрос: Подлежит ли льготированию как прибыль, фактически использованная на расширение (развитие) производства, прибыль, фактически использованная на реконструкцию и модернизацию основных средств, в том числе арендуемых?

Ответ: Затраты по капитальным работам, учитываемые на балансовом счете 08 "Капитальные вложения", после завершения работ подлежат списанию в дебет балансового счета 01 "Основные средства", поэтому прибыль, фактически использованная на цели реконструкции и модернизации основных средств, в том числе и арендуемых, независимо от формы аренды, льготируется в порядке, аналогичном установленному для прибыли, использованной на строительство новых объектов производственного назначения, доведенным письмом Главной государственной налоговой инспекции от 8 сентября 1994 года N 02/134.

Для определения суммы прибыли, фактически использованной плательщиком на реконструкцию и модернизацию действующих объектов производственного назначения, в том числе арендованных, в отчетном периоде принимаются фактические затраты на основании актов приема-сдачи работ, оформленных в установленном порядке. После завершения работ и утверждения акта о вводе объекта в эксплуатацию, плательщик представляет в налоговый орган справку о суммах льготируемой прибыли за весь период выполнения работ по реконструкции и модернизации объекта, осуществляемых за счет прибыли, остающейся в распоряжении, по окончательному расчету между заказчиком и подрядчиком.

(Продолжение в следующем номере)

О ПОРЯДКЕ ДООЦЕНКИ ДРЕВЕСИНЫ НА ЛЕСОСЕКАХ, начатых и не законченных рубкой в 1994 году, срок заготовки которой продлен Кабинетом Министров Республики Беларусь (распоряжение от 07.08.95г. N 636р) до 31 декабря 1995г., и уплате в бюджет сумм лесного дохода

Разъяснение Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь, Министерства финансов Республики Беларусь, Министерства лесного хозяйства Республики Беларусь от 18 августа 1995г. N 02/143, N 27, N 03-1-8/957

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 25.08.95г., рег. N 1051/12

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает для сведения и руководства в практической работе, что Кабинет Министров Республики Беларусь распоряжением от 7 августа 1995 года N 636р продлил предприятиям концерна "Беллесбумпром" сроки заготовки древесины в объеме 30 тыс.куб. метров на лесосеках, начатых и не законченных рубкой в 1994 году, и вывозки ее соответственно до 31 декабря 1995 года и 1 мая 1996 года.

В связи с этим Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь, Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство лесного хозяйства Республики Беларусь устанавливают следующий порядок производства перерасчетов по оплате за древесину, срок заготовки которой на лесосеках, начатых и не законченных рубкой в 1994 году, продлен до 31 декабря 1995г.

1. Дооценка древесины, оставшейся на корню, срок заготовки которой продлен вышеуказанным распоряжением до 31 декабря 1995 года, производится в порядке, изложенном в пункте 1 разъяснений Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров, Минфина и Минлесхоза от 23 июня 1995 года NN 02/111, 05-11/717, 05-2/802 "О порядке исчисления с 1 мая 1995 года новой таксовой стоимости древесины, отпускаемой на корню, и уплате в бюджет сумм лесного дохода", зарегистрированных в Реестре Государственной регистрации 4 июля 1995г. Рег. N 979/12.

2. Сумма дооценки распределяется равными долями по трем предстоящим срокам уплаты: 15 сентября — 33%, 15 ноября — 33% и 15 декабря — 34%.

3. Перечень лесхозов, в которых продлены сроки заготовки и вывозки древесины, прилагается (письмо концерна "Беллесбумпром" от 08.08.95г. N 04-23/574 на 2 листах).

4. Настоящее разъяснение просьба довести до сведения государственных налоговых инспекций по районам, а также подведомственных предприятий и организаций.

Первый зам. председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь Н.К.ВОРОБЕЙ

Заместитель министра финансов Республики Беларусь Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Министр лесного хозяйства Республики Беларусь В.П.ЗОРИН

Приложение к письму ГГНИ, Минфина и Минлесхоза от 18.08.95г. N 02/143; 27; 03-1-8/957

СООБЩАЕТСЯ ПЕРЕЧЕНЬ ЛЕСХОЗОВ,

в которых в соответствии с распоряжением Кабинета Министров Республики Беларусь от 07.08.95г. N 636р по заявке лесозаготовительных предприятий концерна "Беллесбумпром" необходимо продлить срок заготовки древесины до 31 декабря 1995г. и вывозки ее до 1 мая 1996г.

Область	Лесхозы	Лесозаготовительные предприятия	Объем (тыс. куб.м)
Брестская	Брестский	Ивацевичдрев	0,8
	Кобринский	Пинскдрев	0,8
ИТОГО:			1,6
Витебская	Ушачский	Витебсклес	1,7
	Городокский	-"-	1,1
	Дисненский	Полоцклес	0,6
ИТОГО:			3,4
Гомельская	Октябрьский	Бобруйск.ЛПХ	3,0
	Ельский	Мозырьдрев	0,5
	Лельчицкий	-"-	3,9
	Калинковичский	Мозырск.ЛПХ	0,6
	Светлогорский	-"-	0,1
	Житковичский	Житковичлес	1,1
	Петриковский	-"-	3,6
	Речицкий	Гомельдрев	0,5
ИТОГО:			13,3
Гродненская	Гродненский	Мостовдрев	0,1
	Ивьевский	-"-	0,3
	Новогрудский	-"-	0,1
	Новогрудский	Молодечнолес	2,9
ИТОГО:			3,4
Минская	Воложинский	Мостовдрев	0,5
	Минский	Молодечнолес	0,6
	Пуховичский	Червенск.ЛПХ	2,0
	Крупский	Борисовск.ЛПХ	0,3
	Борисовский	-"-	0,2
ИТОГО:			3,6
Могилевская	Бобруйский	Бобруйск.ЛПХ	2,0
	Горецкий	Костюков.ЛПХ	2,4
	Костюковичский	-"-	0,3
ИТОГО:			4,7
ВСЕГО:			30,0

Вице-президент Н.В.МАНКЕВИЧ

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ от 21.08.95г. N 02-03/5093

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает, что в целях укрепления финансового положения и в соответствии с Законом Республики Беларусь от 3 марта 1995г. "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 14 августа 1995г. N 442 "О ставке налога на недвижимость предприятий, организаций и учреждений потребительской кооперации на 1995 год" с 1 августа 1995г. установлена годовая ставка налога на недвижимость предприятий, организаций и учреждений потребительской кооперации в размере 0,4 процента от остаточной стоимости основных производственных и непроизводственных фондов.

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции Н.К.ВОРОБЕЙ

О подрядных торгах в капитальном строительстве

Указ Президента Республики Беларусь N 242 от 28 июня 1995г.

1. Установить, что при размещении заказов на капитальное строительство объектов стоимостью свыше 200 минимальных заработных плат, финансируемых за счет средств республиканского и (или) местного бюджета, а также средств юридических лиц независимо от форм собственности, обязательным является проведение подрядных торгов (подрядных тендеров).

2. Кабинету Министров Республики Беларусь до 1 сентября 1995г.:

определить порядок проведения подрядных торгов (подрядных тендеров) при осуществлении инвестиций в капитальное строительство;

обеспечить приведение решений Правительства и подведомственных ему органов в соответствие с настоящим Указом.

3. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке организации и проведения подрядных торгов (тендеров) в строительстве на территории Республики Беларусь

Утверждено постановлением коллегии Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь, согласовано с Министерством экономики и Министерством финансов Республики Беларусь

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29 июня 1995г., рег. N 913/12

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Настоящее Положение разработано в соответствии с Законом Республики Беларусь "Об инвестиционной деятельности в Республике Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1991г., N 22, ст.300), "О поставках товаров для государственных нужд" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1993г., N 33, ст.432), "О местном управлении и самоуправлении в Республике Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1991г., N 11, ст.122), "О предприятиях в Республике Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1991г., N 3, ст.13), постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 13 июня 1994г. N 437 "О формировании и размещении заказов на поставку товаров для республиканских государственных нужд" (Собрание постановлений Совета Министров Республики Беларусь, 1994г., N 17-18, ст.334) и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 марта 1995 года N 156 "О мерах по упорядочению ценообразования и расчетов за выполненные работы в строительстве" (Собрание постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 9, ст.202).

1.2. Положение определяет общий порядок и условия подготовки, организации и проведения подрядных торгов (тендеров) на выполнение всего комплекса работ и оказания услуг, связанных со строительством новых, а также расширением, реконструкцией и ремонтом действующих объектов на территории Республики Беларусь.

1.3. Положение обязательно при проведении подрядных торгов (тендеров) на размещение заказов на капитальное строительство объектов стоимостью свыше 200 минимальных заработных плат, финансируемых за счет средств республиканского и (или) местного бюджета, а также средств юридических лиц независимо от форм собственности.

1.4. В Положении используются следующие термины:

— подрядные торги (тендеры) — форма размещения заказов на строительство, предусматривающая выбор подрядчика для выполнения работ на оказание услуг на основе конкурса;

— предмет торгов — строительство зданий, сооружений, иных объектов или конкретные виды работ и услуг, по которым проводятся торги;

— участник торгов — лицо, имеющее право принимать участие в торгах, в их подготовке, проведении, утверждении результатов торгов в качестве заказчика, организатора торгов, члена тендерной комиссии и претендента;

— заказчик — лицо, для которого строится, реконструируется или оснащается объект строительства или выполняются работы и оказываются услуги, составляющие предмет торгов;

— государственный заказчик — заказчик по строительству объектов для республиканских государственных нужд, определяемый в порядке, установленном постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 13 июня 1994г. N 437;

— заказчик по выполнению местных нужд — заказчик по строительству объектов для местных нужд, определяемый в установленном порядке исполкомом местных Советов (далее заказчик, государственный заказчик, заказчик по выполнению местных нужд называются в данном Положении "Заказчик");

— организатор торгов — лицо, которому заказчиком поручена подготовка и проведение торгов;

— тендерная документация — комплект документов, содержащих исходную информацию о технических, коммерческих, организационных и иных характеристиках предмета торгов, а также об условиях и процедуре проведения торгов;

— тендерная комиссия — постоянный или временный орган, создаваемый из представителей заказчика, специалистов министерств, ведомств, объединений, не являющихся органами управления по отношению к претендентам (соискателям), а также работников научно-исследовательских, инженерно-консультационных, проектных организаций, для проведения торгов и определения их победителя;

— претендент — лицо, принимающее участие в торгах в качестве соискателя на получение заказа (подряда);

— тендерное предложение (оферта) — предложение претендента заключить контракт (договор) в отношении конкретного предмета торгов на условиях, определяемых в тендерной документации.

1.5. Целью применения системы подрядных торгов является создание возможностей для реализации принципов конкуренции и демонополизации в строительстве республики и достижение за счет этого оптимальных условий договора подряда (контракта) с точки зрения стоимости, сроков, качества и других показателей строительства.

1.6. Подрядные торги могут проводиться на выполнение подрядчиком традиционных функций, относящихся к строительной части объекта, а также предусматривать возложение на него дополнительных функций (проектирование, поставки и монтаж оборудования, освобождение строительной площадки, пусконаладочные и другие работы), или на выполнение отдельных из указанных работ, или на любые технические и организационно обоснованные сочетания этих работ и услуг.

1.7. Основными видами подрядных торгов являются:

а) в зависимости от метода определения круга претендентов, привлекаемых к участию в торгах, — открытые (публичные), закрытые или смешанные.

В открытых торгах, проводимых на основе опубликованного в печати объявления, принимают участие все изъявившие желание строительные, проектно-строительные, строительно-монтажные, монтажные, пуско-наладочные и иные тресты, объединения, фирмы, малые строительные предприятия, кооперативы, домостроительные комбинаты, а также не входящие в состав трестов, объединений и иных аналогичных структур строительные управления и приравненные к ним подразделения, являющиеся юридическими лицами, независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности (в дальнейшем именуются "строительные организации"), а также отдельные лица (группы граждан), имеющие разрешение (лицензию) на право возведения соответствующих зданий и сооружений (выполнение соответствующих видов работ).

Наряду с белорусскими и совместными организациями в подрядных торгах могут участвовать иностранные строительные фирмы и предприятия, имеющие соответствующую лицензию.

В закрытых торгах участвуют заранее отобранные организаторами торгов строительные организации (лица, группы граждан), которым направляются специальные извещения (приглашения).

Кроме того, может использоваться смешанная (комбинированная) форма проведения торгов, при которой объявляются открытые торги и одновременно приглашения на участие в них рассылаются конкретным строительным организациям (лицам, группам граждан);

б) в зависимости от того, в который раз назначаются торги по данному предмету торгов, — первичные и повторные;

в) в зависимости от участия претендентов в процедуре торгов и оглашения их результатов — гласные и негласные;

г) в зависимости от проведения организаторами торгов предварительного отбора претендентов — торги с предварительным квалификационным отбором (квалификацией) или без предварительного отбора;

д) в зависимости от указания заказчиком в условиях торгов предельного или примерного уровня цены (стоимости) работ, отнесенных к предмету тендера, — с объявлением или без объявления предельной (примерной) цены.

1.8. Решение о назначении торгов, форме и времени их проведения принимается заказчиком в соответствии с настоящим Положением и при наличии у заказчика:

а) выданного в установленном порядке разрешения (лицензии) на право инвестиционной деятельности;

б) исходных данных, задания на проектирование, технических условий, ТЭО, проекта, рабочей и другой документации, необходимой и достаточной для достоверного определения участниками торгов объемов подлежащих выполнению работ и их стоимости;

в) документов, гарантирующих финансирование строительства на протяжении всего инвестиционного цикла.

2. УЧАСТНИКИ ПОДРЯДНЫХ ТОРГОВ

2.1. Основными участниками подрядных торгов являются: заказчик, организатор торгов, тендерная комиссия, претенденты.

2.2. При проведении торгов заказчик осуществляет следующие функции:

2.2.1. Принимает решение о проведении подрядных торгов, их сроках и форме.

2.2.2. Издает приказ по предприятию (министерству, ведомству) о создании временной тендерной комиссии по соответствующему объекту строительства или принимает решение о передаче функций по проведению подрядных торгов по данному объекту ведомственным или региональным, или иным созданным в установленном порядке постоянно действующим тендерным комиссиям.

2.2.3. Назначает организатора торгов из состава персонала заказчика или путем привлечения инженерно-консультационных и иных специализированных подразделений или лиц на основе заключения с ними договора на организацию и проведение торгов.

2.2.4. Контролирует работу организатора торгов и участвует в работе тендерной комиссии через своих представителей.

2.2.5. Устанавливает окончательные условия договора (контракта) и заключает его с победителем торгов.

2.2.6. Несет расходы по подготовке и проведению торгов.

2.2.7. Утверждает результаты торгов и рассматривает апелляции на решения тендерной комиссии.

2.3. Заказчик должен обладать необходимыми инвестиционными ресурсами или правом распоряжаться ими в необходимый период времени, подтвержденным соответствующим финансовым документом (решение органа исполнительной власти о выделении бюджетных или иных приравненных к ним средств, справка финансового органа о предоставлении декларации об объеме и источнике инвестиций, кредитный договор и другие). Документальное подтверждение инвестиционной способности заказчик должен иметь на момент объявления торгов.

2.4. Тендерная комиссия осуществляет следующие функции:

2.4.1. Производит сбор заявок на участие в торгах и, при необходимости, на предварительную квалификацию.

2.4.2. Проводит предварительный квалификационный отбор претендентов.

2.4.3. Организует разработку тендерной документации и решает вопросы изменения этой документации.

2.4.4. Проводит ознакомление претендентов с тендерной документацией и дает необходимые разъяснения.

2.4.5. Обеспечивает сбор, хранение и оценку представленных предложений.

2.4.6. Осуществляет процедуру торгов и ее оформление.

2.4.7. Определяет победителя или принимает иное решение по результатам торгов и представляет их на утверждение заказчику.

2.4.8. В установленных случаях публикует в средствах массовой информации отчет о результатах торгов.

2.5. Тендерная комиссия имеет право делегировать организатору торгов, в том числе инженерно-консультационным подразделениям, часть своих полномочий по разработке, распространению и анализу тендерной и иной документации, связанной с проведением торгов.

2.6. Организатор подрядных торгов осуществляет следующие функции (в том числе делегированные ему тендерной комиссией):

2.6.1. Обеспечивает подготовку тендерной документации и других документов, осуществляет публикацию объявления о торгах и (или) рассылку приглашений возможным претендентам.

2.6.2. Осуществляет техническое обеспечение деятельности тендерной комиссии, проводит сбор и анализ заявок на участие в торгах и тендерных предложений претендентов, знакомит их со строительной площадкой, продает (предоставляет) участникам торгов тендерную документацию.

2.7. Пределы прав и обязанностей инженерно-консультационных и иных подразделений или лиц, привлеченных заказчиком в качестве организатора торгов, устанавливаются в заключаемом с ними договоре на организацию и проведение торгов.

2.8. Временные тендерные комиссии осуществляют свою работу в соответствии с действующим законодательством, настоящим Положением и самостоятельно утвержденным ими регламентом.

2.9. Постоянно действующие тендерные комиссии функционируют на основании положений о них, утвержденных в установленном порядке, и настоящим Положением.

2.10. Юридические и физические лица, указанные в п.1.7"а", приобретают статус претендента с момента обращения в тендерную комиссию (к организатору торгов) с заявкой на участие в торгах.

Статус претендента утрачивается:

— по желанию претендента на любой подготовительной стадии;

— вследствие непрохождения предварительной квалификации;

— вследствие нарушения претендентом настоящего Положения или известных ему условий торгов, в том числе в части гарантий участия в торгах, предусмотренных в п.2.12.

2.11. Претендент имеет право:

2.11.1. Получать от тендерной комиссии (организатора торгов) исчерпывающую информацию об условиях и порядке проведения торгов.

2.11.2. Обращаться в тендерную комиссию (к организатору торгов) с просьбой об отсрочке предоставления тендерного предложения, об аннулировании или изменении (уточнении) ранее представленного им предложения.

2.12. Для участия в торгах претендент обязан подтвердить согласие с их условиями, в том числе свое обязательство подписать (в случае признания его победителем тендера) договор подряда на выполнение работ, являющихся предметом торгов.

В качестве такого подтверждения условиями торгов может быть предусмотрено предоставление гарантийного письма, сроки и форма представления гарантийного письма определяются в тендерной документации.

2.13. Для проведения предварительных исследований, подготовки тендерной документации, разработки условий предварительной квалификации, оценки предложений, выдачи рекомендаций о выборе победителя, разъяснения условий конкурса и выполнения других услуг тендерной комиссией (организатором торгов) может привлекаться инженерно-консультационная фирма (лицо).

2.14. Инженерно-консультационная фирма (отдельное лицо) может привлекаться также претендентом для разработки своего тендерного предложения. При этом одна и та же консультационная организация не имеет права сотрудничать в процессе подготовки конкретных торгов одновременно с заказчиком (организатором торгов, тендерной комиссией) — с одной стороны и с претендентом — с другой стороны.

3. ТЕНДЕРНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

3.1. Конкретный порядок, состав и другие условия подготовки тендерной документации определяет тендерная комиссия или организатор торгов.

3.2. Тендерная документация должна разрабатываться, как правило, в следующем объеме (в разрезе разделов):

— общие сведения об объекте строительства и предмете торгов;

— технические и коммерческие условия торгов, включая порядок их проведения;

—Инструкция для претендента о составе и порядке представления тендерного предложения;

— условия заключения договора подряда (контракта) с приложением проекта соответствующего договора (контракта).

3.2.1. В разделе "Общие сведения об объекте строительства и предмете торгов" отражаются:

а) полное наименование организации-заказчика, его министерства (ведомства, ассоциации, концерна, объединения), подробный почтовый адрес, телефон, телефакс, а также реквизиты организатора торгов;

б) общее описание объекта строительства и предмета торгов с указанием главных качественных характеристик и количественных параметров.

Подробная характеристика предмета торгов, включая чертежи, схемы, графики, расчеты, ведомости объемов работ, спецификации, особые технические условия, а также информация о системе стандартов, испытаний и др. приводятся в технической (проектной) части тендерной документации, которая оформляется в виде отдельных ее разделов (томов).

Степень детализации проектной проработки объекта строительства в составе тендерной документации определяется заказчиком в зависимости от состава работ, являющихся предметом торгов, и соответствующего распределения функций между заказчиком и претендентом (будущим подрядчиком).

Если предметом торгов является весь комплекс работ по возведению объекта методом "под ключ" с возложением на подрядчика рабочего проектирования, то в состав тендерной документации включается: подготовленное заказчиком технико-экономическое обоснование, или проект, или утверждаемая часть рабочей документации, или иная проектная документация, достаточная для правильных подсчетов объемов подлежащих выполнению работ.

Если проектирование объекта к предмету торгов не относится и полностью осуществляется заказчиком, то в состав технической части тендерной документации включается рабочий проект (рабочая документация).

Конкретный состав проектной документации, включаемой заказчиком в состав тендерной документации, определяется в соответствии с действующими строительными нормами на выполнение проектных и изыскательских работ с учетом намеченной заказчиком стадийности проектирования и с учетом требований п.1.8"б" настоящего Положения.

Сметы (сметные расчеты стоимости), имеющиеся у заказчика, в состав тендерной документации не включаются, они используются тендерной комиссией (организатором торгов) только в качестве ориентира при оценке тендерных предложений претендентов по стоимости строительства.

В случае проведения торгов с объявленной стоимостью, как это предусмотрено в п.1.7"д" настоящего Положения, в тендерной документации указывается только предельная общая сумма стоимости без приведения сметы;

в) предлагаемые сроки (год, месяц) начала и окончания строительства и ввода объекта в эксплуатацию, а при необходимости — сроки завершения отдельных очередей и этапов работ. В случае, если сроки ввода в эксплуатацию не являются для заказчика жесткими, условиями торгов могут предусматриваться желательные сроки или их интервал.

3.2.2. В раздел "Технические и коммерческие условия торгов" (в дальнейшем — "условия торгов") включаются:

а) ссылка на законодательство, регламентирующее проведение торгов;

б) информация о предельном сроке приемки тендерных предложений, о дате вскрытия пакетов с предложениями и сведения о том, будет ли этот процесс открытым;

в) обязательства организаторов торгов подвести их итоги при объективном, равном подходе к предложениям всех участников и осуществить выбор победителя торгов исходя из критериев, содержащихся в условиях торгов (стоимость работ, сроки строительства, финансовые условия, другие коммерческие, технические и организационные факторы);

г) информация о праве организатора торгов изменять условия проведения торгов в пределах определенного периода, а также о праве претендента отзывать свои тендерные предложения и изменять их содержание, но не позднее предусмотренного условиями торгов предельного срока их представления;

д) порядок выбора победителя и утверждения результатов торгов;

е) финансовые условия торгов: стоимость тендерной документации, необходимость представления гарантийного письма в подтверждение согласия претендента на подписание договора подряда, обязательство заказчика оплатить фактические расходы участников торгов или их определенную часть в случае отмены заказчиком торгов до подведения их итогов.

Стоимость тендерной документации устанавливается, как правило, в размере, покрывающем только расходы заказчика по ее оформлению и размещению. Вместе с тем, заказчик может принять решение о бесплатном представлении претендентам тендерной документации при гарантии, что входящая в ее состав техническая (проектная) часть будет возвращена заказчику после подведения итогов торгов;

ж) указание об обязанности претендента, признанного победителем торгов, компенсировать заказчику все затраты, связанные с проведением торгов.

В случае отказа победителя торгов от заключения договора (контракта) заказчику предоставляется право заключить договор с другим претендентом, принимавшим участие в торгах;

з) предупреждение о непринятии на себя заказчиком обязательства мотивировать или иным способом объяснить причины отклонения тендерных предложений претендентов;

и) порядок извещения претендентов о результатах торгов;

к) порядок проведения переговоров с победителем торгов по поводу заключения договора подряда.

Технические и коммерческие условия торгов разрабатываются в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь и настоящим Положением. Конкретное содержание этих условий зависит от формы их проведения (открытые, закрытые, смешанные), характера и масштабов объекта, расположения строительной площадки, предпочтений заказчика, его технических и финансовых возможностей и других факторов и определяется заказчиком самостоятельно. При этом условия торгов по объектам, возводимым для государственных нужд, утверждаются государственными заказчиками по согласованию с Министерством экономики.

3.2.3. В раздел "Инструкция для претендента о составе и порядке представления тендерного предложения" включается:

а) перечень документов, которые должны быть представлены претендентом заказчику (организатору торгов) по формам (образцам), приведенным в тендерной документации, в том числе:

— сопроводительное письмо к тендерному предложению претендента, отражающее его согласие подписать в течение определенного срока договор на выполнение работ; стоимость строительства, предлагаемую подрядчиком; согласие принять финансовые условия взаимоотношений с заказчиком; сроки начала и окончания работ, в том числе по основным этапам; обязательство соблюдать гарантии, предусмотренные условиями торгов;

— календарный план строительства объекта;

— обоснование и расчеты по цене, предложенной подрядчиком.

При этом в Инструкции для претендента приводятся детальные указания о составе затрат, плановых накоплениях, налогах и платежах, которые должны быть отражены в предложении претендента по стоимости строительства, а также используемых при этом ценах (например, стоимость может указываться в базисных ценах 1991 года и в текущих ценах, сложившихся на дату составления тендерного предложения);

— информация об обеспечении строительства машинами и механизмами, материалами, конструкциями, инженерным и технологическим оборудованием, о намечаемом привлечении к строительству организаций-субподрядчиков;

— общие данные об организации-претенденте, подтверждающие ее технические, организационные и финансовые возможности по реализации обязательств;

— другие документы, необходимость предоставления которых признана организатором подрядных торгов.

Если заказчик предусматривает возможность отступления от технических (проектных) решений, установленных тендерной документацией, претендент включает в состав своего тендерного предложения также описание внесенных им изменений планов, разрезов, чертежей конструкций, узлов, систем и т.д.

При этом в Инструкции для претендента должны быть приведены требования по оформлению чертежей, расчетов, других проектных материалов;

б) порядок оформления и доставки предложения, в том числе:

— требования к полноте представления документов и к количеству экземпляров;

— порядок внесения изменений, исправлений и подчисток в документах;

— технические и юридические требования к подписанию;

— требования к упаковке, подписыванию и опечатыванию пакетов с документами и к способу доставки;

— срок и адрес для представления;

— фамилия и должность лица, ответственного за приемку документов;

— указание о возможности предоставления отсрочек претенденту для подготовки и доставки предложений;

— порядок внесения и оформления изменений в предложение после его представления в тендерную комиссию;

— другие требования, предусматриваемые организатором торгов.

3.2.4. В раздел "Условия заключения договора подряда (контракта)" включаются:

а) указания о правовых нормах, на основании которых будет заключен договор (действующие законодательные акты, Правила о договорах подряда и т.п.).

В случае привлечения к участию в торгах зарубежных фирм-претендентов можно использовать также международные нормы заключения договоров (контрактов) в строительстве в той их части, которая не противоречит законодательству Республики Беларусь (если иное не предусмотрено международными соглашениями);

б) данные об объемах и составе работ, сроках их выполнения, стоимости строительства, о распределении обязанностей между подрядчиком (бывшим претендентом) и заказчиком, причем указанные данные приводятся в увязке с тендерной документацией;

в) предлагаемые заказчиком условия расчетов за выполненные работы (за комплексы или этапы работ, ежемесячные расчеты, за готовую строительную продукцию), порядок авансирования затрат по незавершенному производству, способ учета влияния инфляционных процессов, централизованного повышения уровня заработной платы, изменения нормативов и ставок налогов и платежей и т.д.;

г) информация о согласии (несогласии) заказчика покрыть дополнительные затраты подрядчика (сверх согласованной стоимости строительства) на развитие производственной базы и социальной инфраструктуры подрядчика, о размере премии за ввод объекта в эксплуатацию в срок и досрочно и др. По объектам, возводимым для государственного заказа, приводится также информация об установленных для подрядчика льготах;

д) указания о страховании строящихся объектов, других предметов страхования от стихийных бедствий, аварий и иных рисков;

е) порядок изменения, пролонгации, прекращения действия договора, особенности приемки объекта в эксплуатацию, данные об ответственности сторон за невыполнение условий договора, нормативы штрафов и пени, гарантийные сроки эксплуатации объекта;

ж) другие условия договора подряда, отражающие особенности объекта и требования заказчика.

В случае проведения торгов с участием зарубежных претендентов в тендерную документацию вместо условий, предусмотренных в подпунктах "а" — "ж", могут быть включены действующие международные правила о порядке заключения контрактов, например, "Договорные условия для инженерных работ (международные)", "Условия контрактов (международных) на выполнение работ в сфере гражданского строительства" и особые условия к ним, разрабатываемые заказчиком (организатором торгов);

з) проект договора подряда в редакции заказчика, подлежащий подписанию с победителем тендера. Если проект договора составлен с детальным отражением всех условий, то положения договора подряда, предусмотренные в подпунктах "а"—"ж", в тендерную документацию могут не включаться;

и) форма финансовой гарантии, подтверждающая обязательства подрядчика своевременно и в полном объеме выполнить все условия договора подряда, указания об ее использовании и о порядке возврата подрядчику (бывшему претенденту).

3.2.5. Наряду с указанными разделами тендерной документации при подготовке подрядных торгов разрабатываются также вспомогательные документы (текст объявления о проведении торгов, письмо – приглашение строительным организациям на участие в предварительном квалификационном отборе для последующего допуска к торгам, письмо — приглашение претендентам на участие в торгах и др.), которые в тендерную документацию не включаются и используются организатором торгов и заказчиком.

4. ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ ПОДРЯДНЫХ ТОРГОВ

Открытые подрядные торги проводятся в следующем порядке:

4.1. После опубликования в средствах массовой информации объявления о проведении торгов строительные организации (лица, группы граждан), указанные в п.I.7 настоящего Положения, заинтересованные в получении заказа, направляют организаторам торгов письмо с сообщением о своем предварительном согласии на участие в торгах.

4.2. Организаторы торгов регистрируют письма претендентов, изъявивших предварительное желание участвовать в торгах, и направляют им приглашения для предварительной квалификации (если это предусмотрено условиями торгов) или для непосредственного участия в подрядных торгах.

4.3. Претенденты, выполнившие предварительные условия и допущенные к участию в торгах, приобретают (получают) тендерную документацию.

(Окончание на 12-й стр.)

ПОЛОЖЕНИЕ
о порядке организации и проведения подрядных торгов (тендеров) в строительстве на территории Республики Беларусь

(Окончание. Начало на 10 - 11 стр.)

4.4. Условиями торгов может предусматриваться упрощенный порядок их проведения, исключающий подачу претендентами заявок и направление им приглашений. При этом в объявлении о торгах указывается, что заинтересованные организации (лица) могут непосредственно обратиться к организатору торгов для приобретения (получения) тендерной документации.

4.5. Претенденты изучают тендерную, проектно-сметную и иную документацию, разрабатывают тендерное предложение и направляют его в адрес организатора торгов.

4.6. Претендент имеет право в любое время отозвать свое предложение.

4.7. Подрядные торги производятся, как правило, по месту нахождения организатора торгов или тендерной комиссии.

4.8. В установленный условиями торгов день проводится заседание тендерной комиссии, как правило, с участием представителей претендентов. В ходе заседания вскрываются пакеты с предложениями претендентов, проверяется наличие всех установленных условиями торгов документов и оглашается содержание основных пунктов предложений, относящихся к договорной цене, срокам строительства и др. Указанные данные по каждому участнику вносятся в протокол, который подписывается членами тендерной комиссии.

4.9. После завершения открытого заседания организаторы торгов с привлечением экспертов (при необходимости) рассматривают и анализируют зарегистрированные в протоколе предложения, отбирают из них наиболее приемлемые и проводят с представителями этих претендентов дополнительные консультации и переговоры, в ходе которых претенденты при согласии заказчика имеют право внести уточнения в представленные ими предложения, но не меняющие их основного содержания и не оказывающие отрицательного влияния на конкурентоспособность других претендентов, представивших тендерные предложения в соответствии с условиями тендера.

4.10. Организаторы торгов на закрытом заседании исходя из условий их проведения определяют победителя торгов, о чем составляется соответствующий протокол, подписанный председателем и секретарем тендерной комиссии и утвержденный заказчиком. О результатах торгов участники извещаются письменно, в установленных условиями торгов случаях — через средства массовой информации.

4.11. Претендент, признанный победителем торгов, и заказчик заключают договор подряда (контракт) в порядке, установленном разделом 8 настоящего Положения.

4.12. В зависимости от сложности предмета торгов тендерная комиссия устанавливает срок рассмотрения предложений, который, как правило, не может быть более 1-2 месяцев с момента вскрытия пакетов на первом заседании тендерной комиссии.

4.13. Закрытые подрядные торги проводятся, как правило, когда предметом торгов являются:

а) здания и сооружения, по которым заранее известен узкий круг специализированных организаций-претендентов, имеющих соответствующие лицензии и являющихся потенциальным участником торгов;

б) здания и сооружения отраслей народного хозяйства, при возведении которых необходимо соблюдение особого режима.

4.14. При организации закрытых торгов сохраняется в целом порядок их подготовки и проведения, предусмотренный настоящим Положением для открытых торгов, с учетом следующих особенностей:

— объявление о проведении закрытых торгов не публикуется;

— организаторы торгов заранее определяют перечень строительных организаций-претендентов, которые в принципе могут осуществить возведение соответствующего объекта;

— предварительный квалификационный отбор не проводится.

4.15. Подрядные торги по конкурсному выбору субподрядных организаций для выполнения отдельных специальных, монтажных и пуско-наладочных работ осуществляются по решению генерального подрядчика и могут проводиться как по объектам, по которым генподрядчик признан победителем на подрядных торгах, так и по объектам, включенным в программу работ генподрядчика в обычном порядке. Представители заказчика могут принимать участие в работе тендерной комиссии, созданной генподрядчиком. Торги по выбору субподрядчиков могут объявляться также заказчиками при осуществлении строительства хозяйственным способом.

4.16. Расходы по организациии и проведению торгов осуществляются за счет заказчика и относятся на стоимость строительства. К этим расходам относятся затраты на: подготовку тендерной и другой документации; публикацию объявления о торгах; оплату работы экспертов; почтовые, канцелярские и транспортные расходы; выплату штрафных санкций и компенсаций организаторам торгов в случае нарушения заказчиком условий договора на их проведение и претендентам в случае отмены торгов в ходе их проведения или отказа от строительства объекта после подведения результатов торгов; другие затраты.

В случае отказа заказчика от завершения торгов или строительства эти расходы возмещаются:

— по объектам, финансируемым за счет средств бюджета и за счет отраслевых и межотраслевых фондов, — из средств соответствующего бюджета (республиканский, местный) и соответствующих фондов;

— по объектам, финансируемым за счет собственных средств заказчиков, а также из смешанных источников, — за счет основной деятельности заказчиков.

4.17. Расходы претендентов— участников торгов осуществляются за их счет и включают затраты на: подготовку тендерных предложений, в т.ч. затраты на выполнение дополнительных (вариантных) проработок проектных решений, составление сметы и др.; затраты на приобретение тендерной документации (в случае, если организаторы торгов установили такую плату); почтовые, канцелярские и транспортные расходы, в т.ч. связанные с ознакомлением со строительной площадкой; затраты на оплату гарантийных взносов, другие расходы.

Расходы претендентов относятся на общие результаты их деятельности.

Претендентам, признанным победителями подрядных торгов, указанные расходы могут компенсироваться заказчиком, если такая возможность предусмотрена условиями торгов.

4.18. При проведении подрядных торгов по объектам, возводимым для государственных нужд, министерства и ведомства, государственные объединения, облисполкомы и Минский горисполком оказывают содействие государственным заказчикам.

5. ОБЪЯВЛЕНИЕ ТОРГОВ

5.1. Объявление о проведении подрядных торгов публикуется организатором торгов.

Периодическими изданиями, в которых публикуются объявления об открытых торгах, проводящихся на территории Республики Беларусь, а также результаты их проведения, являются газеты "Республика" и "Советская Белоруссия", а также региональные (местные) издания по выбору организатора торгов.

В случае проведения международных торгов публикации могут быть размещены в соответствующих иностранных изданиях.

5.2. Объявления о торгах должны содержать: данные о заказчике и организаторе торгов; вид торгов, краткую характеристику объекта и места строительства и предмета торгов (мощность, строительный объем, площадь застройки, основные архитектурные и конструктивные решения, другие параметры, характеризующие специфику объекта); наличие проектно-сметной документации; предлагаемые сроки работ и условия исполнения подряда (контракта); адрес, сроки, условия приобретения (получения) тендерной документации; срок представления тендерных предложений.

Если заказчик принял смешанную форму проведения торгов, в объявлении должно быть указано, что наряду с участниками торгов, изъявившими желание участвовать в подрядных торгах по объявлению, их организаторы предполагают привлечь к ним отдельные организации персонально (без указания конкретных организаций).

5.3. Объявление о торгах должно быть опубликовано, как правило, за 2—4 месяца (в зависимости от масштаба предмета торгов) до срока представления тендерных предложений.

6. ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ОТБОР ПРЕТЕНДЕНТОВ

6.1. Целью проведения квалификационного отбора является анализ реальных возможностей претендентов на предварительной стадии торгов и допущение к непосредственному участию в торгах тех из них, кто полностью отвечает целям и условиям подрядных торгов.

6.2. Условиями торгов может предусматриваться обязательный квалификационный отбор или проведение его в случае, когда количество претендентов, изъявивших предварительное желание на участие в торгах, превышает заранее установленную заказчиком величину или превышает количество имеющихся у заказчика экземпляров тендерной документации.

6.3. Процедура предварительного квалификационного отбора состоит из следующих этапов:

6.3.1. Подготовка приглашения к участию в предварительной квалификации, опросника для претендента и их распространение.

Текст письма-приглашения на участие в предварительной квалификации включает: более подробные, чем в объявлении о проведении торгов, данные об объекте торгов и о заказчике; основные (прежде всего финансовые) условия проведения торгов. Излагается также просьба выслать организатору торгов основные данные о претенденте по прилагаемой форме опросника, копию лицензии на право выполнения работ (при необходимости) и сопроводительное письмо (заявку) к указанным документам, в котором необходимо: подтвердить желание принять участие в торгах и обязательство подписать договор подряда (контракт) в случае выигрыша торгов.

В опросник для претендента может включаться следующая информация о претенденте: наименование, адрес, телефон, телефакс; дата, место и орган регистрации; организационно-правовая форма; уставный капитал; число работников, банковские реквизиты; сведения о платежеспособности претендента; заверенные копии учредительных документов; лицензии на виды деятельности, связанные с предметом торгов; другие сведения, интересующие организатора торгов.

В случае, если информация может составлять коммерческую тайну претендента, указанная информация подается по его желанию. Заказчик (организатор торгов, тендерная комиссия) не вправе требовать от претендента обязательного представления данной информации.

6.3.2. Сбор оформленных опросников, заявок и другой документации по предварительной квалификации и оценке полученных документов по установленным критериям.

6.3.3. Анализ и оценка технической, организационной, финансовой способности претендента и составление экспертного заключения, вынесение тендерной комиссией и заказчиком решения о результате предварительной квалификации.

6.4. Сообщение о возможности проведения предварительной квалификации должно в обязательном порядке содержаться в объявлении о торгах.

6.5. Не допускается включение в условия предварительной квалификации и в тендерную документацию требований, из которых вытекает соответствие требований характеристикам только одних претендентов и дающие преимущества одному или нескольким претендентам (кроме случаев, когда предоставление преимуществ отечественным участникам торгов предусмотрено законодательством).

7. УТВЕРЖДЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ПОДРЯДНЫХ ТОРГОВ

7.1. Протокол о результатах торгов тендерная комиссия представляет заказчику на утверждение.

7.2. Заказчик в недельный срок рассматривает представленные документы и принимает решение об утверждении результатов, а в случае неутверждения результатов торгов направляет мотивированное решение в тендерную комиссию.

7.3. В случае неутверждения заказчиком результатов торгов, а также непризнания тендерной комиссией ни одного из претендентов победителем торгов может быть принято решение о проведении повторных торгов или об отмене торгов (если их проведение не является обязательным условием строительства данного объекта). Повторные торги (с уточнением, при необходимости, их условий) могут проводиться также при отказе победителя торгов от заключения договора подряда (контракта) на предусмотренных тендерной документацией условиях.

7.4. Результаты торгов объявляются тендерной комиссией (заказчиком) в недельный срок с момента утверждения их заказчиком.

8. ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРА ПОДРЯДА (контракта) ПО ИТОГАМ ТОРГОВ

8.1. Между заказчиком и победителем торгов заключается договор подряда на условиях, содержащихся в тендерной документации, и с учетом предложения победителя торгов, принятого заказчиком. При подписании договора по взаимному согласию в договор могут быть внесены и иные условия, не изменяющие сути условий, содержащихся в тендерной документации и предложении победителя торгов.

Срок заключения договора подряда после объявления итогов торгов устанавливается заказчиком в условиях торгов самостоятельно. Договор на строительство объектов, возводимых для государственных нужд, заключается в месячный срок.

8.2. Заказчик не имеет права вести какие-либо переговоры по предмету торгов с участниками торгов или с другими лицами с момента объявления о проведении торгов до момента заключения договора подряда, кроме связанных с уточнением тендерных предложений, как это предусмотрено в п.4.9 настоящего Положения.

8.3. Тендерная документация и тендерное предложение претендента включаются в договор подряда в качестве его неотъемлемой части, однако в случае расхождения в содержании отдельных частей указанных документов приоритет имеют условия, предусмотренные договором.

9. НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ ТОРГОВ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

9.1. Споры о признании результатов торгов недействительными рассматриваются судебными органами в порядке, установленном действующим законодательством.

9.2. Организатор, тендерная комиссия и другие участники торгов несут ответственность за соблюдение установленных настоящим Положением правил и процедур подготовки и проведения торгов и за объективность результатов торгов в порядке, установленном действующим законодательством.

* * *

С утверждением настоящего Положения прекращается действие "Положения о порядке организации и проведения торгов в капитальном строительстве на территории Республики Беларусь", утвержденного постановлением Госстроя Республики Беларусь от 27 декабря 1991г. N 25.

Об усилении гарантий государства по сохранности и эффективному использованию денежных вкладов населения и мерах по дальнейшему совершенствованию банковской системы Республики Беларусь

Указ Президента Республики Беларусь N 340 от 30 августа 1995 г.

В целях усиления гарантий государства по защите денежных вкладов населения, повышения эффективности влияния банков на подъем экономики и развитие социальной сферы **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Реорганизовать в установленном порядке Сберегательный банк путем его слияния с акционерным коммерческим банком "Беларусбанк" в открытое акционерное общество — Сберегательный банк "Беларусбанк".

2. Кабинету Министров Республики Беларусь выступить в качестве учредителя Сберегательного банка "Беларусбанк". Считать собственностью Республики Беларусь контрольный пакет акций Сберегательного банка "Беларусбанк".

3. Установить, что основными задачами Сберегательного банка "Беларусбанк" являются:

реализация государственной политики, направленной на защиту вкладов населения;

улучшение банковского обслуживания физических и юридических лиц;

кредитование целевых государственных программ для развития приоритетных отраслей народного хозяйства республики;

привлечение дополнительных финансовых ресурсов для инвестиций в экономику и социальную сферу.

4. Кабинету Министров Республики Беларусь:

в двухнедельный срок заключить договор с акционерным коммерческим банком "Беларусбанк", предусмотрев в нем механизм слияния коммерческого банка "Беларусбанк" со Сберегательным банком;

совместно с Национальным банком в недельный срок создать комиссию по приему и передаче активов и пассивов Сберегательного банка и акционерного коммерческого банка "Беларусбанк";

в месячный срок провести работу по реорганизации Сберегательного банка и слияние его с акционерным коммерческим банком "Беларусбанк";

в трехмесячный срок с момента регистрации Сберегательного банка "Беларусбанк" обеспечить увеличение его уставного фонда путем дополнительной эмиссии акций этого банка;

разработать проект банковского кодекса Республики Беларусь и представить его до 1 ноября 1995 г. Президенту Республики Беларусь.

5. Установить, что при реорганизации акционерного коммерческого банка "Беларусбанк" непредставление акционерами своих возражений в отношении реорганизации указанного банка в срок, установленный акционерным коммерческим банком "Беларусбанк", признается как согласие на его реорганизацию.

При несогласии акционеров коммерческого банка "Беларусбанк" на реорганизацию банк имеет право прекратить обязательства с акционерами и возместить их долю пропорционально номинальной стоимости принадлежащих акционерам акций и осуществить реорганизацию.

6. Установить, что:

формирование уставного фонда Сберегательного банка "Беларусбанк" производится в соответствии с фактическим соотношением собственных средств Сберегательного банка и акционерного коммерческого банка "Беларусбанк" на момент их реорганизации;

при обмене акций акционерного коммерческого банка "Беларусбанк" на акции Сберегательного банка "Беларусбанк" разница в стоимости этих акций относится на чистую прибыль и убытки акционерного коммерческого банка "Беларусбанк".

7. Распространить действие всех лицензий, ранее выданных Сберегательному банку и акционерному коммерческому банку "Беларусбанк", на Сберегательный банк "Беларусбанк".

8. Министерству финансов в двухдневный срок со дня подписания настоящего Указа образовать специальную комиссию для согласования всех банковских операций в период реорганизации Сберегательного банка.

9. Распространить действие статей 29, 30, 31 Закона Республики Беларусь "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь" на вкладчиков Сберегательного банка "Беларусбанк", сохранив за ним права банковского агента правительства Республики Беларусь.

10. Установить, что председатель правления Сберегательного банка "Беларусбанк" назначается Президентом Республики Беларусь.

11. Государственному секретарю Совета безопасности Республики Беларусь внести Президенту Республики Беларусь предложения по составу комиссии для проверки деятельности Сберегательного банка и акционерного коммерческого банка "Беларусбанк", включив в нее работников Службы контроля Президента Республики Беларусь, Национального банка и Министерства финансов.

Указанной комиссии в месячный срок после утверждения ее состава Президентом Республики Беларусь провести проверку деятельности Сберегательного банка и акционерного коммерческого банка "Беларусбанк".

О результатах работы комиссии информировать Президента Республики Беларусь.

12. Управлению делами Президента Республики Беларусь в месячный срок решить вопрос о размещении центрального аппарата Сберегательного банка "Беларусбанк".

13. Кабинету Министров Республики Беларусь в двухмесячный срок привести нормативные акты в соответствие с настоящим Указом.

14. Контроль за исполнением данного Указа возложить на государственного секретаря Совета безопасности Республики Беларусь.

15. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь А. ЛУКАШЕНКО

О порядке определения нормативов средств, направляемых на внесение платежей в бюджет и в государственные внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь

Разъяснение Министерства финансов Республики Беларусь от 28 августа 1995 г. N 29 и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 28 августа 1995 г. N 05/148

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 31.08.95 г., N 1064/12

В целях нормализации расчетов между субъектами хозяйствования, сокращения их взаимной задолженности, своевременной выдачи заработной платы и социальных выплат, а также оперативного пополнения оборотных средств субъектов хозяйствования пунктом 1 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 8.08.1995 г. N 435 "О некоторых мерах по финансовому оздоровлению субъектов хозяйствования" введено на август-октябрь 1995 г. для субъектов хозяйствования, имеющих недостаток собственных оборотных средств и задолженность по выплате заработной платы свыше месяца,распределение средств, поступающих на их счета от реализации продукции, работ и услуг, по нормативам. Нормативы средств, направляемых на внесение платежей в бюджет, за исключением акциза и подоходного налога с заработной платы, а также во внебюджетные фонды, в том числе фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, устанавливаются на уровне причитающихся сумм платежей, но не более 40 процентов от общей суммы поступлений. Субъекты хозяйствования могут направлять средства на внесение платежей в бюджет и сверх установленного норматива.

В целях обеспечения выполнения указанного постановления, недопущения искусственного создания недоимки по платежам в бюджет и государственные внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь и по поручению Кабинета Министров Республики Беларусь, Министерства финансов Республики Беларусь и Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь, по согласованию с Национальным банком Республики Беларусь разъясняют.

1. Распределение денежных средств, поступающих на счета в банках субъектов хозяйствования по нормативам средств, направляемых на внесение платежей, производится после уплаты в бюджет в установленные сроки акцизов и подоходного налога с заработной платы в следующем порядке:

— нормативы средств,направляемых на внесение платежей, поступающих на счета в банках денежных средств от реализации продукции, работ, услуг (после уплаты акцизов, подоходного налога с заработной платы), устанавливаются министерствами и другими центральными органами управления только для субъектов хозяйствования, имеющих недостаток собственных оборотных средств по отношению к заемным средствам и задолженность по выплате заработной платы свыше 1 месяца. Расчетные нормативы не устанавливаются, если у субъекта хозяйствования отсутствует одно из указанных условий;

— нормативы, устанавливаемые министерствами и другими центральными органами управления,должны обеспечивать уплату причитающихся по расчетам на август-октябрь 1995 г. текущих платежей в бюджет и государственные внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь, а также недоимки по ним, образовавшиеся на 1 августа 1995 г. Недоимка по платежам в бюджет, образовавшаяся по причине отсутствия денежных средств на их расчетных или иных счетах и подлежащая взысканию по состоянию на 1 июля 1995 г., уплачивается в порядке, определенном Указом Президента Республики Беларусь от 24.07.1995 г. N 285 "О временном порядке взимания пени".

При этом нормативы устанавливаются ежемесячно, на уровне причитающихся сумм платежей, сложившихся за 1 полугодие 1995 г. по соответствующим субъектам хозяйствования. Но не более 40 процентов от общей суммы поступлений денежных средств на их счета от реализации продукции, работ, услуг;

— субъекты хозяйствования (предприятия) представляют в государственные налоговые инспекции по месту своей регистрации в качестве налогоплательщика Расчет обеспечения установленными нормативами поступления платежей в бюджет и государственные внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь (примерная форма прилагается).

За невыполнение вышеназванных требований и недостоверное представление в расчетах необходимых сведений, должностные лица предприятий несут ответственность в соответствии с частью 7 пункта 12 статьи 9 Закона Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г. N 4, ст. 75; 1993 г. N 3, ст. 27; 1994г., N 3 ст. 24, N 33 ст. 554; 1995 г. N 6, ст.57).

Банки принимают к исполнению платежные поручения по платежам в бюджет и внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь от субъектов хозяйствования, для которых установлены нормативы, только при наличии ссылки на размер установленного норматива, согласованного в финансовых и налоговых органах по месту регистрации в качестве налогоплательщика.

Заместитель Министра финансов Республики Беларусь Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь Н.К.ВОРОБЕЙ

СОГЛАСОВАНО:

Заместитель председателя правления Национального банка Республики Беларусь В.А.СИДОРОВ

30 августа 1995 г. N 589

ПРИЛОЖЕНИЕ к разъяснению Министерства финансов и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 28.08.1995 г. N 29/05/148

РАСЧЕТ

обеспечения установленными нормативами по распределению средств, поступления платежей в бюджет и в государственные внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь на ____________ 1995 г.

(месяц)

	Возможные варианты (млн.руб)						
	I	II	III	IV	V	VI	VII
1. Сложившийся уровень причитающихся платежей в бюджет и во внебюджетные фонды за I полугодие 1995 г. (за исключением акцизов и подоходного налога с заработной платы) (%)	35	25	30	40	25	30	35
2. Расчетное поступление денежных средств (выручки) в августе 1995 г. (за исключением акцизов и подоходного налога с заработной платы)	500,0	500,0	1000,0	2000,0	1500,0	3000,0	2500,0
3. Сумма причитающихся текущих платежей в бюджет	175,0	125,0	300,0	800,0	375,0	900,0	950,0
4. Недоимка по не внесенным в срок платежам в бюджет на 1.08.1995 г.	25,0	30,0	100,0	600,0	-	400,0	-
5. Итого причитается к уплате (стр.3+стр.4)	200,0	155,0	400,0	1400,0	375,0	1300,0	950,0
6. Установленный министерством норматив (%)	30	25	30	40	20	35	35
7. Сумма средств, направляемая на уплату платежей в бюджет, согласно установленному нормативу (стр.2*стр.6/100)	150,0	125,0	300,0	800	300,0	1050,0	875,0
8. Сумма недоимки по платежам в бюджет с учетом установл. норматива (стр.5—стр.7)	50,0	30,0	100,0	600,0	75,0	250,0	75,0
9. Принимается к исполнению норматив (%) (стр.5*100/стр.2), но не более 40%	40	31	40	40	25	40	38
10. Сумма средств, подлежащая к уплате с учетом пересчитанного норматива (стр.2*стр.9)	200,0	155,0	400,0	800,0	375,0	1200,0	950,0
11. Сумма недоимки с учетом принятого к исполнению норматива (стр.5—стр.10) На сумму недоимки начисляется пеня в установленном порядке	-	-	-	600,0	-	100,0	-

Справочно:
1. Всего оборотных средств ____________
2. В т.ч. заемных оборотных средств ____________
3. В % к оборотным средствам ____________
4. Собственные оборотные средства ____________
5. В % к оборотным средствам ____________
6. Задолженность по заработной плате ____________

сумма: июнь ____________ август ____________
июль ____________ сентябрь ____________

Руководитель ____________
Главный бухгалтер ____________

СОГЛАСОВАНО:
начальник государственной налоговой инспекции
по ____________
М.П. ____________ (подпись) "__" ______1995 г.
Заведующий (район., гор.) финансовым отделом
М.П. ____________ (подпись) "__" ______1995 г.

О Правилах применения Положения о Государственном флаге Республики Беларусь

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 426 от 7 августа 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемые Правила применения Положения о Государственном флаге Республики Беларусь.

2. Установить, что:

изготовление Государственного флага Республики Беларусь допускается всеми находящимися на территории республики предприятиями по эталону, прилагаемому к Положению о Государственном флаге Республики Беларусь, утвержденному Указом Президента Республики Беларусь от 7 июня 1995г. N 214;

продажа Государственного флага Республики Беларусь допускается в предприятиях торговли независимо от форм собственности, способных обеспечить условия, гарантирующие надлежащее ему почтение.

3. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 19 марта 1992г. N 145 "О Правилах применения Положения о Государственном флаге Республики Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 9, ст.135).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Правила применения Положения о Государственном флаге Республики Беларусь

Увеpждены постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 августа 1995г. N 426

1. Государственный флаг Республики Беларусь поднимается на зданиях дипломатических и консульских представительств Республики Беларусь в дни национальных праздников, траурные и другие дни с учетом местной практики страны, где находится соответствующее дипломатическое или консульское представительство Республики Беларусь, в другие дни по особому указанию Министерства иностранных дел Республики Беларусь и ежедневно в тех странах, где это принято согласно с местным обычаем.

Государственный флаг Республики Беларусь поднимается (устанавливается) на транспортных средствах дипломатических и консульских представительств Республики Беларусь, на морских судах и других средствах передвижения, где в качестве официальных лиц находятся Президент Республики Беларусь, Председатель Верховного Совета Республики Беларусь, Премьер-министр Республики Беларусь или другие лица, представляющие Верховный Совет Республики Беларусь либо Кабинет Министров Республики Беларусь, Министр иностранных дел Республики Беларусь, посол или руководитель консульского учреждения Республики Беларусь с согласия этих лиц.

Государственный флаг Республики Беларусь поднимается на зданиях торговых учреждений Республики Беларусь, находящихся за границей, в дни национальных праздников республики.

Государственный флаг Республики Беларусь поднимается на других объектах по распоряжению Президента Республики Беларусь, по решению Верховного Совета Республики Беларусь, Кабинета Министров Республики Беларусь, местных Советов депутатов, местных исполнительных и распорядительных органов.

Государственный флаг Республики Беларусь может быть поднят также при церемониях и других торжественных мероприятиях, проводимых государственными органами и общественными объединениями, предприятиями, организациями и учреждениями, во время народных, трудовых, семейных праздников и в другие памятные дни в таком виде и в таких условиях, которые гарантируют надлежащее почтение к флагу.

2. Государственный флаг Республики Беларусь поднимается (устанавливается):

2.1. на флагштоках над резиденцией Президента Республики Беларусь, над зданиями Верховного Совета Республики Беларусь, Кабинета Министров Республики Беларусь, судов Республики Беларусь, местных исполнительных и распорядительных органов, а также над зданиями, где проводятся сессии Верховного Совета Республики Беларусь, заседания местных Советов депутатов, местных исполнительных и распорядительных органов;

2.2. на флагштоках на стенах фасадов зданий дипломатических и консульских представительств, торговых учреждений Республики Беларусь, находящихся за границей, в специально устроенных держателях на высоте от 3 до 4 метров от земли;

2.3. на транспортных средствах (за исключением судов) на специально для этой цели устроенных флагштоках так, чтобы слева по направлению движения находился флаг Республики Беларусь, а справа — флаг другого государства, причем оба флага должны располагаться на одном уровне по высоте и на одной горизонтальной линии, перпендикулярной направлению движения; на транспортных средствах, принадлежащих дипломатическим и консульским представительствам Республики Беларусь, — с соблюдением практики тех стран, где находятся эти представительства Республики Беларусь, с разрешения руководителей этих учреждений;

2.4. на морских судах, которые являются собственностью Республики Беларусь, судах речного флота Республики Беларусь, зарегистрированнных в установленном порядке, — на флагштоке или гафеле;

2.5. на судах, где в качестве официальных лиц находятся Президент Республики Беларусь, Председатель Верховного Совета Республики Беларусь, Премьер-министр Республики Беларусь или другие лица, представляющие Верховный Совет Республики Беларусь либо Кабинет Министров Республики Беларусь, — на топе передней мачты или на сигнальной мачте.

3. При подъеме одновременно Государственного флага Республики Беларусь и флагов других государств Государственный флаг Республики Беларусь располагается с левой стороны, а флаги других государств — с правой стороны, если стать лицом к фасаду здания или флагштоку.

Если одновременно с Государственным флагом Республики Беларусь поднимаются флаги нескольких государств, то флаги этих государств располагаются в алфавитном порядке.

Государственный флаг Республики Беларусь располагается на одном уровне с флагами других государств.

4. Государственный флаг Республики Беларусь в случаях, предусмотренных пунктом 1 настоящих Правил, поднимается с восходом солнца и опускается после захода солнца или по окончании празднеств, торжеств, траурных церемоний.

5. Государственный флаг Республики Беларусь на морских и речных судах, указанных в пункте 2.4 настоящих Правил, поднимается ежедневно в 8.00 по местному времени и спускается с заходом солнца; при входе судна в порт или выходе из него, а также при встрече с другими судами, на которых поднят государственный флаг их принадлежности, Государственный флаг Республики Беларусь поднимается (при условии его видимости) с восходом солнца и не спускается после захода солнца до тех пор, пока суда не пройдут мимо.

6. Государственный флаг Республики Беларусь и его изображение независимо от их размеров всегда должны соответствовать цветному эталону и схематическому изображению, прилагаемым к Положению о Государственном флаге Республики Беларусь.

Запрещается использовать испорченные или вылинявшие флаги.

7. Изображение Государственного флага Республики Беларусь обязательно располагается на воздушных судах, зарегистрированных в Республике Беларусь.

8. Изображение Государственного флага Республики Беларусь может быть использовано в декоративных целях в качестве государственного или национального символа таким образом, чтобы при этом не было проявлено неуважение к Государственному флагу Республики Беларусь.

9. Ответственность за подъем Государственного флага Республики Беларусь над зданиями государственных органов, государственных и иных предприятияй, организаций, учреждений, а также общественных объединений в соответствии с требованиями Положения о Государственном флаге Республики Беларусь и настоящими Правилами возлагается на их руководителей.

10. Руководители государственных органов, государственных и иных предприятий, организаций, учреждений, а также общественных объединений, в ведении которых имеются суда и другие транспортные средства, на которых в соответствии с Положеним о Государственном флаге Республики Беларусь поднимается (устанавливается) Государственный флаг Республики Беларусь, должны обеспечить точное выполнение требований Положения о Государственном флаге Республики Беларусь и настоящих Правил.

11. Местные исполнительные и распорядительные органы должны обеспечить точное выполнение на их территории требований Положения о Государственном флаге Республики Беларусь и настоящих Правил.

12. Министерство иностранных дел Республики Беларусь обязано обеспечить выполнение дипломатическими и консульскими представительствами Республики Беларусь требований Положения о Государственном флаге Республики Беларусь и настоящих Правил.

13. Государственный флаг Республики Беларусь не поднимается над и перед зданиями, которые находятся на капитальном ремонте, в аварийном состоянии или у которых ремонтируется фасад, а также в других случаях по указанию местных исполнительных и распорядительных органов.

Об утверждении Временного положения о порядке формирования и использования средств государственного фонда градостроительного развития Министерства архитектуры и строительства

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 402 от 31 июля 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Временное положение о порядке формирования и использования средств государственного фонда градостроительного развития Министерства архитектуры и строительства.

2. Министерству финансов в целях обеспечения финансирования разработки научной, нормативной и градостроительной документации при уточнении бюджета Республики Беларусь на 1995 год проиндексировать средства, предназначенные для государственного фонда градостроительного развития Министерства архитектуры и строительства.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Временное положение

о порядке формирования и использования средств государственного фонда градостроительного развития Министерства архитектуры и строительства

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 июля 1995г. N 402

1. Настоящее Временное положение разработано в соответствии с Законом Республики Беларусь "Об основах архитектурной и градостроительной деятельности в Республике Беларусь", постановлением Верховного Совета Республики Беларусь "О введении в действие Закона Республики Беларусь "Об основах архитектурной и градостроительной деятельности в Республике Беларусь" и регламентирует порядок формирования и использования средств государственного фонда градостроительного развития Министерства архитектуры и строительства (далее — фонд).

2. Фонд создается в Министерстве архитектуры и строительства с целью обеспечения финансирования разработки научной, нормативной и градостроительной документации, позволяющей формировать и воспроизводить полноценную среду обитания, аккумулировать денежные средства для решения задач территориального развития и регулирования архитектурной и градостроительной деятельности, содействовать градостроительным преобразованиям территорий и поселений, финансировать отдельные градостроительные мероприятия.

3. Доходы фонда образуются за счет:

3.1. бюджетных и внебюджетных ассигнований;

3.2. платежей за земли городов и других поселений;

3.3. добровольных отчислений (взносов) министерств, других центральных органов управления, исполнительных комитетов местных Советов, предприятий, организаций, отдельных граждан;

3.4. средств, получаемых от реализации нормативных, методических и других документов;

3.5. иных источников, не запрещенных законодательством.

4. Средства, поступающие в фонд, учитываются и хранятся на специальном счете Министерства архитектуры и строительства.

5. Средства фонда используются на:

5.1. выполнение государственных научно-технических программ по проблемам территориального развития, архитектуры и градостроительства;

5.2. создание и совершенствование законодательной, нормативной и методической базы архитектурной и градостроительной деятельности;

5.3. финансирование важнейших поисковых научно-исследовательских работ по проблемам территориального развития, архитектуры и градостроительства;

5.4. составление градостроительных прогнозов, разработку схемы комплексной территориальной организации Республики Беларусь и ее административно-территориальных образований, других особо важных архитектурных и градостроительных проектов;

5.5. создание программных средств, финансирование работ по формированию информационных банков и баз данных для решения вопросов, связанных с территориальным развитием и управлением архитектурной и градостроительной деятельностью;

5.6. оплату труда специалистов, привлекаемых для проведения экспертизы проектов и разработок в области архитектурной и градостроительной деятельности из высших учебных заведений, проектных институтов, научных и иных учреждений, предприятий, министерств и других центральных органов управления.

6. Распорядителем средств фонда является Министерство архитектуры и строительства.

7. Порядок планирования, финансирования, приемки работ, выполняемых за счет средств фонда, устанавливается Министерством архитектуры и строительства. Финансирование осуществляется в пределах средств, поступивших на счет фонда.

Министерство архитектуры и строительства может устанавливать лимиты финансирования по отдельным направлениям в абсолютных цифрах или в процентах от суммы дохода (остатка).

8. Министерство архитектуры и строительства ежегодно утверждает сметы доходов и расходов фонда на основе планов проведения научно-исследовательских, проектных и иных работ и мероприятий.

В течение года в сметы доходов и расходов фонда и в планы проведения этих работ и мероприятий, финансируемых за счет средств фонда, могут вноситься необходимые изменения.

9. Финансирование научно-исследовательских и проектных работ за счет средств фонда осуществляется, как правило, на конкурсной основе с проведением экспертизы представляемых проектов.

10. Средства фонда используются строго по целевому назначению и не подлежат изъятию или расходованию на нужды, не связанные с осуществлением государственного регулирования архитектурной и градостроительной деятельности. Средства фонда, не использованные в течение года, расходуются по целевому назначению в следующем году.

11. Контроль за правильностью расходования средств фонда осуществляют Министерство архитектуры и строительства, Контрольная палата, Министерство финансов и Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь в пределах предоставленных им прав.

12. Юридические и физические лица, использующие средства фонда не по целевому назначению, привлекаются к ответственности в соответствии с действующим законодательством.

О РАТИФИКАЦИИ СОГЛАШЕНИЯ об обеспечении населения лекарственными средствами, вакцинами и другими иммунобиологическими препаратами, изделиями медицинского назначения и медицинской техники, производство которых осуществляется на территории государств — участников Содружества Независимых Государств

Постановление
Верховного Совета Республики Беларусь

Верховный Совет Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**
Ратифицировать Соглашение об обеспечении населения лекарственными средствами, вакцинами и другими иммунобиологическими препаратами, изделиями медицинского назначения и медицинской техники, производство которых осуществляется на территории государств — участников Содружества Независимых Государств, подписанное 24 декабря 1993 года в городе Ашгабате.

Председатель Верховного Совета Республики Беларусь М.ГРИБ

17 октября 1994г., г.Минск N 3311-XII

СОГЛАШЕНИЕ об обеспечении населения лекарственными средствами, вакцинами и другими иммунобиологическими препаратами, изделиями медицинского назначения и медицинской техники, производимыми на территории государств — участников Содружества Независимых Государств

Государства — участники настоящего Соглашения (далее — Государства-участники), руководствуясь Соглашением о сотрудничестве в области охраны здоровья населения от 26 июня 1992 года, придавая особое значение вопросу обеспечения населения лекарственными средствами, вакцинами и другими иммунобиологическими препаратами, изделиями медицинского назначения и медицинской техники, производимыми в Государствах — участниках Содружества,

СОГЛАСИЛИСЬ О НИЖЕСЛЕДУЮЩЕМ:

СТАТЬЯ 1

Государства-участники будут оказывать поддержку предприятиям-производителям медицинской продукции, аптечной службы и системы медтехники в обеспечении производства и поставок лекарственных средств, вакцин и других иммунобиологических препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники для собственных государственных нужд и по межправительственным соглашениям.

СТАТЬЯ 2

Государства-участники договорились создать межгосударственную систему сотрудничества в области производства и взаимных поставок лекарственных средств, вакцин и других иммунобиологических препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники.

СТАТЬЯ 3

Государства-участники поручат Совету по сотрудничеству в области здравоохранения Содружества Независимых Государств по согласованию с заинтересованными министерствами и ведомствами Государств — участников Содружества в двухмесячный срок подготовить конкретные предложения по механизму функционирования межгосударственной системы.

СТАТЬЯ 4

Государства-участники будут содействовать в осуществлении взаимных платежей за поставляемые лекарственные средства, вакцины и другие иммунобиологические препараты, изделия медицинского назначения и медицинской техники в первоочередном порядке независимо от состояния платежного баланса между ними, не считая оплаты медикаментов, изделий медицинского назначения и медицинской техники средством урегулирования платежного баланса между Государствами — участниками настоящего Соглашения.

СТАТЬЯ 5

Государства-участники поручат соответствующим министерствам предусматривать выделение льготных целевых кредитов и бюджетных ссуд на пополнение оборотных средств предприятиям — производителям медицинской продукции, аптечной службы и системы медицинской техники независимо от их ведомственной принадлежности.

СТАТЬЯ 6

Государства-участники в целях ускорения технического перевооружения предприятий-производителей медицинской продукции, аптечной службы и системы медтехники, снижения цен на медикаменты, изделия медицинского назначения и медицинской техники, увеличения их выпуска, социальной защиты населения одновременно примут необходимые меры для освобождения от уплаты экспортных и импортных таможенных пошлин и взимания налога на добавленную стоимость:

на экспортируемые лекарственные средства, вакцины, другие иммунобиологические препараты, изделия медицинского назначения и медицинской техники;

на импортируемые сырье, материалы и технологическое оборудование для этих целей, включая товарообменные (бартерные) операции.

СТАТЬЯ 7

Государства-участники поручат министерствам здравоохранения (Госкоммедбиопрому Украины) выдачу разрешений (лицензий) на экспорт и импорт лекарственных средств, вакцин и других иммунобиологических препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники в целях упрощения механизма их выдачи.

СТАТЬЯ 8

Государства-участники в целях стимулирования развития предприятий-производителей медицинской продукции, аптечной службы и системы медтехники внесут в свои законодательные органы предложения о снижении на 50 процентов ставки налогов на прибыль от реализации лекарственных средств, вакцин и других иммунобиологических препаратов, изделий медицинского назначения и медицинской техники.

СТАТЬЯ 9

Настоящее Соглашение открыто для присоединения других государств, полностью разделяющих его цели и принципы.

СТАТЬЯ 10

Каждое Государство-участник имеет право выйти из настоящего Соглашения, уведомив в письменной форме Правительство Республики Беларусь о своем решении не менее чем за 6 месяцев до предполагаемого выхода.

СТАТЬЯ 11

Настоящее Соглашение может быть изменено или дополнено только по взаимной договоренности Государств — участников Содружества.

СТАТЬЯ 12

Настоящее Соглашение подлежит ратификации или утверждению в соответствии с законодательными процедурами Государств-участников и вступает в силу после сдачи на хранение депозитарию третьей ратификационной грамоты или уведомления об утверждении.

Совершено в городе Ашгабате 24 декабря 1993 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Архиве Правительства Республики Беларусь, которое направит государствам, подписавшим настоящее Соглашение, его заверенную копию.

За Азербайджанскую Республику Г.АЛИЕВ

За Республику Армения Л.ТЕР-ПЕТРОСЯН

За Республику Грузия Э.ШЕВАРДНАДЗЕ

За Республику Беларусь В.КЕБИЧ

За Республику Казахстан Н.НАЗАРБАЕВ

За Кыргызскую Республику А.АКАЕВ

За Республику Молдова М.СНЕГУР

За Российскую Федерацию Б.ЕЛЬЦИН

За Республику Таджикистан Э.РАХМОНОВ

За Туркменистан С.НИЯЗОВ

За Республику Узбекистан И.КАРИМОВ

За Украину Л.КРАВЧУК

ВМЕСТО КОММЕНТАРИЯ

Лекарства нам не по карману?

Если бы данное соглашение выполнялось лишь одним белорусским правительством, и то все наши субъекты хозяйствования, занимающиеся выпуском и продажей лекарств и медтехники, не оказались бы на грани банкротства. Сегодня они платят в полном объеме практически все налоги и различные сборы во внебюджетные фонды всех уровней. Правда, изготовители освобождены от уплаты НДС, но с оговорками, которые порой ставят их в весьма щекотливое положение (см. "НЭГ" N 30; "И снова НДС").

Отмечу, что до 1.07.95г. и в России, и у нас все фармацевтические продукты ввозились беспошлинно, что было справедливо, ибо наша промышленность выпускает менее 10% номенклатуры минимального количества лекарств, российская же — до 50%, при этом значительная часть составляющих даже для этих лекарств ввозится из стран дальнего зарубежья. В итоге даже те лекарства, которые еще встречаются на прилавках, становятся совершенно недоступными для рядовых граждан, о здоровье которых обязано заботиться государство.

Не секрет, что в последнее время смертность опережает рождаемость. Сегодня даже такие "дежурные" для сердечников лекарства, как валидол и корвалол, которые всегда должны быть под рукой у больного, многим недоступны: стоимость одной упаковки валидола достигла 2800 рублей, а корвалола — 3300 рублей за флакон. Цена валидола с конца 80-х годов выросла в 233333 раза, а средняя зарплата за этот период — в 35694 раза. Положение с ценами на медикаменты довольно ярко характеризует и официальная статистика. При общем росте индекса потребительских цен на непродовольственные товары за 6 месяцев текущего года на 280%, на медикаменты он вырос почти на 500%. В июне цены на медикаменты выросли на 42%.

Далеко не улучшило ситуацию введение с 1.07.95г. российских пошлин. Например, одна наша весьма солидная и уважаемая фирма, имея соответствующие лицензии на занятие ветеринарной практикой, а также на оптовую и розничную торговлю ветеринарными препаратами, еще в марте этого года с учетом заявок сельского хозяйства и птицефабрик республики заключила весьма выгодный контракт с немецкой фирмой "Байер" на поставку ветеринарных препаратов. Остановимся лишь на одной детали — фирма "Байер" предоставила нашей фирме отсрочку оплаты товара на 90 дней с момента его поступления. И вот 18 июля первая партия высокоэффективных антибиотиков и других средств на сумму 120 тысяч марок поступила в республику. Однако по новым правилам необходимо уплатить 12 тыс.марок таможенной ввозной пошлины. Где их взять? И товар уже почти месяц лежит, его не могут передать аграриникам, которые его заказывали и ждут не дождутся. Осталось 60 из предоставленных 90 льготных дней! Кто от этого выиграет? А в состоянии ли наше обедневшее сельское хозяйство покрыть дополнительные издержки? Может случиться и так, что дефицитный груз придется возвращать. А ведь это не что иное, как неиспользование кредита! Так будут ли после этого нашим фирмам предоставлять кредиты? Стремление пополнить бюджет любой ценой дает обратные результаты.

Если не удается договориться с Москвой об отмене ввозных пошлин на медикаменты и иные социально значимые товары, то наше правительство вправе давать отсрочку на их уплату при растаможивании и возврате всех этих затрат импортерам в течение трех дней со дня передачи их на наш внутренний рынок. Об этом разговор идет давно. Необходимо также срочно отменить в полном объеме НДС для всех (независимо от форм собственности), кто изготовляет и покупает медикаменты и медтехнику. Необходимо уменьшить для них ставку налога на прибыль до 15%, освободив от значительного количества платежей во внебюджетные фонды, особенно от тех, которые в конечном счете влияют на ценообразование. А разве нельзя направить на эти цели 50% акцизных сборов с алкогольных напитков, пива и табачных изделий? Так поступили, например, в Латвии. Нелишне было бы предоставить льготы данной категории хозяйствующих субъектов на аренду помещений, оплату за коммунальные услуги, связь, электроэнергию.

Уж если государство не в состоянии дотировать эту важнейшую отрасль, то оно обязано дать ей возможность выжить путем снижения налогового пресса.

Напомню, что принято хорошее постановление СМ РБ от 15.03.94г. N 147 "О неотложных мерах по улучшению финансового и материально-технического обеспечения учреждений здравоохранения", где наряду с другими конструктивными решениями намечалось просить Верховный Совет Беларуси рассмотреть вопрос об освобождении учреждений здравоохранения от налога на прибыль, чрезвычайного налога, целевого сбора на содержание жилищного фонда, налога на добавленную стоимость. К сожалению, эти благие намерения не были даже включены в соответствующие проекты по корректировке законов по налогообложению.

Что думают по этому вопросу в Минздраве, Минфине и Минэкономики? Каково их видение выхода из создавшейся ситуации? Ведь там тоже работают люди, которые болеют и которым многие лекарства также не по карману. Если ситуация не изменится, то скоро мы будем покупать лекарства на Комаровском рынке, стадионе "Динамо", в подземных переходах и т.д., т.е. так, как сегодня многие приобретают импортные сигареты.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК, член Международной академии по информационным процессам и технологиям

Об утверждении порядка проведения аттестации рабочих мест по условиям труда

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 409 от 2 августа 1995 г. г. Минск

В соответствии со статьей 14 Закона Республики Беларусь "О пенсионном обеспечении" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемый Порядок проведения аттестации рабочих мест по условиям труда.

2. Предоставить Министерству труда право давать разъяснения по применению Порядка проведения аттестации рабочих мест по условиям труда.

3. Установить, что в соответствии со статьей 12 Закона Республики Беларусь "О пенсионном обеспечении" пенсии по возрасту в связи с особыми условиями труда, а также пенсии, которые могут устанавливаться предприятиями и организациями за счет собственных средств работникам других производств, профессий и должностей в зависимости от условий труда, назначаются с учетом результатов аттестации рабочих мест по условиям труда.

Результаты аттестации используются предприятиями и организациями для осуществления мероприятий по улучшению условий труда, установления доплат, льгот и компенсаций за работу в неблагоприятных условиях труда, в том числе за счет собственных средств предприятия и организации, а также для определения дифференцированных тарифов (взносов) на государственное социальное страхование в зависимости от условий труда.

Ответственность за своевременное и качественное проведение аттестации возлагается на нанимателя. При определении права работника на пенсию наниматель несет материальную ответственность за ущерб, причиненный несвоевременным или некачественным оформлением документов по аттестации.

4. Министерству труда с участием заинтересованных разработать и утвердить в месячный срок Методику проведения аттестации рабочих мест по условиям труда.

5. Министерству труда совместно с Министерством здравоохранения организовать проведение научных исследований, направленных на реформирование пенсионного законодательства в части физиолого-гигиенического обоснования стажевых порогов риска в ведущих отраслях народного хозяйства, а также на совершенствование нормативной базы в области условий труда.

6. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 2 марта 1993 г. N 118 "Об утверждении порядка аттестации рабочих мест по условиям труда" (СП Республики Беларусь, 1993 г., N 7, ст. 104).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 2 августа 1995 г. N 409

Порядок проведения аттестации рабочих мест по условиям труда

1. Порядок проведения аттестации рабочих мест по условиям труда (далее — Порядок) распространяется на все предприятия, учреждения, организации и другие субъекты хозяйствования независимо от форм собственности (далее — предприятие).

2. Основная цель аттестации рабочих мест по условиям труда (далее — аттестация) заключается в регулировании отношений между нанимателем или уполномоченным им органом и работниками по реализации права на здоровые и безопасные условия труда (улучшение условий труда, установление пенсий в связи с особыми условиями труда, минимально гарантированного размера доплат, льгот и компенсаций за работу в неблагоприятных условиях труда, в том числе за счет собственных средств предприятия), а также в регулировании отношений между государством и нанимателем в части достижения оптимального уровня условий труда на предприятии (дифференцированные тарифы на государственное социальное страхование в зависимости от условий труда).

3. Аттестация проводится в соответствии с настоящим Порядком и Методикой проведения аттестации рабочих мест по условиям труда, утверждаемой Министерством труда по согласованию с Министерством здравоохранения и республиканскими объединениями профсоюзов.

4. Аттестация проводится аттестационной комиссией предприятия, состав и полномочия которой определяются приказом руководителя предприятия. Периодичность проведения аттестации — один раз в пять лет.

Ответственность за своевременное и качественное проведение аттестации возлагается на руководителя предприятия (нанимателя). В случае несвоевременного проведения аттестации пенсия за неаттестованный период выплачивается из собственных средств нанимателя, так как неаттестованный период не может быть зачтен в специальный стаж, необходимый для назначения пенсий в связи с особыми условиями труда.

Внеочередная аттестация проводится:

в случае изменения условий и характера труда при реконструкции предприятия, внедрении новой техники и технологии, изменении технологических процессов, применении новых видов сырья и материалов;

при улучшении условий труда за счет осуществления организационно-технических мероприятий;

по инициативе нанимателя или уполномоченного им органа, профсоюзного комитета или другого выборного органа трудового коллектива, работника предприятия;

по инициативе Государственной экспертизы условий труда.

5. Аттестация рабочих мест предусматривает:

выявление на рабочем месте вредных и опасных производственных факторов, формирующих неблагоприятные условия труда, и установление причин их возникновения;

оценку технического и организационного уровня рабочего места на его соответствие строительным и санитарным нормам и правилам, стандартам безопасности труда;

исследование санитарно-гигиенических факторов производственной сферы, сложности и напряженности трудового процесса;

количественную оценку условий труда на рабочем месте;

разработку и составление перечня организационно-технических мероприятий по улучшению условий труда;

определение права работников на пенсию по возрасту по спискам N 1 и N 2 производств, работ, профессий, должностей и показателей, дающих право на пенсию за работу с особыми условиями труда (далее — Список N 1 и Список N 2), установление за счет средств предприятия доплат, льгот и компенсаций за работу в неблагоприятных условиях труда;

составление перечня рабочих мест, производств, профессий и должностей, работники которых по результатам аттестации имеют право на пенсию по возрасту в связи с особыми условиями труда по Списку N 1 и Списку N 2. Форма перечня утверждается Министерством труда;

составление перечня рабочих мест, на которых работающим устанавливаются доплаты за работу в неблагоприятных условиях труда. Конкретный размер минимально гарантированных доплат за работу в неблагоприятных условиях труда устанавливается в соответствии с Методикой проведения аттестации рабочих мест по условиям труда;

определение размера дифференцированных тарифов (взносов) на государственное социальное страхование.

6. Перечень рабочих мест, производств, профессий и должностей, работники которых по результатам аттестации имеют право на пенсию по возрасту в связи с особыми условиями труда по Списку N 1 и Списку N 2, после согласования с профсоюзным комитетом либо другим выборным органом трудового коллектива и ознакомления с ним работников, занятых на аттестуемых рабочих местах, утверждается приказом руководителя предприятия и хранится в течение срока, установленного для документов о трудовом стаже.

Извлечения из приказа прилагаются к трудовым книжкам работников, профессии и должности которых внесены в указанный перечень.

Два экземпляра этого перечня должны быть представлены в исполком по местонахождению предприятия, на котором была проведена аттестация рабочих мест.

7. Перечень рабочих мест, на которых работающим устанавливаются доплаты за работу в неблагоприятных условиях труда, после согласования с профсоюзным комитетом либо другим выборным органом трудового коллектива включается в коллективный договор.

8. Перечень организационно-технических мероприятий по улучшению условий труда включается в коллективный договор.

9. Лабораторные исследования и инструментальные замеры санитарно-гигиенических факторов производственной сферы производятся промышленно-санитарными лабораториями предприятий, а также на договорной основе учреждениями санитарно-эпидемиологической службы Министерства здравоохранения и другими лабораториями, прошедшими аккредитацию и зарегистрированными в соответствии с требованиями системы аккредитации поверочных и испытательных лабораторий Республики Беларусь (СТБ 941.2-93 и СТБ 941.3-93).

Результаты инструментальных замеров вредных и опасных производственных факторов оформляются протоколами по формам, утверждаемым Министерством здравоохранения.

Оценка психофизиологических факторов трудового процесса осуществляется специалистами предприятия, а также на договорной основе физиологами, психологами и гигиенистами, занимающимися вопросами условий труда научных учреждений системы Министерства труда и Министерства здравоохранения.

10. Сведения о результатах аттестации заносятся в Карту условий труда на рабочем месте, форма которой утверждается Министерством труда.

Обязательными приложениями к Карте являются данные хронометражных наблюдений, используемые в качестве методик измерения при оценке психофизиологических факторов трудового процесса, а также исходные данные для расчета фактических величин указанных факторов.

11. Результаты оценки технического и организационного уровня рабочего места оформляются по форме, утверждаемой Министерством труда.

12. Для обоснования времени занятости в особых условиях труда проводится фотография рабочего дня, результаты которой оформляются по форме, утверждаемой Министерством труда. Фотография рабочего дня является обязательным приложением к Карте условий труда на рабочем месте.

13. Результаты аттестации являются основанием для разработки мероприятий по улучшению условий труда и оздоровлению работников, подтверждения права на пенсию по возрасту в связи с особыми условиями труда по Списку N 1 и Списку N 2, подготовки предложений по совершенствованию этих списков, установления за счет собственных средств предприятия доплат, льгот и компенсаций за работу в неблагоприятных условиях труда, обоснования размера дифференцированных тарифов (взносов) на государственное социальное страхование.

14. Контроль за качеством проведения аттестации, правильностью применения Списка N 1 и Списка N 2 возлагается на Государственную экспертизу условий труда Министерства труда Республики Беларусь.

ЧЕЛОВЕК И ПРОИЗВОДСТВО

Хотя в период с 1992 по 1994 годы число работников, пострадавших в результате несчастных случаев на производстве, сокращалось (20441, 18512 и 16002 соответственно), специалисты Государственной инспекции труда далеки от оптимизма. Снижение уровня травматизма, по их мнению, происходит в связи с падением объемов производства и связанной с этим скрытой безработицей, оттоком рабочей силы из сферы материального производства. Практически не произошло и снижения тяжести производственного травматизма. Число дней нетрудоспособности в расчете на одного пострадавшего составило в 1992 г. 25,8, в 1993 г. — 26,3, в 1994 г. — 26,2. В результате несчастных случаев на производстве погибло в 1992 г. 401 работник, в 1993 г. — 408, а в прошлом — 374 человека.

Есть над чем задуматься

В минувшем году произошло 50 групповых несчастных случаев, в результате которых пострадали 142 работника, из которых 36 погибли.

Региональная статистика производственного травматизма свидетельствует о том, что еще не везде на местах уделяют должное внимание обеспечению безопасных условий труда.

В прошлом году в Брестской области на производстве пострадал 2301 работник, из них 38 со смертельным исходом. Наибольшее количество трагедий произошло в агропромышленном комплексе, на предприятиях транспорта и промышленности.

2393 работника пострадали в результате несчастных случаев в прошлом году на предприятиях Витебской области, что превысило среднестатистический уровень по республике. 52 из этого числа погибли.

Правда, здесь несколько активизировалась работа облисполкома в области охраны труда, число инженеров по технике безопасности с высшим образованием возросло за год на 8%. Повышалась роль коллективных договоров и соглашений в решении проблем безопасности и улучшении условий труда на производстве. Самый низкий уровень производственного травматизма по республике отмечен в Гродненской области — пострадали 1280 работников, из них 44 погибли.

На предприятиях Могилевской области в 1994 году погибли 42 работника. Госинспекторами выявлено 216 несчастных случаев, скрытых от расследования, около 30% актов возвращались на переоформление из-за неправильных выводов о причинах травм.

Более 20% могилевчан трудились в условиях, не отвечающих требованиям безопасности и гигиены труда. Остро стояли проблемы обеспечения спецодеждой и средствами индивидуальной защиты.

В Минской области в 1994 году травмировано 2839 работников, из которых 86 скончались. Это существенно превышает среднестатистический уровень травматизма по республике. На промышленных предприятиях области каждый второй-третий занят во вредных условиях с тяжелым монотонным трудом.

В Минске от несчастных случаев в минувшем году пострадали 2127 работников. Погибли — 45.

В Минске в 1994 г. выявлено 192 профзаболевания, или 61,3% от общереспубликанского уровня.

По приблизительным оценкам, ущерб от несчастных случаев в целом по республике составил в прошлом году 25 млрд.руб. Из-за неблагоприятных условий труда потеряно 8,5 млн. человеко-дней. Каждая девятая трудовая пенсия — льготная по условиям труда. Выплаты на льготы и компенсации составляют около 3% республиканского фонда оплаты труда, что в 5-6 раз больше затрат на улучшение производственных условий.

... Есть над чем задуматься.

Александр ТРОПИН

ОПЫТ СОСЕДЕЙ

Безработный инвалид

Изменения, происшедшие в Польше за последние годы, вызвали рост безработицы, прогрессирующее обнищание многих социальных групп, в том числе людей с ограниченной трудоспособностью.

Начиная с 1990 г. резко сократилось их трудоустройство в кооперативах инвалидов и слепых. Над частью кооперативов, не приспособившихся к законам рыночной экономики, нависла угроза ликвидации. В целом возможности трудоустройства на таких предприятиях сократились почти на 60 процентов.

В этой ситуации особое внимание Министерства труда и социального обеспечения было направлено на оказание финансовой помощи из бюджетных средств для:

— трудоустройства людей с ограниченной трудоспособностью в наиболее тяжелом состоянии (с психическими заболеваниями и умственно отсталых);

— реструктуризации продукции;

— обучения и переквалификации служащих.

Первой попыткой создания механизмов, оберегающих людей с ограниченной трудоспособностью от безработицы, были юридические решения, содержащиеся в законе о трудоустройстве (1989 г.).

Основным и очень важным нормативным актом для решения проблем, связанных с трудоустройством и реабилитацией людей с ограниченной трудоспособностью, является закон "О трудоустройстве и профессиональной реабилитации людей с ограниченной трудоспособностью" (1991 г.).

Он обязывает работодателей, имеющих 50 и более работников, по крайней мере 6% мест отдавать лицам с ограниченной трудоспособностью. Если этого нет, то приходится делать определенные взносы в Государственный фонд реабилитации людей с ограниченной трудоспособностью, который является главным источником финансирования новых и охраны существующих рабочих мест, доступных для инвалидов.

Закон определяет условия получения производствами, имеющими не менее 20 работников, статуса предприятия охраняемого труда, что связано с рядом льгот: освобождение от налога и налоговых бюджетных перечислений, выплат в Фонд труда, право на уменьшение взноса на социальное обеспечение. В нем зафиксированы права людей с ограниченной трудоспособностью.

Люди с ограниченной трудоспособностью в Польше могут сегодня работать по трудовому соглашению (на условиях почасовой оплаты и т.д.). При этом они могут быть не только работниками данного предприятия, но и работодателями, проводящими хозяйственную деятельность.

Для намеревающихся начать хозяйственную деятельность на ее открытие предусматривается ссуда размером в 25 раз выше средней заработной платы.

Предвидя трудности, с которыми сталкиваются люди с ограниченной трудоспособностью в поисках работы, в Польше была разработана система льгот для работодателей, которые создают новые рабочие места для такого контингента либо приспосабливают уже существующие к их возможностям, сотрудничают с предприятиями охраняемого труда. Эти льготы выражаются в определенном возмещении затрат, снижении отчислений и др.

Для привлечения к труду людей с ограниченной трудоспособностью разработаны и введены механизмы. Скажем, рабочее время для них не может превышать 8 часов в день и 40 в неделю. Им запрещено работать в ночное время. Инвалидам I и II групп рабочий день и неделя не могут превышать соответственно 7 и 35 часов. Им ежедневно должно представляться полчаса для гимнастики или отдыха, что не снижает размера зарплаты.

Кроме того, инвалиды I и II групп имеют право на дополнительный отпуск в течение 10 рабочих дней в календарном году и право на оплачиваемый отпуск для выезда в санаторий с целью реабилитации, специального обследования, медицинских процедур, а также приобретения ортопедического оснащения, если этого нельзя выполнить в нерабочее время.

Лилиана ПИНДОР



ПОЛОЖЕНИЕ
о порядке выдачи страховым организациям разрешений на проведение операций по страхованию субъектов хозяйствования в иностранной валюте

Утверждено Правлением Национального банка 5 июня 1995 года

Настоящее Положение разработано в соответствии с Постановлением Верховного Совета Республики Беларусь "О временном порядке валютного регулирования и проведения валютных операций на территории Республики Беларусь" от 20 марта 1992 года, законами Республики Беларусь "О страховании", "О Национальном банке Республики Беларусь" и в целях расширения ассортимента страховых услуг на территории Республики Беларусь, упорядочения деятельности страховых организаций по вопросам работы с иностранной валютой.

1. Операции по страхованию субъектов хозяйствования в иностранной валюте на территории Республики Беларусь осуществляются страховыми организациями, зарегистрированными на территории Республики Беларусь в установленном порядке, на основании разрешений Национального банка Республики Беларусь, за исключением случаев, предусмотренных действующими нормативными актами.

2. Право получения разрешения на проведение операций по страхованию субъектов хозяйствования в иностранной валюте имеют страховые организации, осуществляющие свою деятельность на рынке страховых услуг Республики Беларусь не менее 6 месяцев и имеющие фонд в свободно конвертируемой валюте в размерах, определенных в Законе Республики Беларусь "О страховании".

3. Для получения разрешения страховая компания представляет в Управление регулирования валютных операций Департамента валютно-экономического регулирования Национального банка Республики Беларусь следующие документы:

— заявление произвольной формы;

— ходатайство Госстрахнадзора Республики Беларусь;

— нотариально заверенные копии учредительных документов (учредительный договор и устав);

— сведения о руководящих работниках, курирующих проведение страховых операций в иностранной валюте;

— бухгалтерский баланс ф.N:1 на последнюю отчетную дату, заверенный внешним аудитом или налоговой инспекцией;

— выписку из своего лицевого счета в уполномоченном банке, свидетельствующую о наличии у страховой организации фонда в свободно конвертируемой валюте.

Национальный банк Республики Беларусь вправе отказать в выдаче разрешения в следующих случаях:

— непредставления запрашиваемых документов;

— неустойчивое финансовое положение страховой компании (убыточная деятельность за предыдущий год или истекший период текущего года, неполучение в результате страховой деятельности прибыли);

— недостаточный уровень знаний руководства страховой компании для работы с иностранной валютой (итоги тестирования).

4. Руководитель, курирующий проведение страховых операций в иностранной валюте, и главный бухгалтер страховой компании проходят тестирование в Управлении регулирования валютных операций Департамента валютно-экономического регулирования Национального банка Республики Беларусь на предмет знания требований нормативных документов Национального банка Республики Беларусь, определяющих порядок проведения операций в иностранной валюте.

Вопросы для тестирования разрабатываются отделом валютных операций и утверждаются начальником Управления регулирования валютных операций. Тест должен содержать не менее 50 вопросов о правилах проведения валютных операций.

До прохождения тестирования Управление регулирования валютных операций обеспечивает страховую компанию списком нормативных документов, изучение которых необходимо для прохождения тестирования.

Уровень подготовки вышеуказанных должностных лиц считается достаточным для проведения операций по страхованию субъектов хозяйствования в иностранной валюте при достижении следующих результатов тестирования:

— удельный вес правильных ответов теста для руководителя — не менее 80%;

— удельный вес правильных ответов для главного бухгалтера — не менее 90%.

В случае, если хотя бы один из вышеуказанных должностных лиц показал знания ниже данного уровня, повторное тестирование назначается начальником Управления регулирования валютных операций Департамента валютно-экономического регулирования Национального банка Республики Беларусь не ранее календарного месяца со дня прохождения первого тестирования.

В случае выявления профессиональной непригодности вышеуказанных должностных лиц (одного или обоих) в результате повторного тестирования страховой компании отказывается в выдаче разрешения на проведение операций по страхованию в иностранной валюте, о чем сообщается в письменной форме Управлением регулирования валютных операций Департамента валютно-экономического регулирования Национального банка Республики Беларусь.

5. Повторная подача документов на получение разрешения производится не ранее 6 месяцев после получения отказа в выдаче разрешения.

6. Решение о выдаче разрешения или отказа в его выдаче принимается в течение 10 дней со дня прохождения тестирования руководящими работниками страховой компании.

7. Разрешение или отказ в его выдаче выдается заявителю в течение 5 дней со дня принятия соответствующего решения.

8. Разрешение может быть выдано заявителю только после его оплаты. Плата за разрешение зачисляется на счет Национального банка Республики Беларусь в сумме 100 минимальных заработных плат, не позднее 5 банковских дней с момента получения извещения о положительном решении вопроса о выдаче разрешения.

Разрешение выдается на срок до 3 лет.

9. Продление срока действия разрешения осуществляется в порядке, предусмотренном п.п. 3—8 настоящего Положения. Плата за продление действия разрешения зачисляется на счет Национального банка Республики Беларусь в сумме, равной 50 минимальным заработным платам.

10. В разрешении указываются:

— наименование органа, выдавшего разрешение;

— наименование страховой организации и ее юридический адрес;

— вид деятельности;

— регистрационный номер разрешения;

— срок действия разрешения;

— дата выдачи разрешения;

— особые условия осуществления данного вида деятельности.

(Примерная форма разрешения прилагается).

11. По итогам работы за каждое полугодие страховые компании представляют в Департамент валютно-экономического регулирования аудиторское заключение о правильности проведения операций в иностранной валюте и соблюдении порядка работы с наличной иностранной валютой.

Национальный банк Республики Беларусь вправе затребовать у страховой компании информацию о проводимых валютных операциях и осуществить проверку представленной информации.

12. В случае нарушения страховой компанией правил проведения операций в иностранной валюте, нарушения валютно-кассовой дисциплины, нарушения нормативных актов и предписаний Национального банка Республики Беларусь, условий, определенных разрешением, неустойчивого финансового положения компании действие разрешения приостанавливается на срок от 1 до 3 месяцев.

При повторном нарушении Национальный банк отзывает разрешение.

Действие разрешения может быть приостановлено или разрешение может быть отозвано по ходатайству Госстрахнадзора Республики Беларусь.

Заместитель начальника Управления регулирования валютных операций НБ РБ

Д. В. ДРАГУН

РАЗРЕШЕНИЕ
на проведение операций по страхованию субъектов хозяйствования в иностранной валюте

Регистрационный номер

1. Настоящее Разрешение выдано

____

(наименование страховой компании)

на проведение операций по страхованию субъектов хозяйствования Республики Беларусь в иностранной валюте в соответствии с Положением Национального банка Республики Беларусь о порядке выдачи разрешений (лицензий) на проведение операций по страхованию субъектов хозяйствования в иностранной валюте от "____"__________1995 года N____

Юридический адрес страховой компании____________________________

____

Вид деятельности: операции по страхованию субъектов хозяйствования в иностранной валюте.

Срок действия Разрешения:__________

2. Особые условия осуществления деятельности

2.1. Порядок проведения операций с иностранной валютой регламентируется нормативными документами Национального банка Республики Беларусь.

2.2. Страховая компания представляет в Департамент валютно-экономического регулирования Национального банка Республики Беларусь отчетность в срок и по формам, установленным Национальным банком Республики Беларусь, а также другие сведения по требованию Национального банка Республики Беларусь для осуществления последним контрольных функций за деятельностью

____

(наименование страховой компании)

2.3. Права, вытекающие из настоящего Разрешения, не подлежат передаче иным субъектам хозяйствования.

2.4. Национальный банк Республики Беларусь может вносить изменения и дополнения в текст настоящего Разрешения.

Заместитель председателя правления Национального банка Республики Беларусь В. В. ЗАЯШ

ПАЛАЖЭННЕ
аб парадку стварэння і расходавання сродкаў фонду матэрыяльнай дапамогі навучэнцам прафесійна-тэхнічных навучальных устаноў

Зацверджана загадам міністра адукацыі N 299 ад 26 ліпеня 1995г.

Узгоднена з Міністэрствам фінансаў 14.07.1995г.

Зарэгістравана ў Рэестры Дзяржаўнай рэгістрацыі 7.08.1995г., N 1028/12

I. Агульныя палажэнні

1.1. Палажэнне распрацавана ў адпаведнасці з пастановай Савета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 22 лютага 1993 года N 89 "Аб матэрыяльным забеспячэнні навучэнцаў прафесійна-тэхнічных вучылішчаў і індустрыяльна-педагагічных тэхнікумаў" (п.12).

1.2. Фонд матэрыяльнай дапамогі ствараецца з мэтай сацыяльнай абароны навучэнцаў прафесійна-тэхнічных вучылішчаў, а таксама навучэнцаў вышэйшых прафесійных і вышэйшых тэхнічных вучылішчаў, якія навучаюцца па праграмах прафтэхвучылішчаў (першая ступень навучання), маючых вострую патрэбу ў такой дапамозе.

II. Фарміраванне і парадак стварэння фонду матэрыяльнай дапамогі

2.1. Асноўнай крыніцай фарміравання фонду матэрыяльнай дапамогі навучэнцам адзначаных тыпаў прафесійна-тэхнічных навучальных устаноў з'яўляюцца сродкі дзяржаўнага бюджэту.

2.2. Сродкі фонду матэрыяльнай дапамогі навучэнцам плануюцца кожны каляндарны год і прадугледжваюцца ў каштарысе расходаў на ўтрыманне прафесійна-тэхнічнага вучылішча ў памеры да аднаго працэнта ад планавых бягучых расходаў па бюджэту вучылішча.

2.3. Для папаўнення фонду матэрыяльнай дапамогі могуць быць выкарыстаны таксама сродкі прадпрыемстваў, калгасаў, саўгасаў, грамадскіх і іншых арганізацый; адлічэнні ад даходаў, якія атрымаены ў выніку рэалізацыі сельгаспрадукцыі вучэбных гаспадарак, вырабаў і паслуг вучэбна-вытворчых майстэрань, вытворчых участкаў і іншых крыніц.

2.4. Матэрыяльная дапамога навучэнцу аказваецца на аснове яго заявы ці заявы бацькоў навучэнца або асоб іх замяняючых на імя кіраўніка навучальнай установы і заключэння камісіі па сацыяльнай падтрымцы і абароне навучэнцаў.

2.5. Камісія па сацыяльнай падтрымцы і абароне навучэнцаў ствараецца ў навучальнай установе як пастаянна дзеючая. У склад камісіі ўваходзяць педагагічныя работнікі навучальнай установы і прадстаўнікі прафсаюзнага камітэта навучэнцаў. Колькасны склад членаў гэтай камісіі вызначаецца навучальнай установай самастойна.

2.6. Заключэнне камісіі, афармленае пратаколам, з'яўляецца падставай для аказання матэрыяльнай дапамогі навучэнцу або адказу ў ёй.

Матэрыяльная дапамога можа аказвацца навучэнцу ў грашовай форме або набыццём адзення, абутку.

Тэрмін захавання пратакола пасяджэння камісіі і фінансавых дакументаў па атрыманні матэрыяльнай дапамогі вызначаецца ў адпаведнасці з дзеючымі нарматывамі.

III. Парадак разліку і выкарыстання сродкаў фонду матэрыяльнай дапамогі

3.1. Расходы на матэрыяльную дапамогу ў натуральнай форме пры набыцці навучэнцу адзення, абутку плануюцца і ўлічваюцца па артыкулу 14 "Набыццё мяккага інвентару і абмундзіравання", а ў грашовай форме — па артыкулу 18 "Іншыя расходы". Памер сродкаў фонду матэрыяльнай дапамогі паказваецца ў разліку да каштарыса выдаткаў прафесійна-тэхнічнай навучальнай установы.

3.2. Па меры неабходнасці разлікі ўдакладняюцца ў сувязі са зменамі цэн, тарыфаў, узроўня інфляцыі і адпаведным павелічэннем памеру бягучых расходаў на ўтрыманне вучылішча.

ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О статусе военнослужащих"

Верховный Совет Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Внести в Закон Республики Беларусь от 13 ноября 1992 года "О статусе военнослужащих" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 28, ст.497) следующие изменения и дополнения:

1. В статье 1:

в части первой слова "Советом Министров" заменить словом "Президентом";

дополнить статью после части первой новой частью следующего содержания:

"Военнослужащим выдаются установленные для граждан Республики Беларусь документы, удостоверяющие их гражданство, а также документы, удостоверяющие личность и правовое положение военнослужащих";

части вторую и третью этой статьи считать соответственно частями третьей и четвертой;

часть четвертую дополнить предложением следующего содержания: "Ограничение прав и свобод военнослужащих компенсируется предоставлением им дополнительных государственных гарантий и льгот".

2. Статью 2 дополнить частью третьей следующего содержания:

"Статус военнослужащих — граждан других государств, проходящих военную службу на территории Республики Беларусь, определяется в соответствии с международными договорами Республики Беларусь".

3. Статью 4 дополнить абзацем седьмым следующего содержания:

"суворовцев, воспитанников военных оркестров".

4. В пункте 4 статьи 8 слова "определяемом Советом Министров Республики Беларусь" заменить словами "и на условиях, определяемых законодательством".

5. В пункте 2 статьи 11 слова "Советом Министров" заменить словами "Кабинетом Министров".

6. В частях второй и третьей пункта 2 статьи 12 слова "Советом Министров" заменить словами "Кабинетом Министров".

7. Часть первую пункта 2 статьи 13 после слова "Военнослужащие" дополнить словами "суворовцы, воспитанники военных оркестров".

8. В пункте 3 статьи 14 слова "установленном Советом Министров Республики Беларусь" заменить словами "и на условиях, определяемых законодательством".

9. Пункт 2 статьи 16 после слов "Военнослужащие срочной службы" дополнить словами "суворовцы, воспитанники военных оркестров".

10. В статье 23:

части третью и четвертую пункта 1 изложить в следующей редакции:

"Военнослужащие находятся при исполнении обязанностей военной службы во время:

а) выполнения возложенных на них обязанностей в расположении воинской части, на корабле, в военно-учебном заведении, на предприятии, в организации, учреждении (в дальнейшем — воинская часть) или вне их, если это вызвано служебной необходимостью;

б) участия в боевых действиях, учениях;

в) несения боевого дежурства, боевой службы;

г) нахождения в суточном или гарнизонном нарядах;

д) нахождения на сборах, в служебных командировках или на лечении;

е) следования к месту службы, лечения и обратно;

ж) нахождения в плену (кроме случаев добровольной сдачи в плен), в положении заложника или интернированного;

з) отсутствия без вести — до признания военнослужащего пропавшим без вести или объявления умершим в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь;

и) оказания помощи правоохранительным органам в обеспечении законности и правопорядка;

к) защиты жизни, здоровья, чести и достоинства граждан;

л) совершения иных действий, признанных судом совершенными в интересах общества и государства.

Не признаются исполняющими обязанности военной службы военнослужащие:

а) находящиеся вне расположения воинской части, на отдыхе, в увольнении или отпуске, за исключением случаев, предусмотренных подпунктами "ж" — "л" части третьей пункта 1 настоящей статьи;

б) самовольно находящиеся вне расположения воинской части или установленного за ее пределами места службы, за исключением случаев, предусмотренных подпунктами "ж" — "л" части третьей пункта 1 настоящей статьи;

в) добровольно приведшие себя в состояние алкогольного, наркотического или токсического опьянения;

г) совершающие правонарушения, предусмотренные Уголовным кодексом Республики Беларусь и Кодексом Республики Беларусь об административных правонарушениях;

д) совершающие самоубийство или попытку самоубийства, если указанные действия не были вызваны болезненным состоянием или доведением до самоубийства";

пункт 2 дополнить частью второй следующего содержания:

"Военнослужащим не могут отдаваться приказы (распоряжения), направленные на нарушение действующего законодательства и международных обязательств Республики Беларусь или не имеющие отношения к военной службе".

11. Дополнить Закон статьей 27 следующего содержания:

"Статья 27. Ответственность военнослужащих, проходящих военную службу по контракту

В случае увольнения военнослужащего, проходящего военную службу по контракту, по ходатайству (представлению) товарищеского суда или офицерского собрания за провинности, дискредитирующие воинское звание, в связи с осуждением судом за совершенное преступление с него удерживается стоимость обмундирования в соответствии с действующим законодательством".

Президент Республики Беларусь

А. ЛУКАШЕНКО

22 марта 1995г., г. Минск N3685-XII

ПАГАДНЕННЕ

паміж Урадам Рэспублікі Беларусь і Урадам Масквы аб гандлёва-эканамічным, навукова-тэхнічным і культурным супрацоўніцтве

Урад Рэспублікі Беларусь і Урад горада Масквы, якія ў далейшым называюцца "Бакі", імкнучыся да актывізацыі і развіцця ўзаемакарыснага супрацоўніцтва ва ўмовах рынкавых адносін, жадаючы больш эфектыўна выкарыстоўваць існуючыя ў Бакоў гандлёва-эканамічныя патэнцыялы, у мэтах рэалізацыі дасягнутых паміж Рэспублікай Беларусь і Расійскай Федэрацыяй дамоўленасцей у сферы гандлёва-эканамічных, навукова-тэхнічных і культурных адносін, накіраваных на забеспячэнне спрыяльных умоў для прамых сувязей, а таксама адзначаючы важнасць традыцыйных усебаковых сувязей паміж Рэспублікай Беларусь і Масквой, дамовіліся аб наступным:

АРТЫКУЛ 1

Гандлёва-эканамічнае супрацоўніцтва будзе ажыццяўляцца на аснове ўзаемнай карысці і добрай волі, прытрымліваючыся прынцыпаў міжнароднага гандлю і эканамічнай кааперацыі пры строгім выкананні палажэнняў заканадаўчых актаў Рэспублікі Беларусь і Расійскай Федэрацыі, а таксама міждзяржаўных беларуска-расійскіх пагадненняў.

АРТЫКУЛ 2

Бакі ў межах сваёй кампетэнцыі будуць ствараць умовы для заключэння прамых кантактаў (дагавораў) паміж суб'ектамі гаспадарання ўсіх форм уласнасці на пастаўкі сыравіны, тавараў народнага спажывання і прадукцыі вытворча-тэхнічнага прызначэння. Суб'екты гаспадарання нясуць поўную адказнасць за выкананне ўмоў, якія прадугледжаны кантрактамі (дагаворамі).

Бакі будуць садзейнічаць далейшаму паглыбленню сувязей, якія склаліся, і ўсталяванню новых прамых сувязей паміж прадпрыемствамі і ўстановамі на ўзаемакарыснай аснове, звяртаючы асаблівую ўвагу на пастаўку сыравіны, матэр'ялаў, паўфабрыкатаў і камплектуючых вырабаў па кааперацыі.

Сумесныя дзеянні Бакоў будуць накіраваны на максімальнае развіццё вытворчасці прадуктаў харчавання, павелічэння іх паставак у Маскву, а таксама ўзаемнага павелічэння паставак прамысловых тавараў.

АРТЫКУЛ 3

Аб'ёмы, наменклатура, цэны на пастаўляемыя тавары і прадастаўляемыя паслугі, а таксама ўмовы паставак і разлікаў будуць вызначацца ў кантрактах (дагаворах), якія заключаюцца паміж суб'ектамі гаспадарання. Плацяжы і разлікі будуць ажыццяўляцца ў адпаведнасці з дзеючымі нацыянальнымі заканадаўствамі і пагадненнямі паміж Нацыянальным Банкам Рэспублікі Беларусь і Цэнтральным банкам Расійскай Федэрацыі.

Дзеля мэтаў ажыццяўлення дагавораў (кантрактаў), Бакі будуць садзейнічаць абмену інфармацыяй аб прымаемых нарматыўных актах па пытаннях знешнеэканамічнай дзейнасці.

АРТЫКУЛ 4

Бакі будуць садзейнічаць стварэнню і функцыянаванню сумесных прадпрыемстваў, фінансава-прамысловых груп, іншых суб'ектаў гаспадарання розных форм уласнасці (у тым ліку з удзелам трэціх бакоў), удзелу ў распрацоўцы і інвесціраванні сумесных праектаў, а таксама супрацоўніцтву ў іншых сферах дзейнасці. Такое супрацоўніцтва будзе накіравана на забеспячэнне павышэння эффектыўнасці супрацоўніцтва ў розных сферах рынкавых адносін і, у прыватнасці, на магчымасць узаемнага ўдзелу суб'ектаў гаспадарання ў працэсах прыватызацыі.

Супрацоўніцтва Бакоў будзе накіравана на ўстанаўленне рэгіянальных сувязей у вытворчасці і збыце прадуктаў харчавання і сельскагаспадарчай сыравіны для харчовай і перапрацоўчай прамысловасці.

Бакі ў межах сваёй кампетэнцыі створаць неабходныя ўмовы для інвесціравання фінансавых і матэрыяльных сродкаў у сельскую гаспадарку і перапрацоўку, а таксама ў прамысловасць, удзелу ў працэсах вытворчасці.

Сумесныя дзеянні будуць накіраваны на пастаянны рост узаемных паставак тавараў, дасягненне максімальнай эканамічнай эфектыўнасці вытворчасці.

АРТЫКУЛ 5

Бакі будуць аказваць падтрымку арганізацыям і прадпрыемствам, якія ажыццяўляюць сумеснае будаўніцтва і рэканструкцыю дарог, будынкаў пад гасцініцы, турыстычныя комплексы, гандлёвыя дамы, магазіны, выставачныя зоны і іншыя аб'екты.

АРТЫКУЛ 6

Дзеля мэтаў развіцця гандлёва-эканамічных сувязей Бакі будуць абменьвацца адпаведнай інфармацыяй і садзейнічаць рэалізацыі дадзенага Пагаднення.

Бакі дамовіліся аб неабходнасці стварэння на ўзаемнай аснове гандлёвых дамоў, камерцыйна-дзелавых цэнтраў. Статус і ўмовы іх дзейнасці будуць вызначаны дзеючымі нацыянальнымі заканадаўствамі.

Бакі будуць абменьвацца вопытам у галінах, якія прадстаўляюць узаемны інтарэс, у прыватнасці, па пытаннях прыватызацыі дзяржаўнай маёмасці, антыманапольнай і падатковай палітыкі, цэнаўтварэння, сацыяльна-прававой абароны і занятасці насельніцтва, аховы правапарадку, аховы навакольнага асяроддзя. У гэтых мэтах Бакі дамовіліся праводзіць сумесныя канферэнцыі і семінары, кансультацыйныя сустрэчы.

АРТЫКУЛ 7

Бакі будуць садзейнічаць навукова-тэхнічнаму супрацоўніцтву на аснове прынцыпаў раўнапраўя, узаемнасці і ўзаемнай выгады, ствараючы для гэтага неабходныя арганізацыйныя, прававыя і фінансава-эканамічныя ўмовы з улікам рынкавай сістэмы гаспадарання.

АРТЫКУЛ 8

Бакі будуць садзейнічаць развіццю супрацоўніцтва ў галіне культуры, мастацтва, кнігавыдавецтва, спорту, у тым ліку паміж грамадскімі арганізацыямі, творчымі саюзамі, асацыяцыямі і фондамі.

Бакі будуць садзейнічаць развіццю супрацоўніцтва ў падрыхтоўцы кадраў у галіне культуры, мастацтва, кнігавыдавецтва, спорту, абмену вопытам паміж зацікаўленымі арганізацыямі, правядзенню сімпозіўмаў і "круглых сталоў", устанаўленню, пашырэнню, паглыбленню непасрэднага супрацоўніцтва і прамых сувязяў паміж дзяржаўнымі ўстановамі, прадпрыемствамі і грамадскімі арганізацыямі ў сферы культуры, мастацтва, кнігавыдавецтва і спорту.

АРТЫКУЛ 9

Бакі дамовіліся садзейнічаць развіццю супрацоўніцтва ў галіне аховы здароўя, у прыватнасці, прадастаўляць інфармацыю наконт стану рынку вырабаў медыцынскай тэхнікі, медыкаментаў і іншых сродкаў медыцынскага прызначэння, а таксама аб магчымасцях іх паставак і абмену; запрашаць спецыялістаў другога Боку на праводзімыя семінары, сімпозіўмы, канферэнцыі па праблемах аховы здароўя насельніцтва: на ўзаемнай аснове аказваць садзейнічанне ў лячэнні маючым патрэбу ў спецыялізаванай медыцынскай дапамозе.

АРТЫКУЛ 10

Дзеля мэтаў ажыццяўлення дадзенага Пагаднення Бакі будуць садзейнічаць заключэнню асобных пагадненняў і пратаколаў паміж зацікаўленымі арганізацыямі Бакоў.

АРТЫКУЛ 11

Дадаткі 1 і 2 з'яўляюцца неад'емнай часткай гэтага Пагаднення і маюць інфармацыйны характар.*

АРТЫКУЛ 12

Бакі прымаюць на сябе абавязацельствы штоквартальна разглядаць з удзелам зацікаўленых арганізацый і прадпрыемстваў вынікі сумеснай працы.

АРТЫКУЛ 13

У дадзенае Пагадненне, у выпадку неабходнасці, па ўзаемнай згодзе Бакоў могуць быць унесены змяненні і дапаўненні.

Змяненні і дапаўненні ўступаюць у сілу з дня іх афармлення, калі гэта не пярэчыць заканадаўствам абедзвюх дзяржаў.

Дадзенае Пагадненне ўступае ў сілу з даты яго падпісання і будзе заставацца ў сіле па заканчэнню трох месяцаў з даты, калі адзін з Бакоў накіруе пісьмовае паведамленне аб намеры спыніць яго дзеянне.

Здзейснена ў двух экземплярах 4 жніўня 1995 г. у г.Мінску, кожны на беларускай і рускай мовах, прычым усе тэксты маюць аднолькавую сілу.

За Урад Рэспублікі Беларусь М.ЧЫГІР

За Урад Масквы Ю.ЛУЖКОЎ

** Дадаткі 1 і 2 уяўляюць сабой пералік асноўных відаў прадукцыі, якая выпускаецца прадпрыемствамі Масквы і Мінска, і тут не друкуюцца.*

Размещение информации в таблице — тел./факс 61-64-22.
Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.
Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11-00.

КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
MAS 386SX40	2	210	//	mVGA	256		LR	18	590	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
MAS 386SX40	2	210	//	SVGA.28	256		LR	18	690		
MAS 386DX40	4	420	//	SVGA.28	512		LR	18	880		
HiTech UMC486SX2-80	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1190	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
HiTech Cx486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1245		
HiTech i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1556		
HiTech P5-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, PCI	24	1764		
HiTech P5-90	16	1080	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	24	2967		
DTK Cx486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	30	1727		
DTK i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, VLB	30	1958		
DTK i486DX4-100	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	30	2108		
DTK P5-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	30	2027		
DTK P5-90	16	1080	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	30	3408		
NTT 486SX-40	4	270	3.5"	SVGA.39	256	+	K8int, ISA/VLB	12	819	Информатика	37-06-62 37-45-19
NTT 486SX-40	4	540	//	SVGA.28	512	+	K8int, ISA/VLB	12	972		
NTT 486DX2-66	4	270	3.5"	SVGA.39	512		K128, ISA/VLB, Intel	24	984		
NTT 486DX2-66	4	540	3.5"	SVGA.39	512		K128, ISA/VLB, Intel	24.	1036		
NTT 486DX2-66	8	850	//	SVGA.28	1		K256, ISA/VLB, Intel	24	1393		
NTT 486DX4-100	4	270	3.5"	SVGA.39	512		K128, ISA/VLB, AMD	24	989		
NTT 486DX4-100	4	540	3.5"	SVGA.39	512		K128, ISA/VLB, AMD	24	1036		
NTT 486DX4-100	8	850	//	SVGA.28	1		K256, ISA/VLB, AMD	24	1393		
NTT 486DX4-100	8	850	//	SVGA.28	1		K256, ISA/PCI, AMD	24	1446		
NTT 486DX4-100	16	1280	//	SVGA.28	1		K256, ISA/PCI, AMD	24	1885		
NTT Pentium-75	8	540	//	SVGA.28	1		K256, ISA/PCI, Intel	30	1580		
NTT Pentium-90	8	540	//	SVGA.28	1		K256, ISA/PCI, Intel	30	1729		
NTT Pentium-100	16	850	//	SVGA.28	1		K256, ISA/PCI, Intel	30	2240		
IBM Perform i486DX33	4	270	3.5"	SVGA.28	1		IBM OS/2/PCDOS+Win	36	1385	COMTRIS	61-12-11
IBM PC330 i486DX2-66	4	270	3.5"	SVGA.28	1		IBM OS/2/PCDOS+Win	36	1889		
AT 486DX2-66	4	520	3.5"	SVGA.28	256		K128, LR, MPR II	18	999	Программа	32-87-35 31-26-21
AT 486DX2-80	4	520	//	SVGA.28	512		K128, LR, MPR II	18	1069		
AT 486DX4-100	4	520	//	SVGA.28	1		K256, PCI, LR,MPR II	18	1157		
AT P-60	4	520	3.5"	SVGA.28	512		K256, LR, MPR II	18	1330		
AT P-75	8	520	3.5"	SVGA.28	512		K256, LR, MPR II	18	1567		
MAS486SX33	4	420	//	SVGA.28	512		K256, UMC Super33	18	1070	MAC Электроник	35-12-01
MAS486DX40	4	420	//	SVGA.28	512		K256, VLB/ISA Green	18	1150		
MAS486DX2-66	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1160		
MAS486DX4-100	4	420	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, VLB/ISA	18	1190		
MAS Pentium60	8	540	//	SVGA.28	1	+	K256, LR, PCI/VLB/ISA	18	1970		
MAS Pentium90	8	540	//	SVGA.28	1	+	K512, LR, PCI/ VLB/ISA	18	2250		
NOTEBOOK											
Toshiba 486SX33	4	200	3.5"	VGA 9.5"	256		DualScan,PCMCIAIII,сумка, склад	12	2080	Бетарк	64-79-30
Toshiba 486DX-50	8	250	3.5"	SVGA 8.5"	1		ActiveColor, accupoint, PCMCIA II+III, SCSI2	12	3330		
Texas Instr. 486DX2-50	4	200	3.5"	9.4"			DualScan, t/b	12	2310		
NEC Versa V/50 486DX2-50	4	340	3.5"	SVGA 9.5"	1		ActiveColor, смен.HDD, t/b, PCMCIA II+III	12	3390		
BOOKSIZE											
MicroQ 486DX33	4	540		mVGA9"	1		K256, VESA, 22x28x6 см		1280	Datastream	26-54-47 23-24-76
MicroQ 486DX33	4	540		SVGA14"	1		K256, VESA, 22x28x6.8 см		1415		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mVGA9"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1320		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1310		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mSVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1460		
MicroQ 486DX2-66	8	540		SVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см,bag		1640		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ИЗДАТЕЛЬСКИЕ СИСТЕМЫ				
Настольные издательские системы "под ключ"			БОФФ	39-59-24
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
CD с программами и играми		3.8	организ.	30-32-47
MS OFFICE4.3 PROF	рус., Excel5, Word6.0, Access2.0-рус., Power Point4.0	245/345	МиСофт	49-34-21 49-83-39
Windows for Workgroups3.11 — русская сетевая версия Windows		37/105.		
FoxPro2.6 PRO for Win	русская версия, склад	198/392		
SCO UNIX 3.2.4.2	операционная система	call	Datastream	26-17-86 27-49-10
SCO Open DeskTop3.0CD операционная система		call		
БАЗЫ ДАННЫХ				
БД по законодательству РБ, более 4000 документов, актуал. ежедн.			Актив	20-35-81
ЮСИАС 3.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией	195	РЕГИСТР	49-41-28
МОНИТОРЫ				
SAMPO	14", 15", 17", 20", NI 1280x1024 (1600x1280), .26-.28, 1г.г.	310-1400	MAC Электроник	35-12-01
Smile 17"	1600 x 1280 (1280 x 1024),.26NI,MPR II,LCD-disp,1г.г.	940 (870)		
Smile 14"	1024 x 768, .28, MPR II, Green	310.		
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ-100/LX-300	A4, 24pin, автоподача/A4, 9pin, 1г.г.	240/225	Программа	32-87-35
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	195	Котбис	36-03-12 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps, 1г.г.	220		
SEIKOSHA 1900	A4, 9pin, 192 cps, рус., 1г.г.	210	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
SEIKOSHA 2415	A3, 9pin, 300 cps, рус., 1г.г.	380		
SEIKOSHA MP5450	A3,300cps,рус.,4 вида закладки,1г.г.	395		
Epson LQ-100	A4, 24pin, 200 cps, рус., 1г.г.	270		
Epson LX-300	A4, 9pin, 240 cps, 1г.г.	206	Информатика	37-06-62 37-45-19
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240 cps, 1г.г.	232		
Epson LX-1050+	A3, 9pin,240cps, 1г.г.	350		
Epson FX-1170	A3, 9pin, 380cps, 1г.г.	551		
Струйные				
Epson Stylus 800+	A4, 360 dpi, 1 г.г.	360	Информатика	37-06-62 37-45-19
Epson Stylus 1000	A3, 360 dpi, 1 г.г.	618		
SpeedJet 360 Color	A4, 300 dpi, 3 ppm	510	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
SpeedJet 330	A4, 300 dpi, 4 ppm	390		
Лазерные				
Epson EPL-5600	A4, 300dpi, 6ppm, 2Mb, 1г.г.	1153	Информатика	37-06-62
SEIKOSHA OP-400	300 dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	650	MAC Элек.	35-12-01
Банковские				
SEIKOSHA BP-5780	A3, 18pin, 780 cps, 1г.г.	1950	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
SEIKOSHA BP-7800	A3,24pin,780cps,масштабирование,1г.г.	2274		
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Compex, CNet	Ethernet cards,Hubs & repeaters,под ключ		MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
MultiTech	modems, x.25 switch & PAD			
Motorola	modems, x.25 switch & Routers			
EICON Technology	x.25 cards, software routers			
Digi PC/4e LAN	ISA, DB25 Cable, 5л.г.	635	Datastream	20-30-95 20-38-42
Digi PC/8e LAN	ISA, DB25 Cable, 5 л.г.	830		
Digi SyncPort/x.25	V.11, V.24, V.35, V.36, 5л.г.	1855		
MicroQ NE2000	ISA, BNC	35		
MicroQ NE2000	ISA, BNC&TP	38		
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
ДИСКЕТЫ				
BASF MEGA	3.5", 2HD	0.7	COMTRIS	61-12-11
BASF MEGA (10+1шт.)	3.5" 2HD, пл. бокс	7.85		
TDK, BASF, SONY	3.5", 1,44Mb 2S/HD, 10 шт.	от 8	Программа	32-87-35
POLAROID	5.25", 2HD, FROM DOS PQ	7	Polaroid RB	64-55-84
POLAROID	3.5", 2HD FROM DOS PQ	8.7		
СКАНЕРЫ				
Image Artist (Mustek)	800dpi, 64/256gray, ручной, Twain, 1г.г.	125	MAC Электроник	35-12-01
TwainScan Color800/400	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	335/270		
TwainScan Gray 800/400	800/400 dpi, 256 gray, ручной, twain, 1 г.г.	145/130		
PrinScan (Mustek)	400 dpi, 256 gray (16M color), ручной для Notebook/LPT, twain	240/330		
Plug-N-Scan PCMCI (Mustek)	400 dpi, 256 gray, ручной для Notebook PCMC, twain, 1 г.г.	240/330		
ScanPlus (Mustek)	600/1200 dpi, 256 gray (16M color), листовой, twain, 1 г.г.	300/510		
Paragon (Mustek)	1200/2400 dpi, 16M color, 256 gray, планшетный; twain, 1 г.г.	1120		
Paragon (Mustek)	600/1200 dpi, 16M color, 256 gray, планшетный, twain, 1г.г.	815		
Paragon (Mustek)	800/1600 dpi, 16M color, 256 gray, планшетный, twain, 1 проход	995		
Paragon Combo (Mustek)	1200/2400 dpi, слайд-приставка, 16M Color, 256 gray	1350		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ				
EXIDE ONE UPS	250, 400, 600, 900, 1200VA, standby, LAN, USA, 1 г.г.	155-817	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
EXIDE PRESTIGE ext	800VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1 г.г.	999		
	1000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1129		
	1250VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1522		
	1500VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	1600		
	3000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	3063		
	6000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1г.г.	5550		
EBC Prestige	батарея расширения для prestige, 1 г.г.	488—713		
Exide OnliNet	программа мониторинга сетевого питания, 1 г.г.			
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Картриджи	для всех типов матричных принтеров	от 3.1	СП Ласер	26-74-56 23-68-11
Красящие ленты	25.4, 12.1, 10, 8, 6.35 мм HD, четырехцветная	от 0.8		
Чернила	для струйных принтеров HP Deskjet, 80 ml	35		
Картридж/чернила	к струйным HP 5xx	19/39	COMTRIS	61-12-11
Чернила	к струйным принтерам Canon BJ10/200/230	12		
Картридж FULLMARK	Epson, Star, OKI	от 4.5	Программа	32-87-35 31-26-21
Чернила/картридж	HP, Canon, Epson	от 9/21		
Красящая лента	FULLMARK, к CPF-136(пленка), Epson LX/FX/LQ (13 мм)	3.6		
Картридж	для лаз.,струйн.принт. HP LJ,HP DJ,Canon,Epson,чернила,заправка		ЭЛПАЙ Химремонт	33-02-18
Картридж	для матр.принтеров Epson, Canon, OKI, Olivetti и др.			
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
GALAXY 600CF	Cashe-contr, ISA/IDE, до 16Mb,5Mb/s,1г.г.	126	MAC Электроник	35-12-01
GALAXY 680C	Cashe-contr, VLB/IDE, до 16Mb,20Mb/s,1г.г.	160		
GALAXY DC690B	Cashe-contr, PCI/IDE, до 16Mb,18Mb/s,1г.г.	220		
GALAXY DC800B	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, до 16Mb, 10Mb/s,1г.г.	215		
GALAXY DC380	Cashe-contr, ISA/SCSI-2, 25Mb/s,512Kb on board	227		
GALAXY DC880	Cashe-contr, VLB/SCSI-2, до 16Mb,25Mb/s,1г.г.	416		
Принтерные переключатели	2 x 1, 2 x 2, 4 x 1 автомат. и ручные	18—44		
Принтерные переключатели	data/auto switch 2x1/4x1	от 18	Программа	32-87-35
АКСЕССУАРЫ				
Защитный экран	CP-Universal II POLAROID	70	Polaroid RB	64-55-84
	CP-Universal I POLAROID	105		
	CP-Universal Workstation 21" POLAROID	200		
Защитный экран	14", 15", 17", "Русский щит" — серт. Швеции, МЗ РФ	от 33	Программа	32-87-35
МУЛЬТИМЕДИА				
CD-ROM Chinon	4 скор., CDS-545 1, Quadspeed, 1 г.г.	295	MAC Элект.	35-12-01
Gravis	Ultrasound Max 16 bit зв.плата 512Kb ОЗУ	220	Datastream	26-54-47
МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ				
MultiTech MT1932ZDX	19200 bps, int., V32, 1 г.г.	247	MAC Электроник	35-12-01
MultiTech MT2834ZDX/ISI	28800, int., высокоскор. карта COM порта, 1 г.г.	404		
BTZ 1428 VQE ext	28800, 1 г.г.	271		
1414H int	14400, 1 г.г.	115		
US Robotics	в ассортименте, 1г.г.	180—675	В.Технол.	20-70-29
US Robotics Sportster	14.4ext,V32bis,V42bis,220V,кабель,2г.г.	175	Datastream	26-54-47 23-24-76
US Robotics Sportster	14.4int, V32bis, V42bis, 2г.г.	150		
US Robotics Sportster	28.8ext,V34,220V,кабель,V42bis,2г.г.	350		
US Robotics WoldPort DS	PCMCIA 16.8bps,V32terbo/HST,V42bis	380		
US Robotics Courier	V.Everything,28.8bps,V42bis,220V,кабель,2г.г.	660		
ZyXEL U1496B int	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,2г.г.	315		
ZyXEL U1496B+ int	19800bps,voice,ZyCELL,V42bis,2г.г.	410		
ZyXEL U1496E ext	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,220V,кабель,2г.г.	330		
ZyXEL U1496E+ ext	19200bps,voice,ZyCELL,V42bis,220V,кабель,2г.г.	425		
ZyXEL U1496S+ ext	19200bps,voice,4wire,ЖКИ,V42bis,кабель,2г.г.	630		
ZyXEL U1496P портат.	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,кабель,2г.г.	430		
ZyXEL U1496R+	карта для RS1602,19200bps,voice,V42bis,4 wire	650		
ZyXEL U1496RE	карта для RS1602E,16.8bps,voice,V42bis,2 wire	350		
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
Тонер, девелопер, барабаны к копирам RICOH, Canon			БИС	26-38-58
Тонеры, картриджи, барабаны и др. для HP LJ,RICOH,MITA,SHARP,XEROX,Canon,заправка			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
A30, A15, E30, E16	для Canon FC/PC 1,2,300,310,330,доставка,заправка	от 60		
Копировальные аппараты	RICOH, Canon		БИС	26-38-58
Полноцветные копировальные аппараты RICOH, Canon				
Canon PC-300/310	A4, картридж, инстр.рус.яз., 1г.г. тыс.BRB	6838	ВКЛ	39-52-89
Canon PC-320/330	A4, картридж, инстр.рус.яз., 1г.г. тыс.BRB	8025		
Canon PC-300/320	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	600/700	КМТ-сервис	21-62-07
Canon NP-1550,NP-6010, FC-330, FC-310 и др. расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		***ИГЕЛЛА*** г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59, т.29-38-05, 27-85-36	
XEROX 5220	A4, 5ppm, 1г.г.	725	COMTRIS	61-12-11
XEROX 5316	A3, 13 ppm, 1 г.г.	2770		
РИЗОГРАФЫ				
RICOH Priport	1г.г.		БИС	26-38-58
RISO	A4, A3, доп. оборудование, расх. материалы, 1г.г.		RISOLA	34-52-48
ФОТОАППАРАТУРА				
FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ, производства Японии, возможен лизинг		БЕЛЭКСФИЛЬМ дистрибьютор в РБ	20-14-94 20-01-09
AGFA	фотолаборатории AGFA (возможен лизинг)		NORVO	36-85-27
AGFA	фотоматериалы AGFA			
Lotmar	фотоальбомы, фоторамки			
UNOMAT	фото-, видеоосветительное оборудование			
ТЕЛЕФОНЫ				
TA-202, SIMENS			V&K	78-24-10
Panasonic	10 моделей		Электрон	26-46-07
МИНИ-АТС				
CONNEX (ФРГ)	АТС (1—6 гор.линий) и 5—12 сист.аппар,.ЖКИ	556—1530	Надин	33-91-42
Gold Star	любая конфигурация, сдача "под ключ"		Ксения	21-44-22
NOKIA 2x6	сертифицирована, компл.(АТС+6 сист.ап., ГГС), 1 г.г., сервис	660	СТЕАТИТ	61-44-14 65-88-67
NOKIA 4x6	сертифицирована, компл.(АТС+6 сист.ап., ГГС), 1 г.г., сервис	760		
NOKIA 4x12	сертифицирована, компл.(АТС+12 сист.ап., ГГС), 1 г.г., сервис	1300		
SIEMENS	в ассортименте, от 1/2 до 16/80, сертификат, 1г.г.		СЭНТЭКС	75-63-34
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ				
Мини-АТС	Panasonic KX-T61610B, KX-T30810B, сертификат. 1г.г.	805/510	**66-84-82 66-01-22 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511**	
Вентилятор	EVERNAL S40NL-RX, напольный, 3 скорости	65		
Электронные кассовые аппараты	XL260,для обмен.пунктов,рус.,386проц.,VGA,гос.реестртыс.BRB	26450		
	CRF 1000,2 ленты,8 отд.,аккум.,гос.реестр тыс.BRB	6640		
	ЭКР 2101, суперкомпакт., гос. реестр тыс.BRB	7018		
	МИКРО 101,2 ленты,аккум.,компакт.,гос.реестр тыс.BRB	6160		
Этикет-пистолет	MX-5500	44		
Упаковочный пистолет	UT 503, для заклеивания ящиков, коробок	20		
Электронные весы	RICHMARK HS7600P, до 6 кг	540		
Устройство определения подлинности ценных бумаг (долл.США)CASH SCAN		140		
Сетевой фильтр	SurgeArrest, 5 розеток, 2,2 кВт, 2г.г.	37		
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250-1250VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	175-832		
	BACK-UPS Pro 280-650VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	220-440		
	SMART-UPS 250-2000VA, APC (США), сервис, склад, ПО, 2г.г.	348-1784		
	MATRIX 3000VA, APC (США), сервис, распродажа, ПО, 2г.г.	5220		
	LINE-R 600-1250, 2г.г, склад	253-300		
	БАРС 250/400/500	143/233/259		
	БАРС 650/1200	296/580		
	БАРС 1000, on-line	889		

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан. (Код Минска — 8-0172);
? — возможность установки или расширения.

ТЕЛЕФАКСЫ				
Panasonic KX-F750/700	а.о.,спикерф.,пам.12+28ном.,ЖКИ,64 полут.,распродажа тыс.BRB	5690	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX550/500	ЖКИ,спикерф.,пам.12+28ном.,64 полутона,распродажа тыс.BRB	4646		
Panasonic KX-F130BX	инстр.рус.яз., 1 г.г. тыс.BRB	5417	ВКЛ	39-52-89
Panasonic KX-F500/550	инстр.рус.яз., 1г.г. тыс.BRB	5170		
Panasonic KX-F750	инстр.рус.яз., 1г.г. тыс.BRB	6287		
Panasonic KX-F850	инстр.рус.яз., 1г.г. тыс.BRB	6768		
Samsung SF30	компактный факс для руководителя, 1г.г. тыс.BRB	4077		
Samsung SF505	ЖКИ, гр.связь, пам., автодозвон., инстр.рус.яз., 1 г.г.	280	РАСЕАНД	25-85-11
Panasonic KX-F130	ЖКИ, а.о., гр.связь, инстр.рус. яз., 1 г.г.	400		
Panasonic 130/550/700	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	от 410	КМТ-сервис	21-62-07 26-37-97
Panafax UF-V60	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	500		
Panasonic KX-F550	инстр.рус.яз., сертификат РБ, 1 г.г.	405	Белтрансфер	29-51-53 29-52-22
Panasonic KX-F750	инстр.рус.яз., сертификат РБ, 1 г.г.	495		
Panasonic KX-F850	22 стр.памяти, сертификат РБ, 1 г.г.	535		
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ПРИНАДЛЕЖНОСТИ				
Пишущая машинка	Ромашка, рус/лат/бел., А4 тыс.BRB	2750	V&K	78-24-10 25-45-21
	OPTIMA SP50, рус., А4, ФРГ	240		
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ				
БелОКА-500.0	8 отд., 2 ленты тыс.BRB	7400	организ.	63-61-88
Микро-101	10 отд., 2 ленты, 2 дисплея тыс.BRB	5750		
БелОКА-500.0	тыс.BRB	7500	V&K	78-24-10 25-45-21
МИКРО-101	тыс.BRB	6500		
МИКРО-101	2 ленты, 2 дисп., порт., 220/12В тыс.BRB	5350	К.И.Э.	66-38-21
ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат			Конверсум	64-33-50
МСК-3	машина счета денег, предторг.обслуж. тыс.BRB	4500	V&K	78-24-10 25-45-21
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг. тыс. BRB	4850		
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг тыс BRB	4450	V&K	78-24-10
Витрины, прилавки, пристенные горки, вешалки, накопители для одежды, межсекционные перегородки, примерочные, кабины из стекла и металла			Командор	65-61-68
Стеллажи, прилавки, горки, витрины			ТЭОКС	98-20-73
Торгово-экспозиционное оборудование для магазинов, выставок, в ассортименте			Бонк	76-92-68
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия		РУССА	62-12-79
ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ И ОХРАНЫ				
Системы индивидуального пользования (для коттеджей, офисов)		от 299	Техноцентр	71-97-03
Системы промышленного телевидения (для крупных объектов)		от 1540		
Видеодомофоны и миниатюрные видеокамеры		от 170		
Охранные датчики дымовые, движения, инфракрасные и т.д.		от 39		
БУМАГА				
Для оргтехники, А4, 80 г/м2, 500 л., белая, цветная, Швеция			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Термобумага	210 мм х 30 м, Германия, доставка	2.5	организ.	63-61-88
Лента бумажная компьютерная в стопе				
ЛБК-1-130 х 12"	2000 листов	12.5		
ЛБК-1-210 х 12"	2000 листов	14.5		
ЛБК-1-240 х 12"	2000 листов	16.5		
ЛБК-2-240 х 12"	2 слоя, самокоп., 900 комплектов	53.0		
ЛБК-4-240 х 12"	4 слоя, самокоп., 400 комплектов	47.5		
ЛБК-1-375 х 12"	2000 листов	28.5		
ЛБК-1-390 х 12"	2000 листов	29.3		
ЛБК-3-380 х 11"	3 слоя, с копир., 940 комплектов	47.5		
ЛБК-1-420 х 12"	200 листов	31.5		
ЛБК-2-420 х 12"	2 слоя, самокоп., 1000 комплектов	93.9		
ЛБК-2-420 х 12"	2 слоя, с копир., 860 комплектов	26.2		
ЛБК-4-240 х 12"	4 слоя, с копир., 450 комплектов	44.5		
ЛБК-4-420 х 12"	4 слоя, самокоп., 500 комплектов	93.5		
Лента бумажная компьютерная в рулонах				
Рулон 210	с/без перфорации, 120 м	2.63		
Рулон 420	с/без перфорации, 120 м	5.15		
Лента кассовая для калькуляторов				
ЛК-38-60-12 мм	1 слой	0.38		
ЛК-45-60-12 мм	1 слой	0.4		
ЛК-56-70-12 мм	1 слой	0.44		
ЛК-69-70-12 мм	1 слой	0.61		
ЛК-78-70-12 мм	1 слой	0.67		
Бумага писчая и для множительной техники				
Формат А4	65 г/м2, коробка 2000 листов	14.89		
Формат А3	70 г/м2, пачка 12 кг	12.36		
Бумага для телефаксов				
Термобумага	Германия, 210 мм х 30 м	3.9		
УПАКОВКА				
Одноразовая посуда и упаковочные принадлежности			Тритон (01522) 5-74-70	
РАДИОСВЯЗЬ				
PAN	радиостанции, антенны, усилители, трансиверы, 1 г.г.		МАС Элект.	35-12-01
КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
CITIZEN SDC 895	16-разр., бухгалтерский, банковский, 1 г.г.	25.7	CCM	493006 499103
CITIZEN SDC 888	12-разр., дв.питание, бухгалтерский, 1 г.г.	17.3		
AURORA DB-465A	16 разр., дв.питание,1г.г.	22,5	Расеанд	25-85-11
ВИДЕО-, АУДИОАППАРАТУРА				
GoldStar CF-20A80	51 см, ДУ, авт. настр., часы, таймер, Pal/Secam/NTSC, 1 г.г.	280	Информатика	37-06-62
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия			НОВА	76-90-50
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, цифербл. тыс.BRB	48	V&K	78-24-10
Пылесос "VAX"	моющий, 450—1200Вт, выводит пятна, 99,9% пыли, 1г.г.	440/530	Альмар	36-36-43
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ				
Стекло	тониров. полиров. зеркальное 1.6x1.2м,толщ 4 мм		БелАДС	33-14-21
Скобяные изделия			34-85-22 34-86-78	
Растворитель 646			ИНТЕК 21 (02340) 3-48-60 3-47-85	
краска НЦ 132	различные цвета			
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Великолепные печати, визитки, бланки, тампопечать			Визит-сервис	36-69-84
Грузоперевозки по СНГ, 20т			БелОст	37-79-06
ПО: карта автодорог Европы + запад СНГ			организ.	77-75-64
Модернизация компьютеров 286,386,486 — Р-60			Программа	32-87-35 31-26-21
Ремонт офисов, магазинов с установкой оргтехники, мебели и ПО				
Ремонт принтеров, мониторов, клавиатур, FDD, HDD, БП, счетчиков банкнот			БЕЛХАНТ	26-95-08
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники и лазерных принтеров, восстановление картриджей			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Изготовление визиток, бланков, бэджей, наклеек, этикеток, ярлыков			БИС	26-25-60
Изготовление буклетов, проспектов, календарей, плакатов, рекламных листовок				
Проведение рекламных кампаний, размещ.рекл.				
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	39-59-24 40-71-48
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах				
Типографские услуги				
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		5—100	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Ведение и восстановление бухгалтерского учета			Финлайт	23-13-01
Зарплата	призер республ.конкурса, поставка "под ключ"		НИИЭВМ-сервис	36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и маш.-тракторного парка			
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система			
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	95	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
1С:Бухгалтерия 5.0	синт. и аналит.учет, оборот. -сальд.вед-ть, баланс, плат.док.	40	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С:Бухгалтерия-ПРОФ 2.0	профессиональная, сетевая	125/250		
1С:Зарплата 3.0	компл.с-ма расчета зарплаты, консульт.,гарантия	90		
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 15 докум., Windows	20	GoldenSoft	64-99-74
РАЗНОЕ				
Сигареты	"SHIRE LEAVES de luxe", класс А, твердая упаковка, США	0.51	Белтрансфер	29-51-53 29-52-22
Парфюмерия	"St.Ives", в ассортименте, США			
Лекарственные препараты в ассортименте, США, Болгария, Хорватия				



г. БРЕСТ

г.Брест (0162) 41-64-07, 22-30-41
г.Гродно (0152) 44-71-64
г.Минск (0172) 30-78-15
г.Могилев (0222) 234438

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

ОФОРМЛЕНИЕ ОФИСОВ



U N I S



TEOREMA office

г. Минск, ул. Гикало, 9,
тел. (0172) 39-84-80, 39-80-84, 39-86-06.
г. Гродно, ул. Ленина, 32, тел. (0152) 47-36-36.

Школа бухгалтеров проводит очередной набор подготовки бухгалтеров-финансистов для работы в структурах малого и среднего бизнеса.

Срок обучения 3 месяца, стоимость — 80 долларов США по курсу Национального банка на момент оплаты.

Справки по телефонам: 45-15-06 или 75-53-88

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ОБЪЯВЛЯЕТ НАБОР СЛУШАТЕЛЕЙ НА

КУРСЫ ПО ПОДГОТОВКЕ КАНДИДАТОВ НА ПОЛУЧЕНИЕ АТТЕСТАТА УЧАСТНИКА РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ

— с 2 по 13 октября 1995г.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95.
Адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76.

Цена 1.10 USD

Белое станет белоснежным

Цветному- придает яркость

SWAY безвреден для белья и рук

голубой **Свей**

ИДЕАЛЬНОЕ СРЕДСТВО ДЛЯ СТИРКИ БЕЛЬЯ

В пачке-1кг

Звоните: (8-0172) 68-73-95, 68-73-97, 68-73-64, 26-55-83

Народное предприятие "Калинка" продает или сдает в аренду здание детского сада на 320 мест общей площадью 2297 кв.м, подвал — 60 кв.м, здание двухэтажное, расположено по адресу:

г.Солигорск, ул.Октябрьская, 45. Обращаться по телефону (01710) 5-40-80

Аудиторская фирма "Дукоаудит"
предлагает следующие виды работ:

- *аудиторские проверки финансово-хозяйственной деятельности предприятий всех форм собственности;*
- *ведение и восстановление бухучета;*
- *подтверждение правильности формирования установного фонда СП и ИП;*
- *комплекс работ по приватизации государственной собственности.*

Приглашаем на работу опытных бухгалтеров и аудиторов.

Тел.(0172) 29-82-89

КОМПЛЕКС БУХГАЛТЕРСКИХ ПРОГРАММ **Ветразь**

PUSHE — ОТДЕЛ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

53-31-06

С Ветразем в бухгалтерии предприятий и магазинов все просто и надежно:

Вы вводите данные, нажимаете клавиши компьютера и...

- сводный бухгалтерский учет
- учет материальных ценностей
- расчет заработной платы
- учет основных средств

...ГОТОВ

полная автоматизация бухгалтерского учета и отчетности

гибкая перенастройка с учетом изменений в законодательстве

учет в любой валюте, получение **валютного баланса**

анализ финансово-хозяйственной деятельности

обучение пользователей на рабочем месте

неограниченное количество обрабатываемых записей

сопровождение системы

НОВАЯ УСЛУГА! Наши специалисты могут поставить Ваш бухгалтерский учет на современный уровень.

Мелочь, без которой не пошить кафтана

Это предприятие негосударственной формы собственности на предпринимательской карте Беларуси еще, наверное, не отмечено. Ибо завод, созданный ООО "Белпромфурнитура", свой "день рождения" назначил на 24 августа.

Продукция предприятия — пуговицы и пряжки, украшения, имитирующие натуральный перламутр и малахит, янтарь и дерево,— несомненно пойдет нарасхват. Ведь в нашей республике свыше сорока крупных швейных и трикотажных предприятий и более сотни малых. И все они до сих пор вынуждены были искать фурнитуру в ближнем и даже дальнем зарубежье. А тут 500 вариантов изделий по эскизам талантливых художников, да не за семью морями, а на одной из столичных улиц.

— Хотя пуговицы выпускаются из многих материалов: пластмассы и стекла, дерева и металла, мы остановили свой выбор на полиэфирных смолах, — сказал корреспонденту Белинформа председатель правления предприятия Георгий Коляго.

— Это материал тысячи возможностей, позволяющий быстро менять ассортимент в зависимости от моды. Оборудование для производства фурнитуры приобретено в Италии с помощью фирмы "Бонетти", известной во всем мире в качестве производителя надежной и высокопроизводительной техники.

— В перспективе,—поделился своими планами Георгий Коляго,— "Белпромфурнитура" предлагает расширить ассортимент отделочной и вспомогательной продукции и снабжать ею отрасли легкой промышленности не только Беларуси, но и стран Европы, Азии и даже Америки. Кстати, броши с натуральным цветком под прозрачной смолой уже по достоинству оценили привередливые канадцы.

Тереза ХАЮТИНА

Об изготовлении и использовании изображения Государственного герба Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 424 от 7 августа 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить:

Положение о порядке изготовления изображения Государственного герба Республики Беларусь и его массового тиражирования (прилагается);

Положение о порядке изготовления, использования, хранения и уничтожения печатей с изображением Государственного герба Республики Беларусь (прилагается).

2. Установить, что, помимо случаев, предусмотренных Положением о Государственном гербе Республики Беларусь, утвержденным Указом Президента Республики Беларусь от 7 июня 1995 г. N 213, изображение Государственного герба Республики Беларусь помещается на печатях, бланках документов и угловых штампах государственных предприятий, организаций и учреждений республиканского и местного подчинения, а также на похвальных и почетных грамотах, дипломах и удостоверениях, выдаваемых этими предприятиями, организациями и учреждениями.

Иным предприятиям, организациям и учреждениям, не названным в Положении о Государственном гербе Республики Беларусь и в настоящем постановлении, право использования изображения Государственного герба Республики Беларусь может быть дано только Кабинетом Министров Республики Беларусь.

3. Признать утратившими силу:

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 19 марта 1992 г. N 144 "Вопросы изготовления и использования изображения Государственного герба Республики Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1992 г., N 8, ст.134);

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 14 января 1994 г. N 10 "О внесении дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 19 марта 1992 г. N 144" (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 1, ст.9).

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

О внесении дополнений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 4 мая 1995г. N 237*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 392 от 24 июля 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Внести в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 4 мая 1995г. N 237 "Об утверждении Положения о представителе государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 13, ст.304) следующие дополнения:

пункт 2 после слов: "и другими центральными органами управления" дополнить словами: "государственными объединениями (концернами), созданными по решению Правительства Республики Беларусь";

в Положении о представителе государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат Республике Беларусь, утвержденном указанным постановлением:

пункт 1 после слов: "или другим центральным органом управления" дополнить словами: "государственным объединением (концерном), созданным по решению Правительства Республики Беларусь";

пункт 3 после слов: "других центральных органов управления" дополнить словами: "государственных объединений (концернов), созданных по решению Правительства".

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

* СМ. "НЭГ" N 23 за 7.06.95г., стр.17.

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 августа 1995 г. N 424

ПОЛОЖЕНИЕ
о порядке изготовления изображения Государственного герба Республики Беларусь и его массового тиражирования

1. Изготовление изображения Государственного герба Республики Беларусь полиграфическим способом, из металла, гипса и других материалов, а также в виде резьбы по дереву, чеканки и иных объемных форм осуществляется субъектами хозяйствования, которым выдана соответствующая лицензия.

Предприятия и организации, а также граждане имеют право на индивидуальное изготовление изображения Государственного герба Республики Беларусь без дальнейшего его реализации и тиражирования при условии обеспечения художественной ценности этого изображения и полного соответствия его утвержденному эталону.

Репродукция цветного, графического и объемного изображения Государственного герба Республики Беларусь независимо от его размеров всегда должна соответствовать эталонам цветного, черно-белого и объемного изображения герба, приложенным к Положению о Государственном гербе Республики Беларусь, утвержденному Указом Президента Республики Беларусь от 7 июня 1995 г. N 213.

2. Заказы на изготовление массовым тиражом изображения Государственного герба Республики Беларусь могут осуществлять все органы государственной власти и управления, прокуратуры, суды, государственные нотариальные конторы, Академия наук Беларуси, государственные научные и учебные заведения всех уровней, государственные предприятия, организации и учреждения республиканского и местного подчинения, которым законодательством Республики Беларусь предоставлено право использовать соответствующие его изображения.

3. При изготовлении изображения Государственного герба Республики Беларусь и его тиражировании необходимо обеспечить условия, не допускающие непочтительного к нему отношения.

4. Ответственность за соблюдение требований Положения о Государственном гербе Республики Беларусь и настоящего Положения возлагается на руководителей соответствующих государственных органов, предприятий, организаций и учреждений.

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 августа 1995 г. N 424

ПОЛОЖЕНИЕ
о порядке изготовления, использования, хранения и уничтожения печатей с изображением Государственного герба Республики Беларусь

1. Печатями с изображением Государственного герба Республики Беларусь пользуются Президент Республики Беларусь, Верховный Совет Республики Беларусь, его Президиум, Кабинет Министров Республики Беларусь, министерства и государственные комитеты Республики Беларусь, другие подчиненные и подотчетные Президенту Республики Беларусь, Верховному Совету Республики Беларусь и Кабинету Министров Республики Беларусь государственные органы, местные исполнительные и распорядительные органы, суды, органы прокуратуры, государственные нотариальные конторы, Академия наук Беларуси, государственные научные и учебные заведения всех уровней, а также предприятия, организации, учреждения республиканского и местного подчинения, которым законодательством Республики Беларусь предоставлено право использовать изображение Государственного герба Республики Беларусь.

2. Печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь представляет собой металлическое или каучуковое изделие круглой формы диаметром 43—45 миллиметров (для центральных органов власти и управления) или 40—42 миллиметра (для учреждений и организаций).

В середине печати помещается изображение Государственного герба Республики Беларусь, а по ее окружности — наименование органа или учреждения на белорусском или русском языке. Размер изображения Государственного герба Республики Беларусь на печати может изменяться в зависимости от ширины окружающей надписи, но должен быть не менее 15 миллиметров.

Наряду с данной печатью предприятия, организации, учреждения вправе заказывать малую металлическую или выжимную печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь для удостоверений и специальных пропусков.

3. Изготовление печатей с изображением Государственного герба Республики Беларусь осуществляется специализированными штемпельно-граверными предприятиями по образцам при наличии у заказчика соответствующего разрешения органов внутренних дел.

4. Для получения разрешения на изготовление печати с изображением Государственного герба Республики Беларусь руководители органов государственной власти и управления, прокуратуры, судов, Академии наук Беларуси, государственных нотариальных контор представляют в органы внутренних дел соответствующее заявление с приложением образцов (эскизов) печатей в двух экземплярах.

Руководители государственных предприятий, организаций, учреждений республиканского и местного подчинения, которым законодательством Республики Беларусь предоставлено право использовать изображение Государственного герба Республики Беларусь на печатях, наряду с письменным ходатайством представляют:

при первичном производстве заказа на изготовление печатей — их образцы (эскизы) в двух экземплярах, заверенные вышестоящей организацией, а также выписку из устава, положения, постановления, приказа или иного документа, подтверждающего право пользования такими печатями;

при производстве заказа на изготовление печатей в связи с переименованием предприятия, организации, учреждения, научных и учебных заведений — образцы (эскизы) печатей в двух экземплярах, заверенные их руководителем, и выписку из устава, положения, постановления, приказа или распоряжения вышестоящей организации о переименовании;

при производстве заказа на изготовление печатей в связи с их износом — образцы (эскизы) печатей в двух экземплярах, заверенные руководителем данного предприятия, организации и учреждения.

5. Образцы (эскизы) металлических и каучуковых печатей представляются раздельно.

6. При возникновении сомнений в соответствии эскизов и готовых печатей утвержденному образцу Государственного герба Республики Беларусь заинтересованные лица обращаются за разъяснением в государственную геральдическую службу Комитета по архивам и делопроизводству Республики Беларусь.

7. Печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь изготавливается в одном экземпляре. В некоторых случаях с разрешения вышестоящего органа допускается изготовление дополнительной печати с изображением Государственного герба Республики Беларусь с цифрой "2", а учреждениям Национального и Сберегательного банков и государственным нотариальным конторам более двух печатей с соответствующими цифрами.

8. В случае утери или повреждения печати с изображением Государственного герба Республики Беларусь органы внутренних дел после тщательной проверки этих обстоятельств дают разрешение на изготовление взамен утерянной или поврежденной новой печати с изображением Государственного герба Республики Беларусь, на которой должна быть буква "Д" (дубликат).

9. Печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь ставится на документах, на которых оттиск печати предусмотрен законодательством Республики Беларусь, а также на других документах с учетом важности их содержания.

10. Ответственность за законность использования и правильное хранение печати с изображением Государственного герба Республики Беларусь возлагается на руководителя предприятия, организации, учреждения, имеющего право пользования такой печатью.

Руководитель предприятия, организации, учреждения может своим решением возложить на одного из подчиненных ему работников ответственность за хранение и использование по его указанию печати с изображением Государственного герба Республики Беларусь.

11. При смене руководителя предприятия, организации, учреждения печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь передается по акту вновь назначенному или избранному руководителю.

12. Печати с изображением Государственного герба Республики Беларусь хранятся в несгораемых шкафах или сейфах. Должностные лица, ответственные за хранение печати с изображением Государственного герба Республики Беларусь, обязаны не допускать ее повреждения или утери.

13. Печати с изображением Государственного герба Республики Беларусь по миновании надобности, поврежденные или ставшие непригодными, уничтожаются в порядке, установленном Министерством внутренних дел. По факту уничтожения составляется акт, один экземпляр которого выдается последнему пользователю печати.

14. Не предусмотренные настоящим Положением вопросы, касающиеся изготовления, использования, хранения и уничтожения печатей с изображением Государственного герба Республики Беларусь, решаются Министерством внутренних дел.

Об утверждении Положения о Министерстве труда Республики Беларусь

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 431 от 8 августа 1995г.

В целях повышения эффективности работы Министерства труда Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о Министерстве труда Республики Беларусь.

2. Считать необходимым иметь в Министерстве труда коллегию в составе 9 человек.

3. Признать утратившими силу:

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 13 октября 1993г. N 703 "Вопросы Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 29, ст.574);

пункты 1 и 2 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 30 сентября 1993г. N 664 "Вопросы Государственной инспекции труда Республики Беларусь" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 28, ст.544);

пункты 2 и 3 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 23 июля 1992г. N 454 "О создании Государственной миграционной службы" (СП Республики Беларусь, 1992г., N 21, ст.396).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ о Министерстве труда Республики Беларусь

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 8 августа 1995г. N 431

1. Министерство труда Республики Беларусь (Минтруд) является центральным органом управления и подчиняется Кабинету Министров Республики Беларусь.

2. На Минтруд возлагается ответственность за проведение государственной политики в области труда, народонаселения, занятости и миграции населения, предоставления ему социальных гарантий и компенсаций, государственного контроля за соблюдением законодательства о труде.

3. В своей деятельности Минтруд руководствуется законодательством Республики Беларусь и настоящим Положением и осуществляет ее во взаимодействии с министерствами, другими центральными органами управления, Советами депутатов, местными исполнительными и распорядительными органами, соответствующими международными организациями. При решении вопросов в сфере социально-трудовых отношений сотрудничает с профсоюзами и объединениями нанимателей на основе социального партнерства.

4. Основными задачами Минтруда являются:

выработка принципов и направлений решения проблем в области труда, его условий и оплаты, народонаселения, миграции, занятости и уровня жизни населения;

подготовка законодательных и нормативных актов, методических документов по вопросам, входящим в его компетенцию;

разработка и совершенствование механизма регулирования уровня жизни и доходов населения;

разработка механизма обеспечения здоровых и безопасных условий труда, совершенствование системы социальных льгот и компенсаций;

подготовка предложений по регулированию коллективных трудовых отношений на основе социального партнерства и участие в этом регулировании;

разработка и совершенствование системы оплаты труда;

организация научных исследований в области труда, народонаселения, занятости, уровня жизни и миграции населения;

обеспечение социальных гарантий безработным, регулирование рынка труда, организация работы государственной службы занятости;

контроль за соблюдением законодательства о труде;

сотрудничество с Международной организацией труда, другими международными и зарубежными организациями.

5. Минтруд в соответствии с возложенными на него задачами:

5.1. участвует в подготовке проектов законодательных актов, разрабатывает и принимает нормативные документы и методические материалы по вопросам труда, его охраны, уровня жизни, социальных гарантий, миграции и занятости населения;

5.2. организует разработку и реализацию соответствующих государственных программ и мероприятий, анализирует ход их выполнения и информирует об этом Кабинет Министров Республики Беларусь;

5.3. осуществляет методическое руководство деятельностью управлений по труду и занятости населения облисполкомов и Минского горисполкома;

5.4. координирует работу министерств, других центральных органов управления, предприятий, учреждений и организаций по вопросам, входящим в его компетенцию;

5.5. осуществляет через Государственную службу занятости меры по реализации государственной политики в области занятости населения и регулирования рынка труда, а также организацию профессиональной подготовки, повышения квалификации и переподготовки безработных, обеспечение их социальной защиты;

5.6. участвует в разработке государственной политики в области профессионального образования населения;

5.7. разрабатывает и утверждает минимальные потребительские бюджеты для различных социально-демографических групп населения, вносит в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения об установлении минимальных гарантий в области труда и уровня жизни населения;

5.8. совершенствует систему нормирования и оплаты труда;

5.9. разрабатывает и утверждает тарифно-квалификационные справочники работ, профессий и должностей, осуществляет тарификацию работ;

5.10. анализирует состояние и использование трудовых ресурсов, разрабатывает предложения к балансам трудовых ресурсов, участвует в составлении прогнозных расчетов численности населения республики;

5.11. организует изготовление бланков трудовых книжек и обеспечивает ими нанимателей;

5.12. осуществляет через Государственную миграционную службу в установленном порядке государственное регулирование по трудоустройству за границей, организует совместно с другими заинтересованными органами работу с беженцами и вынужденными переселенцами, а также лицензирует в установленном порядке деятельность субъектов хозяйствования по привлечению в республику иностранной рабочей силы;

5.13. согласовывает выдачу многоразовых деловых виз иностранным гражданам по ходатайству субъектов хозяйствования;

5.14. участвует в разработке генерального соглашения между Кабинетом Министров Республики Беларусь, республиканскими объединениями нанимателей и профсоюзов, регистрирует и анализирует отраслевые (тарифные) соглашения, разрабатывает рекомендации по совершенствованию социального партнерства;

5.15. организует деятельность Республиканского трудового арбитража, координирует работу органов по разрешению коллективных трудовых споров (конфликтов);

5.16. информирует население об уровне жизни и безработице, систематизирует статистическую информацию и организует банки данных по проблемам труда и уровня жизни;

5.17. рассматривает обращения граждан по вопросам, отнесенным к его компетенции, и принимает по ним необходимые меры. Проводит прием граждан;

5.18. в пределах своей компетенции готовит предложения о ратификации конвенций, других международных документов по заключению соглашений (договоров) с иностранными государствами и международными организациями;

5.19. осуществляет экспертизу условий труда;

5.20. через специально уполномоченный орган надзора и контроля — Государственную инспекцию труда Республики Беларусь — осуществляет контроль и надзор за выполнением министерствами, другими центральными органами управления, предприятиями, учреждениями и организациями независимо от форм собственности законодательства о труде и правил по охране труда, в том числе за соответствием требованиям техники безопасности и производственной санитарии технологических процессов, производственных помещений, технологического и энергетического оборудования, транспортных средств, санитарно-бытовых устройств, вентиляционных и кондиционных систем, за правильностью и безопасностью хранения, транспортировки и применения ядовитых, огнеопасных, вредных и взрывчатых веществ, источников радиоактивных излучений, а также за соблюдением правил эксплуатации пыле-, газо- и водоочистных сооружений и установок, продолжительности рабочего дня, положений о заработной плате, условий использования труда женщин и молодежи.

6. Минтруду предоставлено право:

6.1. принимать по вопросам, находящимся в его компетенции, постановления и разъяснения нормативного характера, обязательные для выполнения министерствами, другими центральными органами управления, предприятиями, учреждениями и организациями, другими нанимателями;

6.2. определять с участием заинтересованных порядок индексации доходов населения и принимать соответствующие решения;

6.3. разрабатывать и утверждать в установленном порядке формы, системы и условия оплаты труда работников бюджетной сферы, особый порядок регулирования рабочего времени и времени отдыха отдельных категорий работников по представлению министерств и других центральных органов управления, давать рекомендации нанимателям по организации и оплате труда, корректировать в установленном порядке Единую тарифную сетку;

6.4. утверждать квалификационные справочники и квалификационные характеристики по профессиям и должностям, общим для всех отраслей, а также согласовывать разрабатываемые министерствами и другими центральными органами управления квалификационные характеристики по отдельным профессиям и должностям, устанавливать тождественность профессий и должностей;

6.5. утверждать межотраслевые и согласовывать отраслевые нормативные документы по вопросам охраны труда и установления льгот и компенсаций за работу во вредных (особых) условиях труда;

6.6. устанавливать порядок ведения нанимателями трудовых книжек;

6.7. контролировать использование средств Государственного фонда содействия занятости;

6.8. вносить в установленном порядке предложения о приостановлении или отмене действия на территории республики противоречащих законодательству нормативных актов и методических материалов министерств и других центральных органов управления по вопросам, входящим в его компетенцию;

6.9. контролировать выполнение социальных гарантий, коллективных соглашений по вопросам, отнесенным к его компетенции;

6.10. представлять республику в Международной организации труда, других международных и зарубежных организациях по вопросам труда, социального развития, народонаселения, заключать в пределах своей компетенции с органами по труду и социальным вопросам других государств соответствующие соглашения;

6.11. выпускать информационные бюллетени и другие периодические издания;

6.12. контролировать деятельность подведомственных учреждений и организаций, в том числе использование ими финансовых и материально-технических ресурсов;

6.13. проводить конференции, семинары и совещания по вопросам, входящим в его компетенцию;

6.14. в установленном порядке получать от министерств, других центральных органов управления, предприятий, учреждений и организаций, других нанимателей данные по вопросам, входящим в его компетенцию.

7. Работники Минтруда имеют право в установленном порядке при выполнении служебных обязанностей посещать предприятия, учреждения, организации и других нанимателей, изучать вопросы, относящиеся к компетенции Министерства, знакомиться с необходимыми документами и получать объяснения от должностных лиц.

8. Минтруд возглавляет Министр, назначаемый на должность и освобождаемый от должности Президентом Республики Беларусь.

Министр имеет заместителей, назначаемых на должность и освобождаемых от должности в установленном порядке.

9. Министр труда:

руководит деятельностью Министерства и несет персональную ответственность за выполнение возложенных на него задач и функций;

распределяет обязанности между своими заместителями руководителями структурных подразделений Министерства;

назначает из числа своих заместителей руководителей Государственной миграционной службы, Государственной службы занятости — начальника Главного управления Государственной службы занятости;

согласовывает кандидатуры на должности начальников управлений по труду и занятости населения облисполкомов и Минского горисполкома;

вносит на утверждение Кабинета Министров Республики Беларусь положения об инспекции труда и кандидатуру начальника Государственной инспекции труда Республики Беларусь — главного государственного инспектора труда, о Государственной миграционной службе, о Государственной службе занятости;

утверждает структуру и штатное расписание работников центрального аппарата Министерства, а также структуру и численность подведомственных организаций и учреждений в пределах расходов на их содержание и положения о них;

самостоятельно распоряжается имуществом и средствами Министерства в пределах, установленных законодательством и сметой;

назначает на должность и освобождает от должности работников центрального аппарата и руководителей подведомственных организаций и учреждений;

издает приказы и подписывает постановления;

создает в установленном порядке фонд на представительские цели.

10. Для рассмотрения наиболее важных вопросов в Минтруде образуется коллегия в составе Министра труда (председатель коллегии), его заместителей по должности, а также других работников Министерства и подведомственных ему организаций и учреждений. Состав коллегии утверждается Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Решения коллегии проводятся в жизнь постановлениями Министерства и приказами Министра труда.

В случае возникновения разногласий между Министром и коллегией Министр проводит в жизнь свои решения, докладывая о них Кабинету Министров Республики Беларусь. Члены коллегии могут сообщить свое мнение в Кабинет Министров Республики Беларусь.

11. Финансирование Минтруда и подведомственных ему учреждений и организаций осуществляется в установленном порядке.

12. Минтруд является юридическим лицом, имеет печать с изображением Государственного герба Республики Беларусь и со своим наименованием.

ИНТЕРПАЙП

ТРУБЫ ОЦИНКОВАННЫЕ **Ду 15, 20, 25, 32, 40, 50, 65, 80**

Тел. в Могилеве: (0222) 237-395, 237-264. Факс (0222) 236-514.

Организация продает

* **Квартиры в г.Минске**
р-н Сухарево, кирпичный дом
* **Телефоны PANASONIC**
* **Радиотелефоны**
PANASONIC – до 4 км,
CITIZEN – до 0,5 км,
SENAO – 40–60 км
(гарантия 12 месяцев)
* **Стулья пластиковые белые**

Тел. (0172) 39-69-14

Аудиторско-консультационная компания "Финаудит-консалтинг" (директор Ковалев Л.А.)

принимает заказы на аудит предприятий всех форм собственности, в том числе АО, ЗАО, ООО, банков, страховых и лизинговых компаний, СП, ИП и их представительств.

Тел.: 51-44-49, 51-20-77, 51-53-01

У фирмы "Верас" ВСЕГДА В ПРОДАЖЕ

АВТОМОБИЛИ ИЖ

любых модификаций,
а также
* новинка сезона — ИЖ-2126 "Орбита"
* ИЖ-27156 (грузопассажирский вариант).

Рассмотрим предложения обмена а/м на стройматериалы и ТНП.

Тел./факс в Лиде (01561) 2-68-41

Трубы от ИНТЕРПАЙП
со складов в Минске и Могилеве

• СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ОЦИНКОВАННЫЕ
Ду 15 Ду 20 Ду 32 Ду 40
Ду 50 Ду 65 Ду 80

• СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 3262-75)
Ду 25 Ду 32 Ду 40 Ду 65

• СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ (ГОСТ 8732-78)
Ф 57х4 Ф 76х4 Ф 89х4,5 Ф 108х6
Ф 114х6–7 Ф 127х5 Ф 159х7

• ОТВОДЫ КРУТОИЗОГНУТЫЕ ГОРЯЧЕДЕФОРМИРОВАННЫЕ (ГОСТ 17375-88) **Ф 76 – 530**

• УГОЛОК РАВНОПОЛОЧНЫЙ **25; 32**

• АРМАТУРА
НОМЕР 12 А3 **НОМЕР 10 А3**

© ПБ

Тел. в Могилеве: (0222) 237-395, 237-264. Факс (0222) 236-514. Тел. в Минске (0172) 661-534.



ГОЛОВА НЕ НУЖНА, КОГДА РЯДОМ КОМПЬЮТЕР



ПЕРСОНАЛЬНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ DELL:
OptiPlex 466-5133

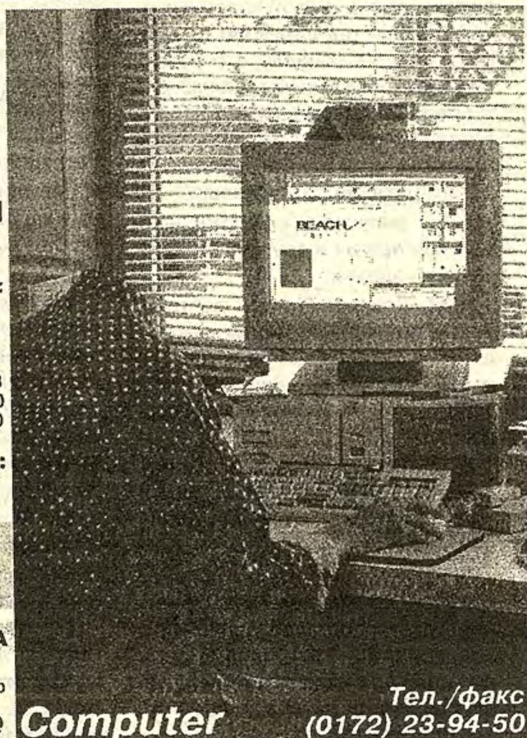
СЕРВЕРЫ DELL:
PowerEdge EL 575-5133
PowerEdge SP-2 575-5120
PowerEdge XE-2 575-5120

ПК-блокноты DELL:
Latitude XP 475-590

ЛЮБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ КОНФИГУРАЦИИ

ГАРАНТИЯ 3 ГОДА

Официальный дистрибьютор
GreenLine Computer



Тел./факс (0172) 23-94-50

© INSTITUTE OF PUBLIC RELATIONS

РЫБНЫЕ КОНСЕРВЫ И РЫБОПРОДУКЦИЯ В АССОРТИМЕНТЕ.

Продаем а/м "ЗИЛ", дизель, бортовой, без пробега.

КУПИМ ТУШЕНКУ.

Тел. (0172) 34-21-31, 34-91-75.

Сауна - люкс.

работает для Вас с 11-00.

Тел. 50-84-91.

ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ ОТ ВЕДУЩИХ ФИРМ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

ЧАЯ ИЗ ИНДИИ

Превосходные вкусовые качества
Неповторимый аромат

ПАЧКА 250г.

8-0172-68-73-95, 68-7397, 26-55-83

Товары Венгерского производства

☑ ***МАСЛО подсолнечное "ФЛОРИАЛ", бут. - 1 л.***
☑ ***МУКА пшеничная, в. с. клейковина не менее 31***

Цена за 1 кг - 0,29 USD

Тел. 8-0172 68-73-95 68-73-97 26-55-83

из Франции, Югославии, Болгарии, Чехии

Линолеум

г. Минск, пер.Калинина 16, тел. (0172) 66-01-54.

Низкие цены !

Клей ПВА, гвозди, пластик, пена "Kvadrofoam" полиуретановая монтажная.

Зал Электронной Техники и

СЭЛДОМ

Минск, Революционная,7/11А
Тел. (0172) 23-53-46
Тел. в Гомеле: (0232) 52-35-31

НЕ ПРОСТО, А ОЧЕНЬ ПРОСТО

Новые поступления

ТЕЛЕФОНЫ
ТЕЛЕФАКСЫ
КАЛЬКУЛЯТОРЫ
АВТООТВЕТЧИКИ
РАДИОТЕЛЕФОНЫ
СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ
ТЕЛЕФОННЫЕ СТАНЦИИ
КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ОБЪЯВЛЯЕТ НАБОР СЛУШАТЕЛЕЙ НА КУРСЫ:

ПРИВАТИЗАЦИЯ: КУРСЫ ДЛЯ ДИРЕКТОРАТА — с 12 по 15 сентября 1995г.

КУРСЫ ДЛЯ КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ ФИРМ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ, УЧАСТВУЮЩИХ В ПРОВЕДЕНИИ РАБОТ ПО РАЗГОСУДАРСТВЛЕНИЮ И ПРИВАТИЗАЦИИ — с 18 по 28 сентября 1995г.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ПРИВАТИЗАЦИЯ — с 19 по 21 сентября 1995г.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95.
Адрес: г.Минск, ул.Захарова, 76.

РАЗРАБОТКА
ИЗГОТОВЛЕНИЕ
МОНТАЖ:

ИНТЕРЬЕРОВ
ОБОРУДОВАНИЯ
РЕКЛАМНОЙ ПРОДУКЦИИ

ДЛЯ: МАГАЗИНОВ РЕСТОРАНОВ ОФИСОВ и БАНКОВ

ПОСТОЯННО **действующие ВЫСТАВКИ**

по адресу: Минск, ул. Толбухина, 21 (3 эт.); ул. Я. Купалы, 27 (2 эт., Респ. Выст. Центр).

ben accent

Наш взгляд на Ваши проблемы...

ТЕЛ. (0172) 691-727
ТЕЛ./ФАКС 691-692

28 СЕНТЯБРЯ • НОВОГРУДОК
ОТКРЫТЫЙ АУКЦИОН

ПО ПРОДАЖЕ ОБЪЕКТОВ КОММУНАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

К ПРОДАЖЕ ВЫСТАВЛЯЮТСЯ: 3 МАГАЗИНА, ДВЕ СТОЛОВЫХ, 2 ЗДАНИЯ.

ТЕЛ. В НОВОГРУДКЕ (01597) 20 - 851

ЭРСТ

Экономия топлива!!!

ПРОИЗВОДИМ ОЧИСТКУ ОТ НАГАРА ВНЕШНИХ ПОВЕРХНОСТЕЙ НАГРЕВА ПРОМЫШЛЕННЫХ КОТЛОВ

различной производительности, работающих на твердом, жидком и газообразном топливе.

Очистка котлов от нагара с применением реагента "Р-350" (ТУ РБ 14748127,001-94) позволяет:
— очистить до 90% внешней поверхности нагрева котла (топку, конвективный пучок, экономайзер);
— повысить КПД котлоагрегата (1-2% на газовых котлах, 2—5% на мазутных котлах);
— существенно экономить топливо (до 7%);
— улучшить процесс горения и экологические показатели котла (снизить содержание СО и окислов азота в уходящих газах);
— продлить срок службы котельного агрегата.

А главное, сэкономить ваши деньги!!!

Срок окупаемости работ по очистке до 1 месяца.

ЗВОНИТЕ НАМ!!!

Тел.: (8-0172) 41-41-15, 38-80-67

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ОБЪЯВЛЯЕТ О НАБОРЕ СЛУШАТЕЛЕЙ НА КУРСЫ, проводимые в рамках программы TACIS Европейского Союза при участии международной консалтинговой фирмы Price Waterhouse

"ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ: ПОДГОТОВКА МЕНЕДЖЕРОВ"

Курсы проводятся по следующим темам:

"БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ"
Лектор: Альберт Титтерингтон, профессор университета Куинс, Северная Ирландия (11 — 15 сентября 1995г.)

"ОРГАНИЗАЦИЯ БИЗНЕСА"
Лектор: Рон Нейпиер, управляющий директор Human Pecourse Management Services, Великобритания (25 — 29 сентября, 2 — 6 октября 1995г.)

"МАРКЕТИНГ"
Лектор: Тамаз Наскидашвили, консультант по найму и подготовке менеджеров высшего звена, Париж, Франция (16 — 20, 23 — 27 октября 1995г.)

"ФИНАНСЫ И УЧЕТ"
Лектор: Рэйчел Сарджент, менеджер, аудитор фирмы Price Waterhouse, Великобритания (13 — 17, 20 — 24 ноября 1995г.)

"РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ И МЕНЕДЖМЕНТ ИЗМЕНЕНИЯМИ"
Лектор: Д.Ванден Айнде, старший консультант, Management Resources Europe, Бельгия (4 — 8, 11 — 15 декабря 1995г.)

Программа данного курса и уровень преподавания соответствуют уровню миниМВА (Магистр Бизнесадминистрирования)

В случае если вы решите принять участие в этой уникальной программе, пожалуйста, сообщите нам по телефонам:

35-82-71, 36-43-95
г.Минск, ул.Захарова, 76

"Купи-продай" 24 часа в сутки,

или Что такое международная валютная биржа

Всякий раз, когда вы обмениваете свои рубли на доллары США, немецкие марки либо наоборот, вы становитесь участником валютного обмена.

Всякий раз, когда белорусский предприниматель ввозит в республику заграничные товары или экспортирует отечественные, он, по необходимости, становится участником того же процесса.

Отлаженная система валютного обмена — неотъемлемая черта любого экономически развитого государства.

ЕДЕТ американец по делам в Англию — ему нужно покупать фунты стерлингов, обменивая их на доллары, едет он в отпуск в Мексику или во Францию — ему интересен курс песо или франка.

То же будет и с вами, если вы вознамеритесь отправиться в Америку или Англию. Вас заинтересует курс доллара США или фунта стерлингов. Однако представьте себе, что вам нужно отправиться в Вашингтон, а затем в Бонн, затем в Женеву. Тогда, купив в Беларуси доллары, вам, вероятно, придется покупать в американском банке немецкие марки и швейцарские франки за доллары США, как и любому другому американцу, который летит вместе с вами самолетом Люфтганзы.

Для того, чтобы продать в Америке автомобили из Японии или часы из Швейцарии, американская фирма-импортер обращается в свой банк с просьбой купить для нее иены и франки, чтобы заплатить фирмам-производителям.

Этими, может быть, несколько многочисленными примерами, мы хотим проиллюстрировать тот простой факт, что банки всего мира постоянно производят куплю-продажу различных валют по заказам своих клиентов.

В настоящее время, при высоком уровне развития телекоммуникаций мировая торговля валютой слилась в межбанковскую международную систему, называемую "Международная валютная биржа" (английское название FOREX).

В связи с тем, что банки, производящие торговлю валютами, есть в каждой стране мира, эта торговля происходит круглосуточно: когда на азиатском рынке ночь — утро наступает в Европе, а когда наступает вечер в Европе — утро уже в Америке. И банковский дилер, находясь, к примеру, в своем офисе на Манхеттене, может по телефону купить фунты стерлингов в 8 утра у нью-йоркского банка и продать их в 12 ночи токийскому банку или в 6 утра следующего дня — женевскому.

В день на FOREX-рынке продается и покупается валюты на сотни миллиардов в пересчете на доллары США.

Однако наиболее высоки объемы торгов самыми популярными, сильными валютами — валютами экономически наиболее развитых государств мира — долларом США, японской иеной, немецкой маркой, швейцарским франком и британским фунтом стерлингов.

При том, что в торги на валютном рынке FOREX вовлечены столь гигантские средства, а цены валют относительно друг друга ежедневно совершают значительные колебания, порожденные естественными колебаниями спроса и предложения на валюту, FOREX стал очень популярен не только как валютная биржа, но и как инвестиционный инструмент — место приложения капиталов для совершения чисто биржевых спекуляций.

В итоге, по анализу газеты "Уолл-Стрит Джорнел", до 80% операций купли-продажи из почти триллионного дневного оборота FOREX совершается только со спекулятивными целями.

Просто предугадывая движения валютных курсов, дешево купив валюту и позже продав ее по более высокой цене, опытный дилер в состоянии зарабатывать очень значительные средства.

Так, знаменитый американский Сити-банк треть своей квартальной прибыли зарабатывает за счет валютных спекуляций на FOREX. Это значит, что один месяц из трех, составляющих квартал, Сити-банк получает прибыль только от операций его дилеров на валютной бирже.

Долгое время работа на FOREX была возможна только для банков и иных крупных финансовых учреждений, таких как фонд знаменитого Дж.Сороса, этого "великого гуру" современного финансового мира.

Однако в настоящее время исключительные инвестиционные возможности валютного рынка, его круглосуточный характер и гарантированная ликвидность привлекли к работе на нем более широкий круг вкладчиков во всех развитых странах мира. Сейчас на FOREX работают также инвестиционные фонды, средние и мелкие корпорации (впрочем, мелким бизнесом в США считается бизнес с годовым оборотом до $50 млн.) и даже частные инвесторы.

Для вкладчиков, инвестиционные возможности которых не превышают нескольких миллионов, а порой нескольких сотен и даже десятков тысяч долларов, зачастую неудобной оказывается работа на FOREX через банк. Ведь банк совершает свои валютные операции с суммами, единица измерения которых — миллион.

К примеру, за одни сутки, с 22 до 23 августа, фунт стерлингов подорожал с $1.53 за 1 ф.ст. до $1.54 за 1 ф.ст., т.е. на 1 цент. Тогда при операции покупки инвестируемая сумма в 1 млн. ф.ст. зарабатывает 1 млн.центов, то есть $10.000.

Как же поступить инвестору, весь инвестиционный портфель которого составляет, к примеру, $400 тысяч?

Как и всегда в финансовом мире, спрос на услуги рождает их предложение.

С такими клиентами работают инвестиционные дома — специализированные финансовые учреждения, организации более гибкие, чем банки, и специально создаваемые во всем мире для работы с мелкими и средними инвесторами или, как говорят в Америке, "чтобы помочь маленьким ребятам участвовать в играх больших ребят".

Такое "уравнивание в росте" достигается за счет так называемого "кредитного рычага", предоставляемого финансовой компанией своему клиенту.

Это работает так: спекулятивная сделка на валютной бирже носит неизбежно временный характер — покупатель валюты неизбежно должен будет продать ее по более дорогой цене, чтобы получить прибыль. В этом его цель, и только в этом его прибыль. Тогда и средства в его валютную операцию вовлекаются только на время.

А это дает возможность инвестиционному дому, представляющему интересы своего клиента перед банком, пользуясь своим собственным банковским кредитом, "одолжить" этому клиенту на время большую часть средств, необходимую для проведения сделки.

Именно так производит свои операции инвестиционная фирма "TI-WAY INTERNATIONAL", которая в августе открыла свое отделение в Минске. Это отделение — фирма "НАЙФЕКС" — создано, чтобы обеспечить бизнесменам из стран СНГ возможность цивилизованной инвестиционной работы на международном валютном рынке. Эти инвесторы, которыми, кстати говоря, могут быть юридические, а также физические лица, работают в тех же условиях, что и их коллеги в любом из многочисленных отделений "TI-WAY" в Канаде, Гонконге или Арабских Эмиратах.

Если вернуться к примеру с покупкой фунта стерлингов, то клиент фирмы, имея возможность оперировать фиксированной суммой в 100 тыс.ф.ст., называемой также "валютным контрактом", должен инвестировать лишь 2 тысячи долларов — стандартный "гарантийный залог" компании, позволяющей контролировать полный объем валютного контракта.

Разница между размером "гарантийного залога" и полным объемом контракта и есть сумма, которая "одалживается" инвестиционным домом своему клиенту на время проведения сделки.

Тогда, контролируя операцию суммой в 100 тыс.ф.ст. (инвестируемая сумма $2000) при подорожании фунта с $1.53 за ф.ст. до $1.54 за ф.ст., клиент заработает 100 тыс.центов, или $1.000. А для того, чтобы провести операцию с 1 млн.ф.ст. и, соответственно, заработать $ 10.000, клиент должен инвестировать не менее 20 тыс.долларов.

Конечно, при совершении операций на межбанковской валютной бирже необходимо иметь те же источники информации, которые имеют и банки. Это должна быть круглосуточная, ежесекундно обновляемая информация о текущих валютных котировках, а также об экономических и политических событиях, которые вызывают потрясения на валютной бирже.

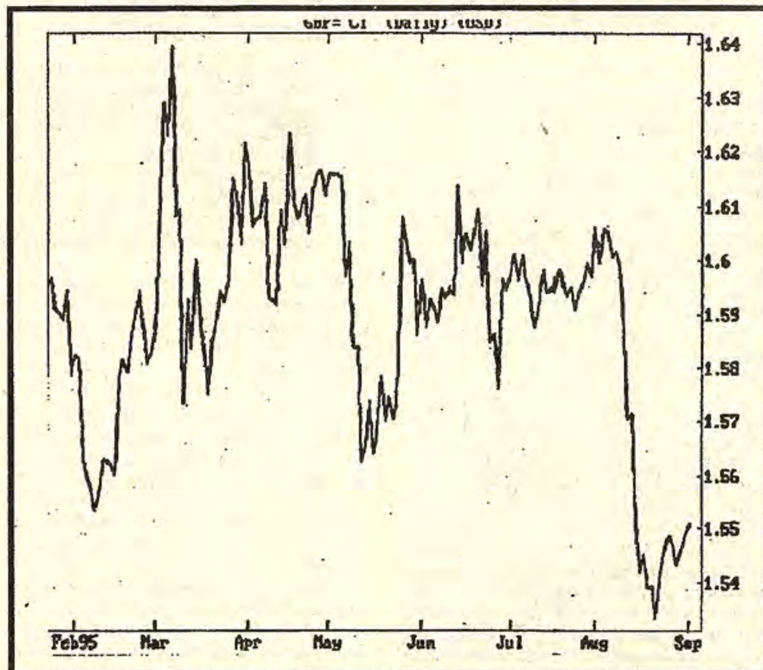
Пожалуй, самый популярный источник подобной информации для банковских дилеров — агентство новостей "Рейтер", в информационной империи которого "никогда не заходит солнце". Разумеется, рейтеровский терминал установлен и в "НАЙФЕКСе". Так же, как и компьютерная система технического анализа — еще один важнейший инструмент для принятия решений, который широко используют опытные дилеры.

Использованию технического, фундаментального анализа валютного рынка, способам проведения операций, управления счетами, порой даже биржевому жаргону — всему этому инвестор, прежде чем начинать свои биржевые операции, должен научиться. Для этого компания будет регулярно проводить инвестиционные семинары и курсы обучения дилеров.

Но исходя из опыта первых недель работы компании можно сказать, что по уровню подготовки и результатам работы некоторые из минских дилеров отнюдь не уступают своим московским, а порой и заокеанским коллегам.

Разумеется, невозможно в одной статье описать все многообразные особенности и черты достаточно сложного рынка, каким является валютная биржа. Поэтому мы надеемся в дальнейшем знакомить наших читателей с новостями рынка, движениями валютных котировок, господствующими тенденциями и текущими курсами валют.

Алекс БРОМБЕРГ,
компания "НАЙФЕКС",
тел.(0172) 46-65-57,
тел./факс (0172) 46-63-92



Так колебался на международной валютной бирже курс фунта стерлингов по отношению к $ с февраля 1995 г. по 1 сентября 1995 г.

Карлсруэ: связи крепнут

В конце августа в МВЭС побывала делегация германского города Карлсруэ во главе с бургомистром г-ном Е. Колбом. В состав делегации входили также г-н и г-жа Рупперт, возглавляющие германо-белорусский Дом Карлсруэ-Минск, директор выставочной фирмы ККА г-н К. Крумрей и другие официальные лица.

В ходе визита было предложено осенью т.г. провести на базе совместного Дома совещание руководителей рабочих групп белорусско-германского Совета экономического сотрудничества.

Также была рассмотрена возможность организации в Минске международной выставки с широким привлечением бизнесменов из Германии.

С германской стороны поступило предложение о выделении площадей для белорусской экспозиции на выставке в Карлсруэ, которая по своим масштабам является крупнейшей в Германии.

Шведы помогут

Шведское агентство по развитию международного сотрудничества (SIDA), действующее от имени правительства Швеции, официально подтвердило выделение Беларуси гранта в размере 520 000 шведских крон.

Эти средства будут использованы для оплаты услуг шведских экспертов по созданию новой законодательной и организационной системы государственных закупок в Республике Беларусь. Работа в этом направлении была начата МВЭС в рамках реализации ранее предоставленного Беларуси Мировым Банком гранта.

Встреча экономистов Востока пройдет в Крынице-Гурской

Группа деловых людей из Беларуси в начале сентября отправится в польский город Крыница-Гурска, где пройдет 5-й экономический форум "Польша — Восток".

Во время форума состоится конференция, в рамках которой будут работать три секции: банковско-финансовая, промышленно-сельскохозяйственная и общеэкономическая. Цель у всех тематических групп одна — содействовать развитию рыночных отношений.

Организаторы мероприятия ждут приезда более 300 гостей из стран СНГ и Балтии. В этой грандиозной по своим масштабам встрече банкиров, финансистов и экономистов примут участие 120 представителей из Беларуси и Украины.

Тереза ХАЮТИНА

ДРУЖИТ ЛИ БАНК С ЗАВОДОМ?

В последнее время на банки в республике стало модным "наезжать": некоторые госчиновники, представители промышленных предприятий создают им имидж хищников, "прожигателей народных денег", мошенников и т.п. Комбанки, как правило, в перепалку не ввязываются, молча принимая обвинения. Учитывая это, наш корреспондент отправился в один из солиднейших банков республики — Белвнешэкономбанк (БВБ) — с тем, чтобы послушать, что думают по поводу участившейся критики сами банкиры. Его собеседник — начальник отдела кредитования предприятий и организаций с участием государственного капитала Марина ЕЛЬЧИНА.

— Первое, что хочу заметить, я согласна на роль собеседника, но не ответчика в суде. Как собеседник могу популярно объяснить, каким образом строится один из важнейших источников банковской прибыли — кредитная деятельность, как, осуществляя ее, наш банк подходит к выбору своих будущих заемщиков и какую пользу извлекают из этого государство, экономика и общество.

— Но вначале, быть может, несколько слов о причинах "наездов".

— Не думаю, что это инициатива политиков. В основе негативных высказываний о деятельности кредитных учреждений лежат либо чисто внешние впечатления (смотрите, какой офис себе отгрохали)..., либо недостаточная грамотность в вопросах финансов, денежного обращения.

— Сейчас Вам предоставляется возможность изложить свою точку зрения.

— БВБ — один из лидеров банковского сообщества республики. Мы строим свою кредитную деятельность на основе универсальности и комплексности. Это означает, что круг наших клиентов-заемщиков включает в себя субъектов хозяйствования (юридических лиц) практически всех форм собственности и видов деятельности. Банк выдает своим клиентам кредиты как в национальной, так и в свободно конвертируемых иностранных валютах на сроки от нескольких дней до нескольких лет.

Необходимо заметить, что БВБ является органической частью общей экономической системы страны и все ее изменения и катаклизмы, которые сейчас происходят в политической, экономической жизни, негативно отражаются и на его деятельности, на общем кредитном и инвестиционном климате. Это вынуждает банк более жестко подходить к проблеме выделения денежных средств. Рассматривая каждый конкретный договор, банк прежде всего строго определяет, на какие цели выделяется кредит, требует достаточности его обеспечения и следит за своевременностью возврата. Это должно стимулировать предприятия работать более эффективно. Тем не менее банк постоянно прилагает максимум усилий для того,чтобы все те неприятности, которые испытывает он сам, не отразились на его клиентах,чтобы избежать дефицита доверия, без которого бизнес немыслим вообще.

— В последнее время коммерческие банки довольно часто упрекают в том, что они зарабатывают деньги, "играя" друг с другом на рынке межбанковских кредитов, практически не помогая промышленности выбраться из кризиса и лишь генерируя инфляцию. Насколько справедливы подобные обвинения?

— Еще раз хочу подчеркнуть, что банки не являются какой-то абсолютно автономной системой, существующей независимо от производства. Промышленность и банковская система — две неотъемлемые части общего хозяйственного механизма. Так же, как производственные предприятия немыслимы без постоянного притока финансовых средств для своего существования, так и коммерческие банки пополняют свои резервы, предлагая предприятиям надежный способ хранения их денежных средств. Именно поэтому доходы от процентов по межбанковским кредитам (схема "деньги—деньги") не играют и не могут играть главную роль в кредитной деятельности коммерческих банков. Как правило, доходы от них составляют не более 15—18% от совокупного дохода банка. Практика кредитования производственного сектора, составляющая большую часть доходов банков развитых стран, является не менее притягательной и для отечественных банков. Однако в силу ряда объективных причин, и прежде всего из-за нестабильности законодательной базы и низкой платежеспособности отечественных предприятий, белорусские банки вынуждены искать для себя заемщиков в более ликвидных секторах экономики и ужесточать условия предоставления кредитов для потенциальных клиентов.

И все же в данной ситуации БВБ является одним из немногих банков, который до сих пор оказывает значительную кредитную поддержку промышленному комплексу нашей республики. За первое полугодие текущего года удельный вес валютных кредитов, выданных промышленным предприятиям республики, составил 55% от суммы всех валютных кредитов банка за этот период, которые в свою очередь составляют 90% от общей суммы задолженности банку. Основными клиентами Белвнешэкономбанка являются такие гиганты отечественной индустрии, как АО "Атлант", Белорусский металлургический завод, ПО "Нафтан", Минский тракторный завод, Минский мотовелозавод.

Белвнешэкономбанк в своей деятельности руководствуется не только соображениями сиюминутной выгоды, но и рассчитывает на многолетнюю перспективу, практикуя долговременное финансирование промышленности. Ведь в конечном счете от этого зависит сохранение Беларусью своего экспортного потенциала, экономической независимости, а значит, и благополучие самого банка.

Так в принципе и должно быть, если мы хотим построить цивилизованное общество на основе рыночной экономики.

Идя навстречу своим клиентам, Белвнешэкономбанк одним из первых среди белорусских банков выполнил нормативы Национального банка РБ по увеличению уставного фонда и отчислений обязательного резервирования. По состоянию на 1.07.1995 г. уставный фонд БВБ составил 3,145 млн.ЭКЮ при норме Нацбанка в 1,1 млн.ЭКЮ. Тем самым были обеспечены условия для нормального выполнения всех ранее заключенных кредитных и депозитных договоров, а средства вкладчиков банка стали более защищенными.

Наряду с крупными промышленными предприятиями в кредитной политике банка значительное место занимают и предприятия малого и среднего бизнеса. Сегодня можно говорить о начальной стадии развития этого сектора, но эта сфера вполне естественным образом притягивает внимание финансовых учреждений своей перспективностью.

За первое полугодие 1995 г. Белвнешэкономбанком было выдано кредитов в твердой валюте для малых и совместных предприятий на сумму более 6 млн.долларов США (доля СП — более 1 миллиона долларов США), что составляет 12,6% от всей суммы валютных кредитов, предоставленных банком за этот период. Всего была оказана поддержка 23 фирмам, в том числе таким, как "Пилигрим", "Новая Европа", СП "Европейский стиль", СП "Авест", компания "U&A", АО "Дольче Вита", "Таир", "Интеркомпьютерсервис", СП "Белинтервуд", ДП "Балтия", компания "РАМПО", ООО "Созвездие", ПКФ "Интермарк", АО "Скимен". И здесь основным направлением деятельности Белвнешэкономбанка является поддержка сферы производства. Причем банк не отдает предпочтения производителям каких-либо определенных товаров: подобную селекцию должен выполнять сам рынок. Кредитуя своих клиентов, мы надеемся, что предлагаемые нами условия будут способствовать выпуску пользующихся у покупателей спросом товаров, соответствующих мировым стандартам качества.

— В теме кредитов есть один нюанс, который никак нельзя не затронуть. Процентные ставки: лейтмотив большинства высказываний — их высокий уровень.

— Когда говорят о высоком уровне процентных ставок по кредитам, обычно в пример приводят ставки западных банков. Это взгляд наблюдателя, видящего лишь верхушку айсберга. Мало кто задумывается над тем, что деньги для банка — это тот же товар, который тоже имеет свою цену и издержки производства, которые при его продаже должны быть полностью возмещены (иначе деятельность банков потеряла бы всякий смысл). И, вероятно, высокий процент, запрашиваемый банком, говорит о том, что ему эти деньги достаются тоже недешево. Кроме того, нужно учитывать, что деньги банка — это деньги его вкладчиков и акционеров, и ответственность здесь очень высока. Еще одна сторона вопроса — депозитный процент. Вряд ли кто станет оспаривать то, что он не может превышать кредитную ставку. В каком европейском банке можно получить с размещенной суммы, скажем, 17—21% годовых? И если сравнить соотношение ставок по кредитам и депозитам в отечественных банках с аналогичным в зарубежных, то оно окажется практически таким же.

Банк делает все, чтобы условия кредитования были более приемлемы для клиентов, работающих над крупными инвестиционными проектами, рассчитанными на длительную перспективу. Так, средняя кредитная ставка по валютным кредитам для промышленных предприятий составляет в настоящее время 15-18%. Процент по кредитам, как правило, снижается с увеличением срока их действия. А если учесть, что доля долгосрочных (свыше 12 месяцев) кредитов БВБ в их общей массе превышает 40% (что значительно больше 15% минимума, установленного Нацбанком для коммерческих банков), то окажется, что средняя величина кредитного процента — одна из самых низких в республике. Что же касается кредитов в национальной валюте, то их ставка в Белвнешэкономбанке постоянно корректируется в соответствии со ставкой рефинансирования Нацбанка.

— Существует устойчивое мнение, что получить валютный кредит и кредит вообще исключительно сложно, а критерии выбора получателя весьма субъективны.

— Такое мнение в принципе небезосновательно, хотя последний фактор далеко не всегда очевиден. Основой банковского дела являются принципы возвратности, платности, целевого использования денежных средств. А это возможно лишь на основе довольно жесткой селективности. Не является в этом смысле исключением и наш банк. Прежде чем выдать кредит, мы должны рассмотреть и репутацию клиента, и его кредитную историю, и собственный капитал заемщика.

Конечно, с большим доверием мы относимся к клиентам, которые отработали с нами не один кредит. Может быть, это и не совсем верно, но проверенный клиент надежнее и осторожность банка в этом вопросе вполне понятна.

— Какова вообще процедура выдачи кредита?

— Клиент подает заявку в банк. Со дня поступления заявки до момента выдачи официального ответа проходит 10 дней. За этот срок экономист банка должен проверить репутацию заемщика, внимательно изучить его контракты, проанализировать финансовое состояние и бизнес-план, оценить залог либо какое-то другое обеспечение по возврату кредита и выдать окончательное заключение.

— Какой же из перечисленных факторов является решающим?

— Все имеют значение. Но, безусловно, необходимо сочетание устойчивой репутации и хорошего бизнес-плана. Если нет детального бизнес-плана и сделка совершается наобум, банк под нее кредит не даст. Все должно быть продумано вплоть до мелочей. На практике очень легко попасть из разряда клиентов с хорошей репутацией в разряд ненадежных, обратно — намного сложнее.

В заключение хотелось бы еще раз повторить, что коммерческие банки являются такой же заинтересованной стороной в экономической стабилизации, как и любой другой субъект хозяйствования республики, и видят перспективу своего развития именно в производящих отраслях экономики.

ЧТО ОБНАДЕЖИВАЮЩЕГО МОЖНО УВИДЕТЬ В СТАТИСТИЧЕСКОЙ СВОДКЕ

Некоторые скептики могут задать вопрос, о каком, дескать, улучшении экономической ситуации в республике можно вести разговор, когда не остановлена инфляция, не обеспечен по многим отраслям выход на уровень производства прошлого года, далеки от решения многие социальные проблемы.

И все же некоторые сдвиги в лучшую сторону есть. Возьмем валовой внутренний продукт — показатель, характеризующий состояние экономики на макроуровне. В январе — июле текущего года его снижение против соответствующего периода 1994 года составило 12 процентов, тогда как в январе — июле прошлого года снижение производства валового внутреннего продукта было на уровне 31 процента. То что падаем — плохо. Но что скорость падения замедлилась — уже хоть незначительный, но плюс.

Замедлились темпы падения производства в целом по промышленности, а отдельные ее отрасли, такие как химическая и нефтехимическая, в январе — июле превысили объемы производства по сравнению с аналогичным периодом 1994 года на 13,4 процента. Несколько стабилизировалось положение в топливно-энергетическом комплексе. Производство продукции здесь снизилось по сравнению с аналогичным периодом прошлого года лишь на 3,3%, а по отдельным ее видам отмечен рост.

Так, на 13,1 процента увеличилась переработка нефти. Производство автомобильного бензина возросло на 15,9 процента, дизельного топлива — на 16,4, топочного мазута — на 44,1 процента.

Конечно, крайне удручает тот факт, что слабо поправляются машиностроение и металлообработка. В январе — июле ими допущено снижение объемов производства более чем на 20 процентов. По-прежнему лихорадит предприятия тракторного и сельскохозяйственного машиностроения, автомобильной промышленности, станкостроения.

Основные причины затянувшегося кризиса отрасли хорошо известны — высокие цены, неконкурентоспособность продукции, рост неплатежей, а также медленные темпы структурных преобразований в наукоемком секторе промышленности.

Вопрос стабилизации промышленности республики в целом в решающей степени зависит от того, смогут ли машиностроители до конца года компенсировать допущенное отставание за семь месяцев.

Потенциальные возможности для этого имеются. Ведь в машиностроительном комплексе сосредоточен наш основной производственный и научно-технический потенциал, современные технологии, работают квалифицированные инженеры и рабочие. Да и стратегия структуризации в основном выбрана верная — это приоритетное развитие радиоэлектроники, приборостроения, станкостроения, других наукоемких отраслей.

Выискивая в колонках цифр положительные сдвиги, нельзя не обратить внимания на улучшение результатов внешнеэкономической деятельности.

Правильно выбранная внешнеторговая стратегия, нацеленная на применение маркетинга, позволяет хозяйствующим субъектам успешно решать многие проблемы закупки сырья, материалов, комплектующих изделий, с одной стороны, и поиска надежных партнеров по сбыту своей продукции — с другой.

В текущем году наметилась более радикальная ориентация нашего экспорта на рынки дальнего зарубежья. В январе — июле торговый оборот с этими странами по сравнению с январем — июлем прошлого года возрос почти на 49 процентов. Это позволило несколько снизить отрицательное сальдо внешней торговли, полученное в основном за счет превышения импорта сырья и энергоносителей в торговле с Россией.

Наметилась некоторая тенденция к финансовой стабилизации. Достаточно отметить, что за январь — май бюджетный дефицит составил 1,8 процента к валовому внутреннему продукту. Программой неотложных мер по выходу экономики республики из кризиса на первое полугодие 1995 года он прогнозировался на уровне 4 процентов.

Безусловно, толчком к этому послужила более эффективная финансово-кредитная политика государства, направленная на приостановление падения белорусского рубля к доллару, а также сокращение вливания денег на объекты незавершенного строительства и на неперспективные проекты в промышленности и других отраслях народного хозяйства. Эти и другие меры на государственном уровне позволили погасить волну инфляции, обрушившуюся на экономику. В июне текущего года уровень инфляции составил 2,5 процента при прогнозе в 5 процентов.

В июне был зафиксирован самый низкий индекс цен на промышленную продукцию, который к маю этого года составил 100,9 процента. В июле этот показатель немного возрос и был на уровне 102,3%. В начале 1995 года он составил 144 процента. Несколько стабилизировались цены на основные виды продовольственных товаров. К примеру, на мясо и птицу цены возросли в июле лишь на 0,9 процента, колбасные изделия — на 0,6, масло растительное — на 2,3, хлеб и хлебобулочные изделия — на 1,9 процента.

На 24 процента в июле снизились цены на овощи, на 4,3 процента — на муку, на 3,3 процента — на масло животное.

Что касается цен на непродовольственные товары, то за июль они увеличились на 3,6 процента. Наиболее существенно они возросли на медикаменты, печатные издания, письменные принадлежности. Это дает основания полагать, что товаропроизводители, выпускающие эти изделия, недостаточно еще занимаются вопросами снижения издержек производства.

Позитивной можно назвать тенденцию приостановления падения реальных денежных доходов населения к декабрю 1994 года. Критическая отметка этого показателя была зафиксирована в марте текущего года, когда реальные доходы населения к декабрю прошлого года составили 67,3 процента. Начиная с апреля наметился постепенный их рост относительно уровня предыдущего месяца. Правда, в июле реальные денежные доходы населения против июня текущего года снизились на 10,9 процента.

В первом полугодии сданы в эксплуатацию две станции Минского метрополитена протяженностью более 2 километров. Введены мощности по производству гранулированного хлористого калия на 630 тысяч тонн в производственном объединении "Белорускалий". Сданы в эксплуатацию энергоблок на Гомельской ТЭЦ-2, магистральные газопроводы и линии электропередач, автомобильные дороги с твердым покрытием протяженностью около 50 километров.

Николай ВАСИЛЬЕВ,
экономист

Сообщение

Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь об индексах изменения стоимости строительно-монтажных работ за август 1995 года

(приказ Минстройархитектуры от 22.08.95г. N 218)

В основу расчета индексов заложены нормативные расходы трудовых, материальных, топливно-энергетических и других ресурсов и оптимальные цены на них.

Индексы изменения стоимости по элементам затрат (п.п.1.1—1.7) применяются к стоимости соответствующих затрат в ценах 1991 года, определенной согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.93г. N 67.

Индексы рассчитаны для всех подрядных строительных организаций, выполняющих строительство объектов общеотраслевого назначения.

Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ в среднем по республике применяется только для оценки стоимости неденежных вкладов создаваемых совместных предприятий и акционерных обществ, для оценки объектов незавершенного строительства, приватизации, переоценки основных фондов, при налогообложении, при расчетах арендной платы и т.п.

По Витебской, Гомельской, Гродненской, Минской и Могилевской областям для расчетов за выполненные работы по конкретным стройкам (объектам), финансируемым за счет средств бюджета, применяются индексы по элементам затрат (п.п.1.1—1.7), за исключением строительных материалов, изделий и конструкций, стоимость которых принимается по индексам материалов-представителей или по фактической стоимости, с использованием структуры данной стройки (вида работ) или среднеотраслевой структуры. Для остальных строек (объектов) индексы носят рекомендательный характер.

По Брестской области и г.Минску индексы не рассчитывались в связи с непредставлением исходных данных.

ОТ РЕДАКЦИИ. Мы публикуем это сообщение Министерства архитектуры и строительства с некоторым опозданием. Но вины в том редакции нет. Как мы уже сообщали ранее, министерство (являющееся органом государственного управления) требует от редакции за такую информацию платы. Тот аргумент, что "индексы" нужны не редакции, а строителям, на чиновников не действует. Они хотят "зарабатывать".

Казалось бы, о чем разговор. Разве не ответствен Минстрой за информационное обеспечение предприятий отрасли? Стало быть, руководствуясь интересами этих предприятий, он должен стараться довести нужную им информацию любыми способами, в том числе и через газеты, которые согласны ее напечатать.

Увы... Чиновник хочет торговать. Но нужен ли он такой строителю?

Эти индексы мы у Минстроя не покупали. Мы их получили из других источников, чем и объясняется несколько запоздавшее опубликование.

Наименование	По областям					в среднем по республике
	Витебская	Гомельская	Гродненская	Минская	Могилевская	
I. Индексы по элементам затрат:						
1.1. Основная заработная плата	849,94	849,94	849,94	849,94	849,94	849,94
1.2. Эксплуатация машин и механизмов	5104,13	6468,69	5220,34	6110,15	6973,21	6042,81
1.3. Транспортные расходы	6987,61	6783,65	6993,83	7004,53	6282,14	6842,80
1.4. Накладные расходы	1217,67	1343,19	1272,26	1432,81	1245,09	1317,49
1.5. Плановые накопления	1513,12	1625,85	1455,01	1560,12	1469,95	1561,36
1.6. Временные здания и сооружения	6226,09	6789,23	5982,68	6690,76	6132,03	6523,83
1.7. Зимние удорожания	3856,26	4266,41	3762,62	4092,21	4036,25	4082,57
2. Индексы к тарифам:						
2.1. на железнодорожные перевозки: - в местном сообщении	6351,14	6351,14	6351,14	6351,14	6351,14	6351,14
- в прямом сообщении	43565,92	43565,92	43565,92	43565,92	43565,92	43565,92
2.2. на подачу и уборку вагонов, погрузку и выгрузку	6351,14	6351,14	6351,14	6351,14	6351,14	6351,14
2.3. на автомобильные перевозки	6360,96	6005,78	6432,99	6370,12	5324,19	6126,66
3. Тарифы:						
3.1. Тепловая энергия, руб./Гкал	204616	374448	331766	616392	301698	-
3.2. Электроэнергия, коп./кВт.ч	53400	53400	53400	53400	53400	53400
Справочно:	**Индексы:**					
Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ с учетом стоимости материальных ресурсов, в том числе:	4233,16	4544,76	4113,57	4480,70	4121,81	4392,16
- строительные материалы, изделия и конструкции	8200,85	8938,14	7747,85	8450,62	7766,34	8486,63
- без учета стоимости материальных ресурсов	1619,63	1727,45	1569,80	1670,53	1691,41	1677,20

О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 марта 1995 г. N 177

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 439 от 10 августа 1995 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Раздел II "Водные ресурсы" приложения 1 к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 марта 1995 г. N 177 "О ставках налога за выбросы (сбросы) загрязняющих веществ в окружающую среду" изложить в следующей редакции:

"II. Водные ресурсы

(рублей за 1 куб.м)

	Ставка налога за сброс сточных вод по категориям качества			
	неочищенные	недостаточно очищенные	нормативно очищенные	нормативно чистые
Сбросы сточных вод в пределах установленных лимитов:				
в водоемы	3700	540-2760*	190**	190
в реки и ручьи (водотоки)	2400	380-2220*	126**	126***
в подземные горизонты	9240	2760	84**	84
на поля фильтрации, в накопители, в выгреба	126** (независимо от категории качества сточных вод)			

* Ставка налога за сброс недостаточно очищенных сточных вод устанавливается в зависимости от уровня превышения остаточных концентраций загрязняющих веществ (хотя бы по одному из показателей) по сравнению с установленными нормативами.

(рублей за 1 куб.м)

Уровень превышения (процентов)	Ставка налога за сброс недостаточно очищенных сточных вод	
	в водоемы	в водотоки
До 20	540	380
21-50	920	740
51-100	1850	1260
Более 101	2760	2220

** Для владельцев коммунальной и ведомственной канализации ставка налога за сброс сточных вод от населения устанавливается в размере 10 рублей за 1 куб. м.

*** Для рыбоводных предприятий и прудовых хозяйств ставка налога за сброс нормативно чистых вод с прудов устанавливается в размере 10 рублей за 1 куб. м".

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О минимальном размере уставного фонда акционерных обществ, обществ с ограниченной ответственностью и обществ с дополнительной ответственностью

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 24 августа 1995 г. N 465

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить следующий минимальный размер уставного фонда для создания: закрытого акционерного общества, общества с ограниченной ответственностью и общества с дополнительной ответственностью - 10 млн. рублей; открытого акционерного общества - 150 млн. рублей.

2. Иные размеры уставного фонда для акционерных обществ, обществ с ограниченной ответственностью и обществ с дополнительной ответственностью могут устанавливаться по решению Кабинета Министров Республики Беларусь.

Минимальный размер уставного фонда банков, страховых организаций, бирж и других специализированных субъектов хозяйствования, создаваемых в форме акционерных обществ, обществ с ограниченной ответственностью и обществ с дополнительной ответственностью, устанавливается специальным законодательством.

3. Акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью и общества с дополнительной ответственностью, зарегистрированные до принятия настоящего постановления, доводят до 1 января 1996 г. величину своих уставных фондов до установленного размера.

Плата за государственную регистрацию изменений, вносимых в учредительные документы указанных субъектов хозяйствования в связи с изменением размера уставного фонда, не взимается.

4. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 15 февраля 1993 г. N 75 "О минимальной величине уставных фондов закрытого и открытого акционерных обществ, общества с ограниченной ответственностью и общества с дополнительной ответственностью" (СП Республики Беларусь, 1993 г., N 5, ст. 66).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Справочное бюро "НЭГ"

Ответы на вопросы читателей, связанные с приватизацией жилищного фонда

Мать, проживавшую с двумя несовершеннолетними детьми в двухкомнатной квартире, лишили родительских прав и направили в лечебно-трудовой профилакторий. Над детьми назначена опека. Может ли быть удовлетворена просьба матери о приватизации квартиры на свое имя?

При рассмотрении этого вопроса необходимо иметь в виду, что в соответствии с п.6 ст.70 Жилищного кодекса Республики Беларусь мать считается временно отсутствующей в месте постоянного жительства и жилое помещение сохраняется за ней в течение всего времени пребывания в лечебно-профилактическом учреждении. Следовательно, она может в установленном порядке обратиться с просьбой о разрешении на приватизацию квартиры.

С другой стороны, в соответствии с п.3 той же ст.70 Жилищного кодекса жилое помещение сохраняется и за детьми, помещенными на воспитание к опекунам, в течение всего времени пребывания их у опекунов. По окончании пребывания у опекунов дети имеют право возвратиться на место постоянного жительства, и занимаемое ими ранее жилое помещение должно быть предоставлено им беспрепятственно. Как видим, в этой ситуации приватизация квартиры матерью, лишенной родительских прав, может создать препятствия для реализации детьми своих прав на жилое помещение. Поэтому вопрос о приватизации данной квартиры должен решаться с согласия органа опеки и попечительства местного исполнительного комитета, а отказ в приватизации может быть обжалован в судебном порядке.

Мать хочет подарить или завещать приватизированную квартиру своей дочери. Но дочь уже имеет жилье. Как быть?

Наличие жилья у дочери не может быть препятствием для осуществления владельцем приватизированной квартиры своих прав по распоряжению принадлежащим ему имуществом. Он может распоряжаться им по своему усмотрению: продавать, завещать, дарить, сдавать в аренду, совершать с ним иные сделки, не противоречащие закону.

Наличие жилья у дочери не может быть также препятствием для нее при реализации своих прав на собственность. Она сама вправе решать, жить ли ей в подаренной матерью приватизированной квартире, продать ли ее, сдать в аренду и т.д.

Может возникнуть вопрос, а как быть, если у дочери уже есть в собственности квартира (допустим, приватизированная ею в доме государственного жилищного фонда)? Законом "О собственности в Республике Беларусь" определено, что состав и стоимость имущества, находящегося в частной собственности, приобретенного гражданином за счет его трудовых доходов, предпринимательской деятельности, сбережений и по другим основаниям, допускаемым законом (например, дарение, наследование), не ограничивается. Следовательно, в собственности гражданина может находиться не одна, а несколько квартир или индивидуальных домов.

Имеет ли право брат, проживающий в приватизированной квартире, принадлежащей его сестре, женившись, прописать в эту квартиру свою жену или других лиц?

По общему правилу супруг может быть прописан на жилую площадь, занимаемую другим супругом, независимо от размера этой площади. Вместе с тем при решении данного вопроса необходимо учитывать требования жилищного законодательства для индивидуального жилищного фонда.

Если брат признан в установленном порядке членом семьи владельца приватизированной квартиры, то в соответствии со ст.149 Жилищного кодекса он вправе беспрепятственно вселить (и, соответственно, прописать) в занимаемое им помещение своих несовершеннолетних детей, а вселение других членов семьи (в том числе и супруга) допускается только с согласия собственника.

Если брат проживает в качестве нанимателя в приватизированной квартире, то он в соответствии со ст.154 Жилищного кодекса вправе вселить в занимаемое им помещение независимо от согласия собственника своих несовершеннолетних детей. Если он занимает изолированное помещение, то с согласия проживающих совместно с ним членов семьи — вселить также своего супруга и нетрудоспособных родителей. Вселение других лиц допускается только с согласия собственника квартиры и проживающих совместно с нанимателем членов его семьи.

Следует также иметь в виду, что если брат, являясь членом семьи нанимателя, дал согласие на приватизацию квартиры и вложил в приватизацию свою жилищную квоту или денежные средства за выкуп той части помещения, которая превысила сумму квот, то он вправе требовать признания за ним права собственности на долю в приватизированном жилом помещении. При невозможности раздела квартиры (о чем должно быть заключение соответствующего органа) по требованию собственника или членов его семьи порядок пользования приватизированной квартирой устанавливается судом.

Виктор САВИЦКИЙ

С чеками "Имущество" — на аукцион

Мингосимущество Республики Беларусь приглашает юридических и физических лиц принять участие в аукционе по продаже акций государства в капитале акционерных обществ за именные приватизационные чеки "Имущество"

Аукцион состоится 30 сентября 1995г. в 10.00 по адресу: г.Минск, ул.Мясникова, 39, зал коллегии.

Заявки на участие в аукционе принимаются до 18-00 28 сентября 1995 г. по адресу: г.Минск, ул.Мясникова,39, каб.642, Мингосимущество.

Для участия в аукционе претенденты должны представить:

— заявку на участие в аукционе по установленной форме;

— копии платежных поручений, подтверждающие перечисление в Мингосимущество на расчетный счет N 149106 в Главном управлении Национального банка Республики Беларусь по г.Минску и Минской области, МФО 153001, код 007:

— залога в размере 10 процентов начальной цены продажи пакета акций с максимальной стоимостью;

— специального сбора за подачу заявления в размере 4 минимальных месячных заработных плат;

— платы за регистрацию в размере 1/4 минимальной месячной заработной платы;

— справку о наличии на специальном счете именных приватизационных чеков "Имущество";

— копии учредительных документов для юридических лиц;

— паспорт — для физических лиц;

— копии лицензий — для специализированных инвестиционных фондов;

— справку финансовых органов о предоставлении декларации об объемах и источниках инвестиций, направленных на приобретение именных приватизационных чеков "Имущество".

Победитель аукциона возмещает затраты на подготовку и проведение аукциона в размере 4 процентов от начальной цены продажи пакета акций, пересчитанной в белорусские рубли по номинальной стоимости чека плюс 5 процентов от превышения цены продажи над начальной на р/с 100467672 в городской дирекции Белбизнесбанка г.Минска, код 764, ИБФ "ЭСПАС".

Информация о ходе преобразования предприятий, перерабатывающих сельхозпродукцию и обслуживающих сельское хозяйство, в открытые акционерные общества, находящихся в коммунальной (областной, городской, районной) собственности по состоянию на 15.08.95г.

Области	Количество предприятий, перерабатывающих сельхозпродукцию и обслуживающих сельское хозяйство									Проведено собраний трудовых коллективов предприятий об акционировании	Принято на собраниях решений об акционировании предприятий	Сформирован уставный капитал на акцион. предприят.	Зарегистрировано предложений предприятий в облсельхозпродах
	всего предприятий	в том числе:											
		льноперерабатывающие	молочно-перерабатывающие	мясоперерабатывающие	прочие перерабатывающие	райагропромтехники	райагропромснабы и райагроснабы	райсельхозхимии	прочие обслуживающие				
Брестская	88	5	12	5	12	16	15	16	7	33	28	6	25
Витебская	123	23	22	6	6	21	19	21	5	90	88	19	25
Гомельская	110	6	22	3	14	22	21	15	7	56	53	10	37
Гродненская	82	6	12	5	6	18	15	17	3	57	45	41	41
Минская	135	15	25	3	17	23	23	22	7	57	23	36	34
Могилевская	96	7	21	3	9	11	11/9*	21	4	42	42	21	21
Всего по республике	634	62	114	25	64	111	113	112	33	335	279	133	183

Информация об операциях с именными приватизационными чеками "Имущество" специализированных инвестиционных фондов за период с начала их деятельности (на 1.07.95 г.)

N п/п	Наименование СИФов	Выпущено акций, тыс.шт.	Из них размещено				Остаток неразмещенных акций, тыс.шт.	Общее количество аккумулированных ИПЧ, тыс.шт.	Израсходовано чеков, тыс.шт.	Остаток ИПЧ на 1.07.95 г., тыс.шт.
			Всего	за неденежные вклады	за деньги	за чеки				
1.	ПРИФ	3938,2	3938,2	-	180,3	3757,9	-	6671,4	116,2	6555,2
2.	Славнефть	8,0	8,0	-	8,0	-	-	532,6	-	532,6
3.	Вит-фонд	1500,0	31,5	-	6,6	24,9	1468,5	11,1	-	11,1
4.	Майский	908,3	459,4	-	206,3	253,1	448,9	411,9	-	411,9
5.	Белэконинвест	328,0	328,0	-	328,0	-	-	689,6	38,7	650,9
6.	Недвижимость и финансы	26,6	26,6	-	0,1	26,5	-	82,5	-	82,5
7.	Строительные материалы	2039,4	43,6	-	39,4	4,2	1995,8	4,2	-	4,2
8.	Дайнова-инвест	500,0	500,0	-	6,0	494,0	-	878,1	-	878,1
9.	Приватизация	432,5	432,5	-	138,1	294,4	-	348,1	159,0	189,1
10.	Дукат-инвест	41,4	41,4	10,4	9,5	21,4	-	24,0	-	24,0
11.	Основной	33,0	33,0	13,8	8,8	10,4	-	11,3	-	11,3
12.	Сатурн-инвест	10055,6	56,2	-	55,5	0,7	9999,4	248,9	-	248,9
13.	Славянский союз	40020,0	239,2	-	20,2	219,0	39780,8	283,4	-	283,4
14.	Буг-инвест	10,0	10,0	-	10,0	-	-	93,8	-	93,8
15.	Недвижимость	34,1	34,1	10,1	9,3	14,8	-	15,4	-	15,4
16.	Трастовый	2,0	2,0	0,4	1,6	-	-	0,6	-	0,6
17.	Супримекс	77,2	77,2	-	51,8	25,4	-	25,5	-	25,5
18.	Стабильность	154,3	53,8	-	50,7	3,1	100,5	210,3	-	210,3
19.	Фин-инвест	20,0	20,0	-	10,0	10,0	-	110,7	26,7	84,0
20.	Атлант-М-Инвест	50,0	50,0	-	50,0	-	-	107,8	-	107,8
21.	Бел АСКО-Инвест	1000,0	103,7	-	62,9	40,8	896,3	42,7	-	42,7
22.	Осмос-Инвест	4000,0	-	-	-	-	4000,0	655,5	-	655,5
*23.	Генеральный	402,0	41,6	-	39,1	2,5	360,4	123,6	20,0	103,6
24.	Западный	2,0	2,0	0,4	1,6	-	-	-	-	-
25.	Национальный	28,2	28,2	-	-	28,2	-	153,6	-	153,6
26.	Интеграл-Инвест	4,0	4,0	-	4,0	-	-	10,0	-	10,0
27.	Народный	20,1	0,1	-	0,1	0,02	20,0	0,1	-	0,1
28.	Собственность народа	3,7	3,7	-	3,6	0,1	-	21,8	-	21,8
29.	Сиготроникс-инвест	3,0	3,0	-	3,0	-	-	10,0	-	10,0
30.	Реформатраст	1011,0	1011,0	56,3	10,0	944,7	-	967,4	16,1	951,3
31.	Лесная промышленность	143,5	143,5	-	143,5	-	-	93,7	-	93,7
32.	Агропромпродукт	2060,0	62,3	-	60,0	2,3	1997,7	5,9	-	5,9
33.	Профкапитал	20005,0	6,5	-	5,0	1,5	19998,5	1,5	-	1,5
34.	Брестбытхим	54,0	54,0	-	42,0	12,0	-	16,2	-	16,2
35.	Собственное достоинство	1200,5	0,5	-	0,5	-	1200,0	-	-	-
36.	Народный капитал	-	-	-	-	-	-	-	-	-
37.	Гомельский центральный	2,0	2,0	-	2,0	-	-	26,9	-	26,9
*38.	Горторгинвест	-	-	-	-	-	-	-	-	-
В связи с непредоставлением отчета за II кв. 1995 г., данные взяты за 1 кв.1995 г.										
		90117,6	7850,8	91,4	1567,5	6191,9	82266,8	12890,1	376,7	12513,4

В Мингосимуществе

Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации проводит выборочную проверку сохранности государственного имущества, законности его отчуждения, сдачи в аренду основных фондов административных и производственных помещений на объектах Минжилкомхоза СПО "Белкоммунмаш", РНМУЦ "Алгоритм", в объединении "Белагрофарминдустрия".

* * *

Совместно с Могилевским комитетом по управлению государственным имуществом и приватизации проведен семинар "Устав открытого акционерного общества — основной нормативный документ его деятельности. Структура устава, основные его положения".

Аналогичная учеба была организована также в Витебске для специалистов Витебскоблтранса. На ней шла речь о создании АО на базе 28 транспортных предприятий с последующим объединением их в холдинговую компанию, преобразовании находящихся на дотации государства автобусных парков.

* * *

В сентябре предполагается провести первые собрания акционеров АО "Брестстройтранс" и "Мозырский завод сборного железобетона". На них будут рассмотрены производственные проблемы деятельности обществ и направления использования чистой прибыли в 1995г., вопросы внесения изменений и дополнений в уставы обществ, выборы директора и членов правления ревизионной комиссии.

КОНКУРС "НЭГ"

Рынок ГКО в России

(Окончание. Начало на стр.1)

Эмиссия ГКО не является чем-то особеным и присущим только России. Выпуск государственных краткосрочных облигаций происходит во многих странах, в частности, в США аналогом ГКО выступают казначейские векселя номиналом $ 10000, с периодом обращения 3, 6 и 12 месяцев.

Что же касается российских ГКО, то с момента их первого выпуска, который состоялся 18 мая 1993 года, и до двадцатого, т.е. до 5 октября 1994 года, их номинал составлял 100000 рублей, а затем он был увеличен до 1000000 рублей.

Для упрощения проведения операций с ГКО, а также для удешевления учета и контроля выпуски ГКО осуществляются в безбумажной форме (в виде записей на счетах), а учет и контроль перемещения бумаг -- в депозитарии. Эмиссия ГКО проводится в форме отдельных выпусков, в основном на срок три и шесть месяцев (хотя 26 октября 1993 года был произведен выпуск ГКО сроком на год). Владельцами ГКО могут быть как юридические, так и физические лица. Все операции по размещению и обращению его выпуска осуществляются через Центральный банк России и его уполномоченных дилеров.

Словом, рынок ГКО является одним из наиболее перспективных и быстроразвивающихся секторов финансового рынка России. Достаточно сказать, что в 1994 году 90% объема рынка ценных бумаг приходилось на ГКО. Рынок ГКО позволил привлечь в бюджет 6 трлн.рублей в течение одного только 1994 г. Если 18 мая 1993 года объявленный объем выпуска ГКО составлял 1 млрд. рублей, то 11 января 1995 года при размещении 28-го выпуска ГКО объявленный объем выпуска составил уже 2 триллиона рублей. Возникла уникальная ситуация, когда уровень доходности по государственным ценным бумагам превышает уровень доходности, сложившийся на кредитном рынке. Это означает, что бюджет 1995 года может быть излишне обременен выплатами привлеченных сумм с процентами. Возникают опасения, что российское государство пошло по пути АО "МММ", создаая свою собственную пирамиду. При создании рынка ГКО государство в целях поддержки нового рынка пошло на введение налоговых льгот и покровительство ЦБР. Оценив бюджетный риск для государства, многие банки-дилеры ушли из "длинных" выпусков и установили лимиты на общий объем операций с ГКО. Причем эти лимиты связаны с общим объемом рынка ГКО. Если учесть, что банки-дилеры -- это основные участники рынка, которые достаточно долгое время работают с ГКО, то это является тревожным симптомом. Проблемы рынка приобрели структурный характер.

Одним из выходов из такого положения может стать упразднение института дилерства. При нынешнем количестве участников и их разнородности возможность сделать рынок единым целым уже практически нереальна. Рынок ГКО достиг сегодня таких объемов, что функция по его поддержанию, которую выполнял ЦБР, становится бесполезной. При таких объемах рынка он уже сам должен себя поддерживать. Представляется целесообразным введение новой структуры рынка ГКО: первичный дилер и прочие дилеры. При такой ситуации будут необходимы новые торговые площадки, должно произойти усовершенствование системы расчетов, появление возможности "удаленного доступа". При таких нововведениях будет достигнут стабильный узкий спрэд (разница между ценами покупки и продажи). Тем самым рынок ГКО потеряет свою спекулятивность. Рынок ГКО в России должен стать таким, какой он есть во многих западных странах, а именно: низкодоходным относительно других сегментов финансового рынка, неспекулятивным, но с высшей степенью надежности и абсолютной ликвидностью. Однако утрата рынком ГКО своей спекулятивной привлекательности требует появления новых высокодоходных сегментов финансового рынка. Такими сегментами могут стать фьючерсы (срочные контракты) и процентные свопы. Такие операции могут проводиться и с ГКО.

Рынок фьючерсов представляет реальную возможность застраховаться от возможных изменений цен. Участник может довести свой контракт до поставки либо в любой момент совершить обратную операцию по покупке или продаже и получить запланированную прибыль и внесенный гарантийный взнос. Таким образом, убытки, понесенные на рынке реального товара, будут компенсированы прибылью, полученной на фьючерсном рынке.

Фьючерсный контракт на процентную ставку ГКО дает также возможность застраховаться от колебаний процентной ставки на рынке банковских кредитов. Фирма, которая собирается через определенное время взять кредит, может продать фьючерсный контракт на процентную ставку ГКО. В случае повышения ставок на кредиты доходность по ГКО также возрастет, следовательно, цена фьючерсного контракта уменьшится. Совершив обратную операцию, то есть купив тот же контракт по меньшей цене, фирма получит прибыль, которая скомпенсирует для нее повышение ставки по кредитам.

Сегодня рынок фьючерсов используется в основном для спекуляций. Однако его формирование будет способствовать снижению риска денежных операций любой срочности, что в свою очередь может стимулировать рост инвестиций в ГКО. Как отмечалось выше, существует еще один вид операций с ГКО, который может использоваться для спекулятивной игры на фондовом рынке -- процентный своп. Процентные свопы могут быть определены как набор форвардных контрактов по определенной ставке. Так, например, две компании могут заключить договор по фиксированно-плавающему процентному свопу. Это означает, что одна компания обязуется платить другой фиксированную процентную ставку в течение определенного времени, получая взамен плавающую.

Российский рынок ГКО и его инструментарий еще недостаточно развиты. Так, рынок фьючерсных контрактов на ГКО функционирует немногим более года, процентные свопы с ГКО отсутствуют вовсе. Не практикуются также и договоры об обратной покупке (РЕПО), которые широко применяются на развитых финансовых рынках Запада. А ведь договоры РЕПО могут стать эффективным механизмом реагирования на происходящие на финансовом рынке события. Банки-дилеры по РЕПО получат возможность быстро управлять средствами, находящимися на корреспондентском счете в ЦБР, и надежно использовать избыточные резервы. Кроме того, РЕПО дает банкам значительные доходы от брокерской деятельности.

Таким образом, появление таких финансовых механизмов, как процентные свопы и РЕПО, а также увеличение объема рынка могут поднять рынок ГКО в целом на качественно новый уровень развития.

Для того, чтобы рынок ГКО имел влияние на состояние финансового рынка в целом, необходимы достаточно большие объемы рынка ГКО. Для этого необходимо создать условия для привлечения инвесторов. Этот сектор финансового рынка представляет интерес для следующих групп инвесторов: банки, инвестиционные и пенсионные фонды, страховые компании, физические лица.

В данный момент у банков в наличии немало способов для проведения доходных операций, поэтому ГКО могут представлять интерес не столько как доходный инструмент, сколько как высоколиквидное средство, позволяющее улучшить некоторые нормативы баланса. Кроме того, ГКО могут составить определенную конкуренцию рынку "коротких денег", особенно для мелких и средних банков.

После очередного 18-го выпуска трехмесячных ГКО всем стало окончательно ясно, что государство проводит хорошо спланированную реструктуризацию рынка ГКО. На этом аукционе доходность упала до 111,6%. Государство проводило политику придания большего удельного веса облигациям с удлиненным сроком обращения. Итогом этой политики явилось появление первого годового выпуска ГКО, которое состоялось 26 октября 1994 года. Если этот процесс получит свое продолжение, то можно будет говорить о приобретении ГКО качеств, присущих краткосрочным инвестиционным активам. В свою очередь это будет означать развитие инвестиционной активности в России.

Безусловно, темпы развития российского рынка ГКО впечатляют. Успехи несомненны. Однако по мере его развития нарастают и тревожные симптомы. Обращает на себя внимание необычно большой по сравнению с предыдущими выпусками объем 14-го выпуска трехмесячных ГКО. Он был осуществлен 21 июля 1994 года на сумму 1,5 триллиона рублей. Через три месяца рынок ГКО ознаменовался новым всплеском активности. Один за другим были выпущены 18-й и 19-й выпуски трехмесячных ГКО (6 и 12 сентября) соответственно на сумму 0,9 и 1,1 триллиона рублей. Затем 21 сентября был осуществлен 7-й выпуск шестимесячных ГКО на сумму 1,1 триллиона рублей. Опять же через три месяца, в декабре, наблюдается очередной всплеск активности.

Такая же зависимость проявляется между 20-м, 21-м и 27-м, 28-м выпусками. Рынок ГКО стал приобретать черты "пирамиды", о которой мы все так наслышаны. Принцип "пирамиды" стал использоваться на государственном уровне. Государство оплачивает свои долговые обязательства за счет новых поступлений. По законам "пирамиды" ее масштаб должен расширяться, иначе она может рухнуть.

Значение рынка ГКО нельзя недооценивать. За один год своего существования, в период с 18 мая 1993 года по 18 мая 1994 года, в бюджет РФ было перечислено 610 млрд. рублей. Это немало, если учесть, что рынок ГКО в то время еще не имел таких объемов, как в настоящее время.

90% дилеров ГКО выступают за наращивание объемов выпуска ГКО. Что же касается мотивов приобретения ГКО, то для 77% дилеров -- это получение дохода, для 67% -- это выгодное размещение своих средств, для 44% -- это доход от погашения ГКО. Среди препятствий для развития ГКО дилеры называют: 77% -- наличие альтернативы ГКО (рынок МБК, валютный рынок, другие ценные бумаги), 44% -- недостаточный прогресс в расчетах, 25% -- нехватку собственных средств.

Можно сделать вывод, что несмотря на все сложности и противоречия у российского рынка ГКО большое будущее.

КРЕДИТЫ

Диалог с Мировым банком: надежда для частного бизнеса

На минувшей неделе из-за океана возвратилась правительственная делегация во главе с министром экономики Георгием Бадеем, которая вела в Вашингтоне переговоры с Мировым банком о предоставлении Беларуси кредита на развитие частного предпринимательства. Каковы итоги визита? О них нашему корреспонденту рассказывает Г.БАДЕЙ:

— Нашей задачей было согласование проекта соглашения с Мировым банком. И мы это сделали — подписан протокол о переговорах. До внесения этого документа на рассмотрение совета директоров МБРР осталось осуществить лишь отдельные, я бы сказал, технические мероприятия, касающиеся соглашения.

— Что вы имеете в виду?

— Займ можно получить в одной валюте, а можно и в двух. Первоначально предпочтение отдавалось первому варианту. Но учитывая мнение Белорусского союза предпринимателей и арендаторов, который считает более выгодным кредитование немецкими марками, решили остановиться на двух валютах.

— О каком размере кредита велась речь?

— В эквиваленте он равен $ 35,7 млн. Предполагаемые пропорции — 70% в долларах, 30% в дойчмарках. Особенность проекта еще и в том, что он включает в себя три линии. Основная часть займа в $ 31 млн. будет направлена непосредственно в сферу частного бизнеса. $ 3 млн. намечено предоставить правительству страны, чтобы оно могло стать соучредителем в создаваемом акционерном инвестиционном фонде. И третья часть — техническая помощь. Первоначально она планировалась в размере $2,7 млн., однако в ходе вашингтонских переговоров была сокращена до $ 1,7 млн.

— Есть ли договоренности по кредитным ставкам?

— Нам был предоставлен выбор между плавающими и фиксированными ставками. Пока мы остановились на плавающих...

— Сроки погашения займа?

— Пятнадцать лет. Льготный период по каждому направлению — до 3 лет.

— Есть ли еще особенности проекта?

— Коммерческие банки согласно ему будут выполнять роль субзаемщиков. Их задача — отбор проектов, которые получат финансирование. Это финансирование на 70% будет идти из кредитных средств и на 30% — за счет местных источников. И предприятия, и комбанки, которые планируют получить кредит МБРР, должны быть как минимум на 51% частными.

Остро стоял вопрос выбора банка, где должен быть открыт спецсчет на данный кредит. Окончательного решения по нему пока не принято.

— Наверное, нам были выдвинуты и условия заключения соглашения?

— В свое время, когда только зарождался диалог с МБРР по данному кредиту, одним из условий было проведение чековых аукционов. Как известно, итоги мартовского аукциона были аннулированы. Поэтому данное условие сохранилось. Есть и другие. В частности, необходимо внести коррективы в письмо правительства об экономической политике, уменьшить количество лицензируемых видов деятельности.

— В реализации кредитного соглашения предполагается участие комбанков. Как в этой связи было воспринято в Вашингтоне известие об указе белорусского Президента по объединению Сбербанка и "Беларусбанка"?

— Реакция МБРР в целом была на сей счет негативной. Мы стояли на пороге срыва переговоров. Однако затем наши потенциальные кредиторы смягчили позицию. Они попросили официального разъяснения нашего правительства по этому поводу.

— Когда состоится следующий раунд диалога с Мировым банком по данному кредиту?

— Предположительно во второй половине октября наш вопрос будет вынесен на рассмотрение совета директоров МБРР.

Михал СТЕЛЬМАК

ЛИТВА

Создаются экспортные и импортные терминалы

Правительство Литовской Республики утвердило порядок создания экспортных и импортных терминалов, которые начнут функционировать с 1 октября 1995 года

Экспортные и импортные терминалы (склады временного хранения товаров) создаются в международных аэропортах, железнодорожных станциях, Клайпедском государственном морском порту и международных почтовых отделениях. Они могут учреждаться и в других местах, если это экономически целесообразно.

В терминалах могут храниться любые экспортируемые, импортируемые и доставляемые транзитом грузы, за исключением товаров, торговля которыми ограничена или запрещена законом. Принимаемые в терминал, выпускаемые из него, а также перегружаемые в нем товары должны быть представлены для таможенной проверки.

Товары принимаются в терминал для временного хранения, когда:

— для таможенной проверки представляются транспортные документы (накладная CMR, книжка CARNET TIR, накладные SMGS, CIM, судовой коносамент, накладная воздушного транспорта или др.), а также в установленных Таможенным департаментом случаях общая декларация;

— завершена процедура таможенного транзита в отношении товаров, доставляемых транзитом через территорию Литовской Республики.

Товары могут храниться в терминале не более одного месяца, за исключением товаров, хранящихся в терминалах Клайпедского государственного морского порта, в которых они могут находиться до завершения грузовой комплектации судна, и в терминалах железнодорожных станций, где они могут храниться до укомплектации вагона, но не более трех месяцев.

Доставляемые транзитом алкогольные напитки, включая этиловый спирт (коды по комбинированной товарной номенклатуре ЕЭС — 22.03—22.08), табачные изделия (коды — 24.02—24.03), сахар (коды — 17.01, 1702.30, 1702.40, 1702.90) могут храниться в терминале не более 10 дней. Срок временного хранения товаров в терминале не может быть продлен.

В отношении временно хранящихся в терминале товаров применяется гарантия, размер которой определяет комиссия при учреждении данного терминала. Установленная гарантия должна быть не менее 20% суммы импортных пошлин и налогов, установленных за хранение товаров в терминале. Экспортируемые, импортируемые или доставляемые транзитом товары должны храниться в отдельных секциях терминала.

С хранящимися в терминале товарами разрешается выполнять простые операции, которые не изменяют их внешний вид и необходимы для сохранения качества товаров: улучшать упаковку товаров, готовить их к транспортировке (выгружать, вкладывать в пакеты, сортировать, разделять и перепаковывать), а также взвешивать, измерять, выполнять экспертизу и оценивать.

Лицам, имеющим право распоряжаться хранящимися на складе товарами или перевозить их, разрешается:

— осматривать товары;

— взвешивать, измерять и пересчитывать товары;

— комплектовать (разукомплектовывать) грузы при подготовке их к дальнейшей транспортировке;

— брать образцы товаров, декларировать их и представлять для таможенного оформления;

— выполнять операции, необходимые для сохранения товаров.

Перед завершением срока хранения в терминале импортируемые товары должны быть представлены для выполнения дальнейшей таможенной процедуры (импорта для внутреннего потребления, временного ввоза, временного ввоза для переработки или таможенного складирования), а экспортируемые или доставляемые транзитом товары — для процедуры таможенного транзита или экспорта.

Лицо, получающее товары из терминала, должно представить в таможню документы, подтверждающие его право распоряжаться ими. Получаемые товары должны быть представлены для таможенной проверки.

1 августа в ЛР вступил в силу новый закон об инвестициях иностранного капитала. Он заменил закон об иностранных инвестициях 1990 года и закон об ограничении иностранных инвестиций в некоторые сферы бизнеса, принятый парламентом в 1991 году. Новый закон устанавливает принцип равенства между зарубежными и местными инвесторами.

Иностранным инвестициям гарантирована неприкосновенность

Упрощена процедура инвестирования капитала в хозяйство республики. В соответствии с предыдущим законом иностранный предприниматель должен был обращаться за разрешением в Министерство экономики. Сейчас этого не требуется. Более того, государственные учреждения и чиновники теперь не имеют права запрещать или ограничивать иностранные инвестиции.

Изменены формы иностранных инвестиций. Новый закон разрешает инвестировать капитал иностранного происхождения в следующих формах:

— учреждение самостоятельной компании;

— приобретение акций или части уставного капитала существующей компании.

Иностранные инвесторы имеют право продавать, дарить, закладывать или другим способом распоряжаться своими полностью выкупленными акциями в соответствии с законодательством Литовской Республики.

Новый закон определяет понятие капитала иностранного происхождения. Капитал считается имеющим иностранное происхождение, если он принадлежит иностранному инвестору (не гражданину Литвы) на правах собственности, которая была приобретена или сформирована законным путем вне территории Литовской Республики.

Иностранные инвесторы могут инвестировать:

— денежные средства в твердой или литовской национальной валюте;

— недвижимое или движимое имущество;

— интеллектуальную или промышленную собственность.

Предусматривается система гарантий для зарубежного капитала и обязанности государственных учреждений и чиновников. Иностранные инвестиции, а также прибыль, доход и дивиденды инвесторов защищаются законами Литвы.

В случае конфискации имущества иностранные инвесторы получат компенсацию в размере его рыночной стоимости. Компенсация должна быть выплачена в течение трех месяцев с момента объявления конфискации. Выплата производится в твердой валюте или с согласия инвестора в литах. Компенсационные выплаты могут переводиться за границу без всяких ограничений. Органы государственного управления и должностные лица обязаны хранить коммерческие тайны предприятий, которыми владеют иностранные инвесторы. Государственные учреждения обязаны полностью компенсировать ущерб, нанесенный в результате их незаконных действий. Если учреждения не могут его возместить — выплата осуществляется из государственного бюджета. Иностранные инвесторы могут обращаться непосредственно в Международный центр по урегулированию инвестиционных споров, учрежденный в соответствии с Вашингтонской конвенцией 1965 года.

Новый закон предусматривает налоговые льготы для иностранных инвесторов. После 1 августа компании, инвестировавшие в экономику Литвы более 2 млн. долл., освобождаются от уплаты подоходного налога сроком на три года. Через три года такие компании должны будут платить только 50% подоходного налога.

Сохраняются льготы, установленные законом об иностранных инвестициях 1990 года. Подоходный налог на иностранный капитал, инвестированный до 1994 года, в течение пятилетнего периода будет снижен на 70%, а затем составит до 50% в течение следующих трех лет.

Подоходный налог на иностранные инвестиции, сделанные с 1 января 1994 года до 1 августа 1995 года, составит лишь 50% от установленной ставки в течение шести лет.

Ввозимые в Литву материальные средства иностранных инвесторов освобождаются от уплаты таможенных пошлин. Имущество иностранных инвесторов, вывозимое за границу после ликвидации компании, также не облагается таможенными пошлинами.

Иностранные инвесторы имеют право после уплаты налогов вывозить за границу свою прибыль, доход или дивиденды без всяких ограничений. Они также могут репатриировать их в виде товаров или услуг, приобретенных на литовском рынке.

Изменен порядок торговли черными металлами

Правительство Литвы утвердило новые правила выдачи разрешения на право скупки лома и отходов черных металлов. Такие разрешения будут выдаваться сроком на один год. Перед их получением предприятия должны уплатить гербовые сборы: за само разрешение, за каждую закупочную площадку, а также за количество металла, которое планируется закупить в течение квартала. Кроме того, необходимо согласие мэра города или председателя самоуправления района на учреждение площадки приема металлов.

Скупать лом и отходы черных металлов теперь можно только у зарегистрированных в республике предприятий, у которых лом и отходы образуются в результате их производственной деятельности и которые поставляют их по документам строгой отчетности. Приобретать подвижной состав разрешается только у государственного предприятия "Летувос гяляжинкяляй" (Литовская железная дорога) и хозяйственных субъектов, имеющих их на своем балансе.

Закупать лом и отходы черных металлов у жителей Литвы (за исключением предметов домашнего обихода) можно только в том случае, если они принадлежат им на правах собственности. В этом случае должны быть предъявлены удостоверяющие личность документы и справка, подтверждающая право собственности. Копии этих документов регистрируются на закупочной площадке и хранятся в течение одного года.

При экспорте импортированных (закупленных не в Литовской Республике) лома и отходов черных металлов экспортер обязан представить в таможню оригинал импортной декларации, а при экспорте железнодорожного подвижного состава (вагонов) и другого оборудования — еще и документы, подтверждающие, что они списаны с согласия госпредприятия "Летувос гяляжинкяляй".

Средствам массовой информации Литвы запрещается рекламировать занимающиеся торговлей черными металлами предприятия, если они не имеют на это разрешения.

Комментируя новые правила, министр промышленности и торговли Казимерас Климашаускас отметил, что в Литве условия торговли металлами благоприятнее, чем в Латвии, где на них существуют таможенные пошлины. В Литве таких пошлин нет. Поэтому, считает министр, вряд ли средствам массовой информации стоит поднимать шум в связи с увеличением тарифов гербового сбора. По его мнению, многие статьи в защиту предприятий-нарушителей заказаны и оплачены этими предприятиями.

К. Климашаускас заявил, что фирмы, нарушающие закон, будут "вышвыриваться с рынка". Однако министерство не намерено ограничивать торговлю металлами. В этой сфере бизнеса, как и везде, должна быть конкуренция. Предприятия, уважающие закон и уплатившие установленный сбор, разрешение на право торговли металлами получат, заверил глава ведомства.

Ужесточились правила транзита

Правительство Литовской Республики ужесточило порядок транзита через территорию республики ряда продовольственных товаров: мяса и мясных продуктов, продовольственных субпродуктов, масла, сыра и творога. Теперь эти продукты запрещается хранить на таможенных складах. Перевозить их можно только в закрытых, опломбированных автомобилях, а перегружать — в Клайпедском порту, железнодорожной станции Шештокай и Палангском аэропорту.

По мнению директора Департамента пищевой промышленности Министерства сельского хозяйства Литвы Юозаса Ветринаса, новый порядок преградит путь нелегальному ввозу в республику продовольственных товаров и позволит улучшить сбор налогов. Ю. Ветринас считает, что таможенные склады не приспособлены для хранения продуктов питания, поэтому и было введено данное ограничение.

С такой точкой зрения не согласны многие литовские предприниматели. По словам заместителя директора торговой палаты LURI Регимантаса Чеписа, после утверждения правительством новых правил таможенных складов при открытии, закрытии и пломбировании склада должны присутствовать представители таможни, полиции и налоговой инспекции. "Если разыгрывается каждый день такой спектакль, разве может что нибудь пропасть со склада?" — сомневается Р. Чепис. Он сожалеет, что правительство решает существующие проблемы путем запретов.

Юрий ЛЯШОВ

РУМЫНИЯ

Приватизация: первый этап

В Румынии начинается первый этап массовой приватизации. В течение двух месяцев около 18 миллионов граждан страны получат именные купоны номинальной стоимостью 975 тысяч лей (482 доллара США), которые на втором этапе, с октября по март будущего года, будут обмениваться на акции предприятий.

Список 3000 предприятий госсектора, подлежащих приватизации, будет опубликован в ближайшее время. Это в основном рентабельные, получающие прибыль предприятия. Приватизации с помощью именных купонов подлежит 30% их уставного капитала. Другие 40% капитала будут также акционироваться и продаваться населению за деньги.

Кампания по массовой приватизации проводится при содействии правительств Германии и США, а также программы PHARE Европейского союза. Это свидетельствует о международном доверии, которым пользуется приватизация в Румынии.

Процесс разгосударствления собственности в стране долгое время откладывался из-за продолжительных дискуссий в парламенте вокруг закона об ускорении приватизации. За это время сертификаты собственности, выпущенные и распространенные среди населения в 1991 году, стали предметом спекуляции на черном рынке. Чтобы дать равные шансы всем гражданам страны на старте приватизации, новый закон установил введение именных купонов для всех граждан, которым на 31 декабря этого года исполнилось 18 лет. За старыми сертификатами также оставлено право на приобретение акций, но их номинальная стоимость определена лишь в 25 тысяч лей (12,3 доллара США).

ЛАТВИЯ

Спецотдел по розыску авто

В составе уголовной полиции Латвии работает отдел, который занимается расследованием угонов автомобилей.

По данным Управления уголовной полиции, половину угнанных автомобилей составляют машины марки "ВАЗ".

Из западных автомобилей у воров наиболее популярны "BMW 520", "Volkswagen Passat" и "Audi". До сих пор в результе расследования задерживается лишь один из десяти угонщиков. Сейчас в розыске числится более 9 тысяч автомобилей, украденных в Латвии за последние 3 года.

УКРАИНА

А банки объединяются

На очередном заседании Национального платежного совета 14 банков договорились о создании закрытого акционерного общества "Национальный процессинговый центр" для внедрения в Украине системы расчетов с использованием пластиковых карточек SMART-CARD.

До конца этого года ЗАО "Национальный процессинговый центр" должен разработать проект, а в следующем году банки планируют приступить к внедрению системы SMART-CARD.

РОССИЯ

С бюджетом определились

Всего в первом полугодии, сообщил министр финансов России Владимир Пансков, в федеральный бюджет недополучено 20 трлн.руб. В то время как казне пришлось нести внебюджетные расходы. Это почти 5 трлн.рублей на кредиты под крупные проекты, например, золотодобычу, ликвидацию стихийных бедствий, войну в Чечне.

Кабинетом Министров для направления в Госдуму подготовлен законопроект о федеральном бюджете на следующий год. Доходная часть бюджета 1996 года планируется на уровне 328 трлн.рублей. Дефицит может составить 81,9 трлн.рублей, или 3,9% от ВВП. Чтобы общий пирог федерального бюджета мог удовлетворить большинство, нужны конкретные меры, предусматривающие доступные кредиты, разумное налогообложение, расширение рынка ценных бумаг.

Американская статистика труда

На протяжении шести недель группа белорусских специалистов-трудовиков занималась изучением методики статистики в области труда и заработной платы в США.

В отличие от нашей в США действует децентрализованная система статистики, которая, на наш взгляд, гарантирует полезность и необходимый объем статистической информации. Предоставление данных производится добровольно на взаимовыгодной основе. Обязательной является статистика профзаболеваний и производственного травматизма. Пользуются статистической информацией государственные органы управления, бизнес и исследователи, профсоюзы.

Сбор данных ведется путем обследования семей и предприятий, которых в списке министерства труда насчитывается около 5 млн. Для этого методом случайной выборки определяется нужное количество предприятий. Прежде чем начать исследования руководители проектов проводят советы, консультации с клиентами по ожидаемому результату.

В США ключевыми статистическими программами являются: обследование уровней заработной платы, льгот и компенсаций по профессиям; индекса потребительских цен; рынка рабочей силы; уровня производительности и др. Все анализы по уровням заработной платы, льготам и компенсациям ведутся на часовой основе.

С 1938 года введен закон о минимальной заработной плате, которая была равной 35 центам, а теперь 4,25 доллара в час. Средняя часовая заработная плата в США составляет 11-12 долларов. Уровень бедности для семьи из четырех человек равен по доходам 14 тыс. долларов в год. 20% населения живет за чертой бедности, две трети из них — женщины. 83% работающих с минимальной заработной платой 4,25 доллара — белое население. Президент Клинтон внес предложение о ее увеличении до 5,15 доллара в час, за два года (по 45 центов в год). Однако его поддерживают не все конгрессмены. Одни ратуют за отмену минимальной заработной платы, другие за ее установление.

соотносится с базовым. Индекс показывает чистый рост цены.

На основе индекса потребительских цен принимаются решения об индексации системы налогов. Коллективные договоры между работодателями и профсоюзами имеют разделы о корректировке оплаты на индекс потребительских цен.

Число членов профсоюзов в США уменьшается. В 1980 г. в них состояло 25% работающих, в 1985 г. — 17% и в 1994 г. — 15,5%. Всего работающих в этой стране — 108 млн., из которых 17% задействованы в государственном секторе. Главные причины непопулярности профсоюзов — ощутимые успехи хозяйствования фирм, где их нет.

Профсоюзы имеют право на забастовку. В 1994 г. было 45 остановок работы с участием в них более 1000 человек. В то же время работодатели имеют право запрета доступа на рабочие места во время забастовки, право наема временных работников на места бастующих.

Если на предприятии нет профсоюза, тогда каждый наемный работник оговаривает условия работы в контракте, который заключается с нанимателем.

Особое внимание уделяется статистике рынка рабочей силы. Каждые десять лет проводится перепись населения.

По вопросам занятости и безработицы проводятся выборочные обследования семей, число которых при этом равно примерно 60 тыс. Наряду с этим обследуются и предприятия. Характерно то, что за два дня до конца каждого месяца начинается обследование по вопросам занятости и безработицы и не позже третьего числа следующего месяца делается доклад конгрессу. Оперативность достигается за счет высокой степени автоматизации процесса сбора и обработки информации.

Тезис о том, что производительность труда — самое главное, что обеспечит победу любого общественного строя — у американцев в ходу. Осознание важности этих проблем привело к созданию и развитию широкой сети консультативных центров производительности, функционирующих в каждом штате. В их работе принимают участие многие национальные и региональные организации страны, научно-исследовательские организации, консультативные фирмы, занимающиеся проблемами управления, профсоюзные объединения. Центры проводят большую работу по изучению производительности, факторов ее роста, разработке мероприятий по повышению эффективности использования рабочей силы, качества трудовой жизни.

Уровень доходов работающих по профессиям за один час в мае 1993 года.

Профессия или отрасль	Заработная плата или оклад в дол/час	Другие компенсации, дол/час	Всего дол/час
Государственные служащие	16,39	7,09	23,48
Учителя	25,74	8,68	34,42
Канцелярские работники	9,9	5,13	15,03
Инженерные работники	18,99	7,56	26,55
Рабочие	11,69	6,38	18,07
Сфера обслуживания	10,24	5,99	16,58
Здравоохранение	12,45	5,98	18,43
Образование (высшее)	19,59	7,36	26,95

Доходы работающих в США составляют 60% от затрат предпринимателя. Количество льгот и компенсаций им растет и сегодня составляет 28% от заработной платы. Льготы бывают двух категорий: установленные федеральными законами и фирмами. Заработная плата работникам государственных учреждений определяется в соответствии с "главным" расписанием зарплат, представляющим собой сетку, состоящую из вертикального и горизонтального уровней. По вертикальному уровню устанавливается заработная плата в зависимости от знаний, а по горизонтальному — от стажа. В 1990 г. президент Буш принял закон (FERCA), по которому расписание разрабатывается для каждого региона. Ежегодно должна также устанавливаться пропорция между заработной платой в государственном и частном секторах. В связи с этим в 1995 г., например, заработная плата увеличилась на 2 процента.

Главными заказчиками по обследованию уровней заработной платы, льгот и компенсаций являются управления по стандартизации заработной платы и по заработной плате при президенте.

60% выделенных на статистические исследования средств используются на сбор информации.

Серьезное внимание Бюро Статистики Труда уделяет вопросу определения индекса потребительских цен, который для каждого региона определяется отдельно. Ежегодно оценивается 85 тыс.видов товаров и услуг. Базовый уровень определен за три года (1982-1984 гг.). Далее ежегодно измеренный индекс потребительских цен

В рамках Бюро Статистики Труда функционирует отдел производительности и технологии. Основные сферы его деятельности — измерение и анализ производительности по секторам и отраслям экономики, исследование влияния научно-технического развития отраслей на рабочую силу и разработка соответствующих рекомендаций.

США — государство богатое, и одна из причин этого кроется в рачительном отношении ко всему. Например, электрические лампочки там люминесцентные, как наиболее экономные в потреблении электроэнергии; электровыключатели обеспечивают три уровня освещенности этими лампочками: слабый, средний и высокий; по этому же принципу работают и обогревательные устройства. Нам бы такую экономию в условиях дороговизны и отсутствия энергетических ресурсов!

Валентин ЛОКТЕВ,
кандидат технических наук

<u>По страницам "Financial Times"</u>

Активность в вакууме

— Правительство должно радикально пересмотреть стратегию экспортной политики Великобритании, — заявил генеральный директор Института экспорта Ян Кампбелл. По его мнению, чиновники из Департамента торговли и индустрии совершенно не соприкасаются в работе с работниками малых и средних компаний, на долю которых приходится 54% всего экспорта страны. Таких компаний около 100 000.

— Эти люди, — продолжал строгий директор, — хорошие администраторы, но плохо разбираются в основах маркетинга. Поэтому их активность осуществляется как бы в вакууме. Они ее строят на своих представлениях о потребностях людей, а не на том, в чем действительно они нуждаются.

Вся беда, считает Ян Кампбелл, заключается в том, что в Британском совете внешней торговли, полуобщественной организации, вырабатывающей стратегию экспорта и финансовые меры по его обеспечению, также мало настоящих специалистов, пришедших из низов бизнеса. В совет, указывает он, должно войти больше представителей малых и средних фирм, работающих на экспорт. Одной такой средней компанией господин Кампбелл считает возглавляемый им Институт экспорта и не делает секрета из своих интересов занять верховный пост в совете, сегодняшний председатель которого Дерек Хорнби в ближайшее время заканчивает пятилетний срок пребывания у руля британского экспорта.

Ян ХАМИЛЬТОН ФАЗЕЙ

В ожидании аукциона

Когда издательская группа РИД в конце 80-х коршуном набросилась на ослабевшую книжную империю Паула Хамлина и купила ее, чтобы создать свой собственный конгломерат, это приобретение расценивалось в обществе как начало эры, сулящей множество новых интересных книг.

Увы, эти надежды перечеркнуты только что, когда РИД ГРОУП выставила на торги один из своих лучших филиалов — КОНСЪЮМЕР БУКС.

Объявление о распродаже — не единственный удар по книжному бизнесу, нанесенный этим летом. Андре Деутч, известный независимый издатель, уступил своих права видеокомпании ВИ-СИ-АЙ. Еще два крупных издательства Харпер Коллинс и Пингвин объявили о сокращении персонала. Другие всеми правдами и неправдами борются за выживание: спрос на книги резко упал. Исключение составляет пока литература для детей, что явно недостаточно, чтобы стабилизировать рынок розничной торговли книгами.

Аналитики считают, что равнодушие к книгам — результат последнего спада в экономике страны. Литература, как считает исполнительный директор Ассоциации издателей Клив Брадлей, последней реагирует на экономические кризисы и последней выходит из них. Кроме того, люди стали больше предпочитать разного рода лотереи, выбрасывая деньги, предназначавшиеся, возможно, на книги. Сокращает заказы на печать и так называемая электронная литература, которая развивается почти прямо пропорционально росту цен на бумагу, что несомненно повышает себестоимость книги. Загоняют издателей в угол и авторы произведений, требуя предварительную оплату за свой труд. Заплатишь одному, говорит Клив Брадлей, срабатывает эффект "и мне тоже".

Более крупные издательства нашли выход в резком снижении цен на книги. Ходдер Хедлайн этой весной произвел фурор, разрешив продавать "Нашу игру" Джона ле Карре за 8.49 фунтов стерлингов вместо 16.99. И она разошлась (180000 экземпляров) меньше чем за три месяца.

Но что делать более мелким издателям, для них низкая цена на книгу — разорение?!

Судьба издательского концерна РИД ГРОУП, ожидающего аукциона, поучительна тем, что для издателей пришло время умерить свои аппетиты и концентрировать все ресурсы на таких отраслях книжного бизнеса, которые еще способны приносить прибыль.

Алиса РАУСТХОРН

Перевод дайджеста
Светланы Поляковой, "НЭГ"

США

❑Информационная супермагистраль

Руководители телекоммуникационных компаний со всего мира объединяют усилия по созданию всемирной информационной супермагистрали. Комиссия по созданию глобальной информационной инфраструктуры провела в середине июля первое совещание в Вашингтоне. Участвовавшие представители корпораций "И-ди-эс", "Сименс", "Мицубиси" и других обсуждали пути содействия, которое может оказать частный сектор в установлении связей между людьми и странами посредством информационных систем. Сама комиссия была основана 15 странами в феврале нынешнего года в Брюсселе для развития идеи информационной супермагистрали. Эта магистраль должна будет содействовать ускорению глобального экономического роста, повышению уровня образования и жизни населения земного шара. Комиссия основана при финансовой поддержке частных фондов и Всемирного фонда. Роль секретариата выполняет Исследовательская программа международных средств связи при Центре стратегических и международных исследований в Вашингтоне.

РОССИЯ

❑Льготы для легкой промышленности и... субзон

В Петербурге вступил в действие закон "О налоговых льготах". Впервые в одном законодательном акте сведены воедино все местные налоговые льготы. По предварительным расчетам, с введением льгот суммарные потери муниципального бюджета составят полтриллиона рублей.

Особые налоговые льготы даны двум отраслям — легкой и пищевой. Многим предприятиям пищевой промышленности ставка налога на прибыль в части, идущей в местный бюджет, снижена на 3% (с 21% до 18%). Для специализированных хлебобулочных и молочных предприятий розничной торговли налог составит 11% (если реализация ими профилирующих товаров превышает 50% от общего товарооборота). Легкая промышленность таких серьезных льгот не получила, однако разработано несколько программ, которые должны вывести эту отрасль из кризиса.

Освобождены от налогов на содержание жилфонда и объектов соцкультбыта, на приобретение автотранспортных средств целевого сбора на содержание правоохранительных органов финансируемые из бюджета предприятия здравоохранения, социального обеспечения, народного образования, жилищного хозяйства (в каждом из списков около 15 категорий налогоплательщиков). 50-процентные льготы по земельному налогу получили бюджетники, а также предприятия, занимающиеся активной социальной поддержкой населения. Налог на имущество снижен наполовину (до 1%) лишь для бюджетников и предприятий водного транспорта, точнее, пароходств.

Этим же законом подтверждены налоговые льготы, предоставленные зонам экономического развития, созданным в городе в рамках реализации постановления правительства "О развитии Ленинградской зоны свободного предпринимательства". Идея Ленинградской зоны провалилась, и в Петербурге стали организовывать субзоны на отдельных предприятиях. Три субзоны существуют в городе уже больше года, и предоставленные им налоговые льготы, по оценкам специалистов, себя вполне оправдали. Поэтому создаются новые. Однако Госдума пока что не приняла федерального закона, и местным властям приходится предоставлять субзонам налоговые льготы только по налогам, поступающим в городской бюджет.

УКРАИНА

❑Цены будет регулировать государство

Министерство экономики и государственный антимонопольный комитет Украины утвердили перечень продукции предприятий-монополистов, цены на которую подлежат обязательному государственному регулированию. В перечень вошли марганцевая руда, ферросплавы, прокат черных металлов, арматурная сталь, минеральные удобрения, синтетические смолы и пластмассы, сера, комбайны, конвейеры, автобусы, автокраны, искусственные, синтетические волокна и нитки, шелковые ткани, искусственная кожа и некоторые другие товары.

УЗБЕКИСТАН

❑Новый справочник для деловых людей

Министерство внешнеэкономических связей Узбекистана готовит каталог "Деловой партнер — Узбекистан. Кто есть кто?" Новый справочник будет интересен и полезен не только местным, но и зарубежным бизнесменам, руководителям предприятий и организаций, занимающимся экспортно-импортными операциями. Здесь будут представлены сведения о действующих и динамично развивающихся фирмах и компаниях Узбекистана, имеющих лицензию МВЭС и ведущих активную внешнеэкономическую деятельность, информация о совместных предприятиях, представительствах зарубежных фирм и иностранных предприятиях, прошедших юридическую регистрацию.

КНИЖНЫЙ МАГАЗИН

Название	Автор (издатель)	Цена	КОД
Бухгалтерская, экономическая и юридическая литература			
Бухучет амортизационных отчислений (с нормами амортизации)	Филипенко Л.Н.		
Бухгалтерский учет в торговле	Филипенко Л.Н.		КОД продавца
Бухгалтерская отчетность: Практическое пособие	Филипенко Л.Н.	80000 руб.	
Бухучет по лизинговым операциям: Практическое пособие	Филипенко Л.Н.	60000 руб.	
Бухгалтерский учет операций, связанных с использованием автотранспортных средств	Международный центр аудита и экономики	81000 руб.	
Практическое пособие по бухгалтерскому учету расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам	Аудиторская палата РБ и АО "Международный центр аудита и экономики"	71000 руб.	
Журнал ИВЦ Министерства финансов РБ "Нормативные документы по финансам, налогам и бухгалтерскому учету". N 1—7		Стоимость одного номера — 25000 руб.	02
"Информатика": Справочник-каталог по белорусскому рынку компьютерных систем, программных продуктов, вычислительной и копировальной техники		100000 руб.	
Рынок ценных бумаг. Акционерные общества, общества с ограниченной и дополнительной ответственностью. Часть 3. Бухгалтерский учет		4000 руб.	
План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятия		10000 руб.	
Основы бухучета в рыночной экономике в 3-х частях	Роберт Н.Антони	20000 руб.	
Единые нормы амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов в РБ с Положением о порядке начисления амортизации и комментарием (в 2-х частях)		25000 руб. (комплект)	
Гражданский кодекс РБ. Выпуск 1994г.	Министерство юстиции	15000 руб.	
Хозяйственный процессуальный кодекс РБ	"Амалфея"	15000 руб.	
Акционерные общества. Общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью	"Амалфея"	30000 руб.	
Введение в микроэкономику		8000 руб.	КОД продавца
Бизнес-план, порядок его составления для получения кредита, инвестиций и создания совместного предприятия		25000 руб.	
Василевич Г.А. Материальная ответственность работника (за ущерб, причиненный нанимателю)	"Амалфея"	16000 руб.	
Психология бизнеса, или Как добиться личного успеха	"Право и экономика", 1994г.	15000 руб.	
Кодекс РБ об административных правонарушениях	Министерство юстиции РБ, 1995г.	30000 руб.	
Основы бухгалтерского учета (Учебное пособие)	Т.М.Мезенцева. ООО "АУДИКС", 1995г.	21000 руб.	
Основы бухгалтерского учета в схемах и таблицах		26000 руб.	01
Основные аспекты реформирования экономики РБ	НЦМИ "АРМИТА", 1995г.	75000 руб.	
Финансы в малом бизнесе (анализ безубыточности и прогнозирование успеха)	"Право и экономика", 1994г.	15000 руб.	
Как делать и сохранять деньги	Г.Н.Кэссон	5000 руб.	
Серия: Бухгалтерский учет и отчетность. Балансовый отчет предприятия. Международная практика и действующее законодательство Беларуси	"Право и экономика", 1995г.	25000 руб.	
Нематериальные активы в уставном фонде предприятия (фирмы)	В.А.Дадалко, Д.А.Пешко. 1994г.	15000 руб.	
Коллективные трудовые отношения (коллективные переговоры и договоры, примирение, посредничество, арбитраж, забастовки)	И.Дикович, В.Кривой	21000 руб.	
Контракты с отдельными категориями работников	В.Кривой, А.Чичина	28000 руб.	
Кодекс законов о труде	.	21000 руб.	
Законодательство о службе в государственном аппарате	И.Рыбчинский, И.Семериков	21000 руб.	
Ответственность за нарушение законодательства о труде и трудового договора: дисциплинарная, материальная, административная, уголовная	В.Кривой	28000 руб.	
Юрыдычны энцыклапедычны слоўнік	Минск, БелЭН, 1992г.	25000 руб.	
Научные основы бизнеса	Герберт Ньютон Кэссон	8000 руб.	
Основы финансового аудита (практическое пособие для руководителей, аудиторов, бухгалтеров)	И.М.Аникеев, И.С.Аникеева	28000 руб.	
Действующие законы Республики Беларусь о труде	А.Соснов	22000 руб.	
Серия: Рынок ценных бумаг. "Вексель". Действующее законодательство Беларуси. Бухгалтерский учет. Международная практика	"Право и экономика", 1995г.	50000 руб.	
Сборник "Действующих постановлений Пленума Верховного суда РБ (1961 — 1994гг.)" Часть I. Постановления по гражданским делам	БКЦ "Профессионал"	40000 руб.	
Сборник действующих постановлений Пленума Верховного суда РБ. Часть II (постановления по уголовным делам'	БКЦ "Профессионал" 1995 г.	40000 руб.	
Бухгалтерский учет в коммерческих банках	А.А.Беззелюк, Е.С.Пономарева, 1994г. ПКФ "Экаунт"	35000 руб.	КОД продавца
Договор о залоге, протест векселей, доверенность (нотариальное оформление, инструктивный материал)	Ш.П. "Амалфея", 1995г.	16000 руб.	
Правовые основы бизнеса (как открыть и вести свое дело)	"Амалфея", 1995г.	70000 руб.	
Судебно-правовая реформа РБ (суд присяжных и другие нововведения в законодательстве о судоустройстве)	И.И.Мартинович, М.И.Пастухов. "Амалфея", 1995г.	28000 руб.	
Учет товарных потерь. Нормы естественной убыли лома, боя, порчи товаров при транспортировании, хранении, реализации	Г.Н.Нестерова, 1995г. ПКФ "Экаунт"	55000 руб.	
Рекомендации по ведению бухучета и применению учетных регистров на малых предприятиях	ПКФ "Экаунт", 1995г.	10000 руб.	01
Залог имущества	"Амалфея", 1995г.	25000 руб.	
Жилищный кодекс	"Амалфея", 1995г.	21000 руб.	
Закон о бухучете	"Экаунт", 1995г.	5000 руб.	
"Себестоимость" — законодательство РБ по учету затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг); переоценка основных фондов, индексация амортизационных отчислений, командировочные расходы, проводки	"Право и экономика", 1995г.	50000 руб.	
Справочники			
Справочник для предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица, и создания простых товариществ, в т.ч. с участием юридических лиц (организация совместной деятельности). В 2-х частях	И.Ковалевич. Общий объем — 10 п.л.,1993г.	8000 руб.	
Справочное пособие по аудиту в трех частях	И.Ковалевич. Общий объем — 15 п.л., 1993г.	20000 руб.	КОД продавца
Ваш партнер в Индии. (Деловые предложения индийских фирм). Справочник.	Издан в г.Дели на русском языке 20 п.л.	10000 руб.	
Справочник: телефоны, адреса, указание рода деятельности ассоциаций, объединений, концернов, банков, совместных предприятий, региональных центров, отраслевых союзов, входящих в Союз предпринимателей		7000 руб.	
Справочник адресов и телефонов предприятий и организаций Беларуси (промышленность, строительство, транспорт)		Комплект из 6 брошюр — 6000 руб.	01
Объединенные Арабские Эмираты (туризм и коммерция)	"Амалфея"	33000 руб.	
Классификаторы нормативно-справочной информации, используемые для целей таможенного оформления	Журнал "Человек и экономика" N 3, 1995г.	11000 руб.	
Словари			
Словарь терминов (экономика производственных отношений, конкурентного права)		10000 руб.	
Деловой энциклопедический словарь серии "Язык бизнеса", часть I (А-Д), объем 236 стр., содержащий термины по бухгалтерскому учету, банковскому делу, финансам, рынку ценных бумаг, торговому праву	"Право и экономика"	70000 руб.	01
Деловой энциклопедический словарь серии "Язык бизнеса", часть II (Е-М),	"Право и экономика"	80000 руб.	
Бланочная продукция			
Бланки выезда за границу (1 шт.)		500 руб.	
Отрывные талоны нового образца для предпринимателей и предприятий, используемые при отсутствии кассового аппарата — 1000 шт.		70000 руб.	
Главная книга		15000 руб.	01
Кассовая книга		15000 руб.	
Книга кассира-операциониста		15000 руб.	
Канцелярская книга		15000 руб.	
Платежное поручение		12000 руб.	

КОД продавца : 01 Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет редакции 609117 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001, получатель — журнал "Человек и экономика". Получают их через день по предъявлении копии платежного поручения и доверенности в редакции (г.Минск, пр.Машерова, 23, корп.2, комн.500). Получение гарантируем в течение месяца. Выдача литературы с 10.00 до 17.00(перерыв с 13.00 до 14.00). **Справки по тел. 23-08-44.** При необходимости пересылки книг почтой сумма оплаты увеличивается на 3000 рублей за каждое издание. При этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес. Пересылка осуществляется только для иногородних.

КОД продавца: 02 Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет 3468892 в КБ "Профбанк" в г.Минске, код 725, МФО 153001, получатель — ООО "Рек-Би". Получают их через день по предъявлении копии платежного поручения и доверенности по адресу г.Минск, ул.Захарова, 76, комн.105. Выдача литературы с 10.00 до 17.00(кроме пятницы, субботы, воскресенья). **Справки по тел. 8-0172-10-00-65** (набор номера осуществляется полностью с кодом как для минчан, так и для иногородних). При необходимости пересылки книг почтой сумма оплаты увеличивается на 5000 рублей за каждое издание. При этом в платежном поручении не забудьте указать свой точный почтовый адрес. Пересылка осуществляется только для иногородних. *ООО "Рек-Би" приносит извинения своим клиентам за отсутствие телефонной связи с 30.08 по 04.09 в связи с заменой номера телефона.*

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-27-54(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 5. 09. 1995 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 35150 экз. Заказ № 3631

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12